

د. ناصر معرفية يتحدث في محاضرة لاتصالات قطر:

كيوتل تنظم ثلاثة برامج لتطوير وتدريب الخريجين

والحقائق أنها الأفضل والأكثر استقراراً في السوق القطري.

تحدث بعد ذلك الدكتور ناصر عن تعهد شركة كيوتل المشاركة الدائمة والمستمرة لدعم أنشطة المجتمع المختلفة سواء كانت رياضية أو ترفيهية أو تعليمية، فقد أخذت شركة كيوتل على عاتقها دعم عدة أبحاث في مجالات الراديو بالمشاركة مع جامعة قطر ودراسة أخرى لخدمات شبكة الجيل الثالث بالتعاون مع جامعة قطر وجماعتين آخرين، كما توه بأن شركة كيوتل ستكون المزود الرسمي لخدمات الاتصالات في الحدث الكبير على مستوى قطر دوره الألعاب الآسيوية الخامسة عشرة التي تستضيفها الدوحة في نهاية العام الجاري.

ثم تم التطرق خلال الندوة إلى سياسة شركة كيوتل الاستثمار في الموارد البشرية ودابها الدائم لتطوير موظفيها وإدارتها بشكل لبنة مهنية وشخصية وإنسان وليس مجرد وظيفة يعادل مالي جيد ولذلك فإن شركة كيوتل وفرت

3 برامج لترسيخ هذه القيم، برنامج تطوير الخريجين وممارتهم الادارية والتقنية، وبرنامج المنحة الدراسية للطلاب في مختلف التخصصات الجامعية الذي استفاد من أكثر من 40 طالباً خلال العاين الماضيين، وبرنامج التدريب العملي للطلاب في كافة أقسام الشركة الذي شمل حتى الآن حوالي 30 طالباً.

وقد صرخ الدكتور ناصر معرفية للديرة بأنه سعيد جداً باستضافته في اليوم المهني بل ويشد على يد الجامعة في تنظيمها مثل هذه الفعالية ويعتقد أهميتها وتطورها بشكل فعال يؤمن التواصل بين سوق العمل ومخرجات العمل وقد اقترح متىًلاً عن إمكانية تنظيم هذه الفعالية في بداية العام الجامعي، في نهاية المحاضرة رحب الدكتور باستفسارات الحضور وأسئلتهم التي أجابوا عليها بكل صدر رحب وكل ودية.



د. ناصر معرفية

خدمات العملاء 24 ساعة خلال اليوم مستمرة 7 أيام في الأسبوع، والأرقام الخاصة التي توفرها الشركة باللغتين العربية والإنجليزية لتكون جاهزة لاستقبال اتصالات واستفسارات العملاء.

تطرق الدكتور معرفية بعد ذلك إلى فاصيل من الحقائق والرسوم البيانية للشركة بشكل عام ولخدماتها كلًا على حدة، التي أكدت على قوة الأداء الاقتصادي للشركة وتطوره خلال السنوات الثلاث الأخيرة بل لترجمة مراكز

MMS وخدمة الشات وخدمات نادي فريديوم للتعارف والتخطاب، أما آخر مفاجآت الشركة اللاسلكية شركة كيوتل فهي إطلاق خدمة TV MOBLIE خلال نهاية العام وخدمات شبكة الجيل الثالث 3 التي مازلت قيد التطوير والدراسة.

أما بالنسبة لخدمات العملاء فقد أوضح الدكتور أن شركة كيوتل وفرت أكثر من 16 مركز تواصل للعملاء منتشرة في الأماكن الرئيسية في الدولة لتصلك وتيرة أداء مراكز

■ ماجد عدوان

في ندوة استضافها ركن التواصل في خيمة اليوم المهني ووسط حضور كثيف وإقبال من الدكاترة الأفاضل والطلاب ورؤساء أقسام كلية الهندسة رحب الدكتور حسن الفضالة رئيس قسم الهندسة الكيميائية في الجامعة بضيوف كلية الهندسة الدكتور ناصر معرفية الرئيس التنفيذي لشركة اتصالات قطر كيوتل.

بدأ د. ناصر بعرض تقديمي عن رؤى وأهداف كيوتل واستراتيجية الشركة لتجسيدها، فقد أكد د. معرفية أن شركة كيوتل تسعى لأن تكون إحدى شركات الريادة على مستوى المنطقة الخليجية ومنطقة الشرق الأوسط، وذلك من خلال سعيها الدائم لتطوير خدماتها السلكية واللاسلكية عن طريق وجودها الدائم قرب العميل لتتعرف على احتياجاته وتلبى متطلباته وجعله جزءاً أساسياً في رؤيتها الاستراتيجية التطويرية، وتعتبر شركة كيوتل أن الاستثمار في الموارد البشرية هو الاستثمار الرابع والأحد وهو أحد القيم الأساسية التي تحملها شركة كيوتل في رسالتها المؤسسية ورؤيتها لحملها أسهمها.

لم يخف الدكتور ناصر طموح شركة كيوتل الكبير في الوصول للأسوق المجاورة ومحاولة الحصول على تراخيص العمل كشركة اتصالات في مصر وأسواق أخرى، وقد أشار في هذا الصدد إلى عمل شركة كيوتل في عمان منذ قرابة السنة ونجاحها الكبير هناك وهذا ما دافعها قدماً للمضي إلى الأسواق الأخرى.

انطلق الدكتور ناصر معرفية في شرح خدمات شركة كيوتل بالاسباب حيث بدا بالحديث عن عدد المشتركين في الخدمات اللاسلكية للشركة الذي وصل إلى 760 ألف مشترك أي ما يشكل نسبة 85% من التعداد السكاني، بالإضافة إلى اتفاقيات المبرمة لتشغيل هذه الخدمات في أكثر من 100 بلد خارج قطر، أما آخر الخدمات التي أضيفت للشبكة اللاسلكية كانت خدمة المساجات القصيرة لمجموعات العمل والشركات المتوسطة والصغيرة،

الإعلان عن إطلاق خدمة Mobile Tv

وخدمات شبكة الجيل الثالث نهاية العام الجاري