

السنة السادسة - العدد السادس
١٤١٥ هـ - ١٩٩٤ م

**اثر التجارة الخارجية على
استخدام الأراضي التجارية
في مدينة الدوحة**

إعداد
الدكتورة فاطمة مبارك الكواري
قسم الجغرافيا - كلية الإنسانيات
جامعة قطر

المقدمة :

تعتمد دراسات استخدام الأرض على تصنيف الأراضي وتنظيم الاستخدامات ضمن أنماط متعددة . وتحتفل هذه التصنيفات جغرافياً وتاريخياً من مكان آخر ومن وقت آخر على مستوى العالم والدولة الواحدة على حد سواء ، ويعزى ذلك لاعتبارات عديدة سياسية وإقتصادية وإنجعانية وخططية وتشريعية وتقنية وبيئية . وتبين هذه الاعتبارات في شدة تأثيرها وفي الدور الذي يمكن أن تلعبه في توجيه استخدامات الأرض تبعاً لتنوع الأنشطة الإقتصادية وظروف التغير التي تحكم مسار النظام الإقتصادي الأمثل والحد من المشاكل التي قد تترجم عن النمو العشوائي للاستخدامات المختلفة .

ومعظم اتجاهات التغير التي طرأت على استخدام الأرض في قطر ترجع إلى عهد قريب ، وبالأخص إلى منتصف السبعينيات باعتبارها فترة التغير الحقيقى حيث لازمت التغير الاقتصادي – الذي ارتبط بقطاع النفط بعد إرتفاع الأسعار مع بداية عام ١٩٧٤ - ٧٣ وزياحة الإنتاج وال الصادرات ، فكان التغير فجائياً وسريعاً إذا ما قورن بتغير الدول الأوربية الغربية حيث استغرق زمناً طويلاً امتد على مدى ١٥٠ عاماً بعد الثورة الصناعية .

ويلاحظ وقع هذا التغير في قطر من خلال التجارة الخارجية حيث أصبحت أكثر فاعلية وتأثيراً في توجيه عمليات التنمية الاقتصادية وتطور استخدامات الأراضي بعامة والاستخدامات التجارية بخاصة . ويتأكد تأثيرها كأحد أهم العوامل الاقتصادية في التطور الذي طرأ على اقتصاديات البيع بمختلف أنواعه (جملة وتجزئة) ، وما تبع ذلك من تغير في أحجام وأنماط التركيبات التنظيمية للأنشطة التجارية بما يتاسب مع زيادة الاستثمارات التجارية والورادات السلعية .

ومع تطور العلاقات الجغرافية بين استخدامات الأرض نمت الأسواق التجارية وتتنوع وتباخت في مواقعها فأصبحت أكثر انتشاراً في توزيعها الجغرافي بعد أن تحررت من مركزية المنطقة التجارية في وسط المدينة ، وتنامت معها موجة اللامركزية لحالات التجزئة الصغيرة الحجم والكثيرة العدد والتي تزداد ترسيناً مع تغير توزيع السكان وغير الضواحي من

واقع السياسات التخطيطية وتطور تقنية النقل ، وارتفاع الدخل وتغير مستويات المعيشة ، وزيادة حجم الطلب على السلع المختلفة . وهو ما سنحاول توضيحه من خلال هذا البحث .

هدف البحث ومنهجيته :

ويهدف هذا البحث إلى محاولة التعرف على التغيرات التي طرأت على استخدامات الأرضي التجارية وذلك من خلال تحديد ملامح التغير وتحليل العوامل المؤثرة والمرتبطة بهذه التغيرات مع التركيز في الجزء الأول على التجارة الخارجية بحكم علاقه الارتباط الوثيقة بين التجارة والمجتمع على مر الزمن . وباعتبارها المرأة الحقيقة التي يمكن من خلالها إستجلاء صورة الحداثة للأسوق التجارية ، بتتبع هيكل الصادرات والواردات والذي يعكس بدوره حجم التغيرات الاقتصادية والاجتماعية التي طرأت على المجتمع القطري - فهي تعتبر مؤشراً هاماً وعاملأً مؤثراً في توجيه عمليات التنمية وتطوير استخدامات الأرضي التجارية في قطر على ضوء التفاعل مع التغيرات الاقتصادية والافتتاح على العالم الخارجي .

أما في الجزء الثاني فسنحاول من خلاله إبراز أوجه التطور التي شهدتها استخدامات الأرضي التجارية وتحليل اتجاهات التطور والتآثير المتبادل بينها وبين التجارة الخارجية مع عرض لأهم الأنماط التنظيمية للتركيب الوظيفية وتوزيعها المكاني والعوامل التي أسهمت في تغير الواقع التجارية ، وتأثيرها في اتجاهات النمو المستقبلية تبعه بخلاصة لأهم النتائج .

أثر التجارة الخارجية على استخدامات الأراضي التجارية في مدينة الدوحة

تلعب التجارة الخارجية دوراً هاماً في التأثير على أنماط واستخدامات الأراضي التجارية من خلال تنوع التركيب الوظيفي لأنشطة البيع والخدمات المرتبطة بها ، وتغير اقتصadiات الأرضي تبعاً لتغير المؤثرات الاقتصادية . فالارض فضلاً عن كونها مورد تعتبر أيضاً كسلعة (Bryant, 1985, P.27) ولكنها سلعة غير عادية ، فهي تتعرف بتنوعات محددة (Mather, 1986, P.24) ويعزيا خاصية مكتسبة من الموقع والخصائص الطبيعية . وتسابين وبالتالي في أهميتها حسب العائد الاقتصادي ونوعية الاستخدام .

ولاستجلاء أثر التجارة الخارجية على هذا النوع من الاستخدامات لابد من الوقوف على مؤشرات التغير الرئيسية في هيكل التجارة استيراداً وتصديراً ، لتحديد العلاقة فيما بينها وما يتولد عنها من أنشطة تجارية تساعد بشكل أو باخر في تطور استخدامات الأرضي التجارية .

وتجدر الاشارة إلى أن التجارة الخارجية في قطر قد نمت بشكل واضح في الفترة ١٩٧٥ - ١٩٩٠ . ويدو ذلك من خلال هيمنتها على الاقتصاد القومي بنحو ٨٧٪ منذ منتصف السبعينيات واستمرت بنفس المعدل حتى بداية الثمانينيات حينما تراجعت نوعاً ما بتأثير الخفاض أسعار النفط وتراجع كمياته وعائداته . وإن ظل دورها بارزاً في عمليات التأثير والتغير التي تشهدها الأرضي التجارية و مختلف قطاعات التنمية في قطر .

ولقد تأثرت التجارة الخارجية في غواها بعوامل عديدة مستمددة من اعتبارات مختلفة سياسية واقتصادية واجتماعية ، ويمكن تلخيص أبرز هذه العوامل فيما يلي :

١ - زيادة حجم الصادرات النفطية بعد إتمام عملية تأميم النفط وتملك شركة قطر الوطنية لهذا القطاع منذ عام ١٩٧٤ . وكانت هذه الخطوة بمثابة الحرك الديناميكي لجميع علميات التغير ، حيث أصبحت الدولة أكثر قدرة على التحكم في العمليات الإنتاجية والصناعية .

٢ - تغير السياسات الاقتصادية والاجهادات التموية الجديدة للدولة تأثراً بزيادة الدخل القرمي بعد زيادة العوائد النفطية وتتوفر العملاط الصعبة ومن واقع الرغبة في توسيع الاقتصاد والتزكيز على العمليات التصنيعية بزيادة حجم الاستثمار فقد قفزت قيمة الانفاق الاستثماري من ١٢٥٠ مليون ريال عام ١٩٧٥ إلى ٤٧٦٦ مليون عام ١٩٨٠ ، واستمرت في الزيادة لتصل إلى ٧٣٩١ مليون ريال عام ١٩٨٢ . وظلت مرتفعة رغم انخفاضها إلى ١٤٨٤ مليون ريال عام ١٩٨٦ (منظمة الخليج سلسلة ١) ، ص ٢٣ - ٢٥) . وتم التزكيز على التجارة الخارجية من خلال الاستيراد لتوفير مستلزمات الاستثمار المختلفة من آلات ومعدات نقل وسلع أولية وسلع مصنعة وبشهه مصنعة بالنظر لعجز قطاعات الإنتاج المحلية عن توفير هذا النوع من السلع .

٣ - كما ساعدت الزيادة في معدلات التنمية في قطاع الخدمات لاستكمال البي التحية والتلوسي في قطاع الإنشاءات العمرانية على دفع حركة التجارة وخاصة في المراحل الأولى للتنمية .

٤ - الحرية التجارية وضعف التعرفة الجمركية على الواردات باستثناء السلع المشابهة للمنتجات المحلية ، وإلغاء الصادرات منها ، كان له أكبر الأثر في تشجيع الحركة التجارية وإرتفاع حجم الاستيراد مع تزايد أرباح هذا القطاع .

٥ - تغير مستويات المعيشة بعد ارتفاع متوسط دخل الفرد بما يتجاوز ١٥،٠٠٠ دولار سنوياً (وزارة الاقتصاد والتجارة ، ١٩٨٢ ، ص ٨١) ، وزيادة القدرة الشرائية أسهمت بدورها في تسامي معدلات الاستهلاك لتصل إلى حالة من التطرف وبما لا يتناسب مع الطاقات الإنتاجية الوطنية ، فأنصبـت بالتالي على قطاع الاستيراد ، وبلغت نسبة الإنفاق الاستهلاكي من إجمالي قيمة ناتج القطاعات (بالأسعار الجارية) حوالي ٧٥٪ في عام ١٩٨٦ بعد أن كانت لا تتجاوز ٢١٪ و ٣٢٪ في الأعوام ١٩٧٥ و ١٩٨٠ (منظمة الخليج ، سلسلة ١) ، ص ٢١ - ٢٥) . وانعكست الفروقات في المستويات المعيشية والتعليمية والمهنية للسكان ، في توسيع أذواق وأغاط المستهلكين ، من خلال اختلاف الطلب على السلع كماً ونوعاً .

مؤشرات التغير في هيكل التجارة الخارجية لقطر :

تميزت التجارة الخارجية في قطر منذ السبعينيات بارتفاع قيمي الواردات والصادرات وإن كان من إختلاف فيما بينهما فيكمن في هيكل التركيب السلعي . والأهمية النسبية لكل منها لل الاقتصاد القومي . ويمكن توضيح ذلك من إستعراض ملخص بعض المؤشرات لكل من الواردات والصادرات وفقاً للتالي :

هيكل الواردات :

تطورت قيم الواردات في قطر مع نمو السكان . وقد تزايد عدد السكان من ١١١ ألف نسمة في عام ١٩٧١ إلى حوالي ٣٧٠ ألف نسمة عام ١٩٨٦ في تعداد ١٩٨٦ ، في الوقت الذي زادت فيه قيم الواردات بشكل متوازي من ٥١٥ مليون ريال عام ١٩٧١ لتصل إلى أكثر من ١٦٠٩ مليون ريال عام ١٩٧٥ ، و ٥٢٦٧ مليون ريال في عام ١٩٨٠ ، و تراجعت إلى نحو ٣٩٩٩ مليون ريال عام ١٩٨٦ بتأثير إنخفاض أسعار النفط وتراجع صادراته ، ثم قفزت إلى أكثر من ٦١٦٩ مليون ريال في عام ١٩٩٠ . وزادت قيمة الواردات بذلك بحوالي ثمانية أضعاف في الوقت الذي زاد فيه السكان بحوالي ثلاثة أضعاف فقط خلال العقد والنصف المتدا بين ١٩٧١ - ١٩٨٦ . وتزايدت حصة الفرد بذلك من قيمة السلع المستوردة من ٤٦٣٩ ريال لتصل إلى ١١٤٢٥ ريال لذات الفترة الزمنية .

ويعكس هذا التطور حجم التغير الذي طرأ على المجتمع القطري بفعل المؤشرات السابقة فضلاً عن التأثر بعامل الدعاية والإعلان ومرؤنة الطلب بتوفير السلع البديلة والمكملة (Lobley, 1984, P.40) والتي تضافرت جماعياً في إتمام عملية الانقلاب في حجم ونوعية الطلب على مختلف السلع الاستهلاكية والكمالية على حد سواء ، وظهور نوع من الطفرة في السلع المعروضة والتي يتم توفيرها بالاستيراد .

ويشير جدول (ملحق ١) إلى التوزع السلعي لواردات قطر بحيث يمكن تصنيفها

ضمن مجموعتين رئيسيتين :

١ - السلع الاستهلاكية وهذه ترتبط بنمط الاستهلاك المحلي .

٢ - السلع الاستثمارية وتضم السلع الرأسمالية والوسطية المطلوبة لمشاريع التنمية الاقتصادية والبني التحتية .

وتشتمل السلع الاستهلاكية على مختلف أنواع السلع الغذائية والكمالية من السلع المصنعة ، وقد شكلت نسبتها ما يترواح بين ٢٥,٥٪ و ٢٧,٢٪ من إجمالي قيمة الواردات للفترة ١٩٧١ - ١٩٩٠ مع تغير عام ١٩٨٥ حيث سجلت ما نسبته ٣١,٥٪ . وعلى الرغم من التقارب النسبي فإن القيم المطلقة تظهر تصاعداً ملحوظاً في نصيبها من إجمالي قيمة الواردات فقد إرتفعت من ٢٣٣,٥ مليون ريال عام ١٩٧١ إلى ٤٩٦,١٥ مليون ريال عام ١٩٨٠ و ٢٨٠٠,٩ مليون ريال عام ١٩٩٠ ويبدو ذلك أيضاً من تزايد معدلات الإنفاق الاستهلاكي للأسر حيث قدر متوسط الإنفاق الشهري لعام ١٩٨٣ على السلع الغذائية بنحو ٣٩٪ وترتفع إلى ٥٤,٥٪ للسلع الكمالية والخدمات لتشمل الملابس والتجهيزات المنزلية ووسائل النقل إلى جانب التعليم والصحة والثقافة والترفيه (الجموعة الإحصائية ٤) ، ص ١٤٣) .

أما سلع الاستثمار فتشتمل على السلع الإنتاجية الرأسمالية والوسطية ، من ماكينات الآلات ومواد صناعية أولية ، وتجهيزات بناء في المرتبة الثانية . وقد تزايدت قيمة هذه السلع بسبب تزايد مشاريع الاستثمار الصناعية مثل البتروكيماويات والتكرير والأسمدة والحديد والصلب ، واستكمال مشاريع البنية التحتية ، والإسراع في حركة البناء والتعمر . وهي تغطي بالنصيب الأكبر من قيمة الواردات ونسبة تزيد على ٧٠٪ . وحظيت السلع الرأسمالية من بينها على ما نسبته ٤٧,٢٪ و ٤٤,٨٪ في عامي ١٩٧١ و ١٩٩٠ على التوالي .

وهكذا تميز واردات قطر بالتنوع وبلغ مراحل متقدمة من السلع المصنعة لتفي باحتياجات جميع قطاعات الأنشطة الاقتصادية والاجتماعية . ويعمل هذا من ناحية التركيز الأقليمي للواردات حيث تأتي في معظمها وبنسبة تزيد على ٧٠٪ من الدول الصناعية المقدمة (الجموعة الإحصائية ، ١٩٩١ ، ص ٢٧٧ - ٢٨٠) .

وتظهر مؤشرات الواردات لقطر مبلغ العجز في حجم الإنتاج القومي وعدم قدرته على تلبية حاجات المجتمع المحلية لأسباب بعضها يتعلق بالظروف البيئية وندرة الموارد الطبيعية والبشرية باستثناء النفط والغاز الطبيعي ، وتأخر القطاع الصناعي وبعضاها الآخر يعزى إلى ظروف الرفاهية التي جدت على المجتمع القطري مع ارتفاع معدلات الدخل والاتجاه إلى الاستهلاك المفرط رغم إنخفاض مستوى الأداء الاقتصادي المحلي كما هي الحال بالنسبة لاقتصاديات معظم الدول الخليجية (زهرة حسن عباس ، ص ٢٦) .

هيكل الصادرات :

ارتفعت قيمة الصادرات السلعية لقطر من ١٢٣ مليون ريال عام ١٩٧٢ إلى ٢٣٨٨ مليون ريال عام ١٩٧٣ واستمرت في الزيادة لتصل إلى ٧١٣٣ مليون ريال عام ١٩٧٥ و ٢١٢٠٨ مليون ريال عام ١٩٨٠ ، ثم أخذت تتراجع بعد ذلك لتصل إلى ١١٢٨٥ مليون ريال عام ١٩٨٥ و حوالي ٩٧٨٠ مليون ريال عام ١٩٩٠ . وذلك تأثراً بالانخفاض أسعار النفط الخام في السوق الدولية . (وزارة الاقتصاد والتجارة ، ١٩٨٢ ، الجموعة الإحصائية ، ١٩٨٥ - ١٩٩٠) .

شكلت قيمة الصادرات النفطية ما يزيد على ٩٥٪ من إجمالي قيمة الصادرات في فترة السبعينيات وما يتراوح بين ٩٠ - ٩٥٪ حتى منتصف الثمانينيات . وهذا يفسر إرتفاع معامل التجارة الخارجية من الصادرات (١) والذي يتراوح بين ٧٥ - ٩١٪ خلال عقد السبعينيات ، من واقع التزكيز على سلعة تصديرية واحدة ، تعتبر الركيزة الأساسية لللاقتصاد القطري وهذه كانت حتى عام ١٩٧٠ تصدر في معظمها كمادة خام ، وذلك شأن معظم الدول النامية التي تعتمد على تصدير سلع نفطية أو معدنية وحيدة كالدول الخليجية وغيرها من الدول النامية مثل نيكاراغوا وشيلي وبوليفيا والجابون وزامبيا وزائير وغيرها ، إذ تقل نسبة ما يعالج فيها من المواد المعدنية الخام عن ٣٠٪ مقارنة بالدول المتقدمة صناعياً والتي

$$\text{معامل الصادرات} = \frac{\text{الصادرات}}{\text{معدل الناتج القومي}} \times 100$$

ترتفع النسبة بها لتصل على سبيل المثال إلى ١٧٩٪ في كندا و ٢٩٥٪ في الولايات المتحدة و ٤٦٪ في دول أوربا الغربية واليابان (P.1-3 UN, 1980) وتجدر الإشارة إلى أن السلع المعدنية الأحادية تعتبر أكثر السلع ديناميكية في الاقتصاد القومي ل معظم الدول النامية حيث تسهم بأكثر من ٢٥٪ من جملة ناتجها القومي ، وان كان من المتوقع أن ترتفع نسبة مساهمة دول العالم الثالث إلى نحو ٢٥٪ من الناتج الصناعي العالمي بالنظر إلى التردد في عمليات التصنيع .

ويلاحظ أنه على الرغم من التطور الذي شهدته الصناعات التصديرية الأساسية والوسيلة والصناعات الاستهلاكية الصغيرة الحجم في عقدي السبعينيات والثمانينيات في قطر ، فإن الانتاج الصناعي المحلي ظل عاجزاً عن ملاحقة النشاط الاستهلاكي اللاهث وراء كل منتج صناعي غذائي أو كمالي لاستيراده مهما كانت تكلفته . وبقيت الصادرات النفطية هي المهيمنة باعتبارها عاملأً هاماً ومصدراً أساسياً لتغطية الخلل الناتج عن تعاظم قيمة الواردات .

وهكذا يستدل من مؤشرات الاستيراد والتصدير على حجم التغير الذي طرأ على السوق القطرية من خلال توسيع السلع وتغيير أنماطها ، وهذه أصبحت كعوامل جذب وساعدت بدورها على تشجيع العمليات التسويقية مما كان له أكبر الأثر في تغير التركيبة العامة لاستخدامات الأراضي التجارية كاستجابة حقيقة لتطور النشاط التجاري الخارجي في ظل اقتصاد يتمتع بالحرية .

التأثير المتبادل بين التجارة الخارجية وخدمات الأراضي التجارية في قطر

احتلت استخدامات الأراضي التجارية في قطر في الماضي وبالأخص قبل فترة السبعينيات حيزاً محدوداً من المساحة ، وتركز معظمها في مدينة الدوحة الأكثر احتواء لهذا النوع من الاستخدامات ، باعتبارها العاصمة والمركز الرئيسي لمختلف الأنشطة الاقتصادية والادارية . وكانت هذه الاستخدامات عبارة عن وحدات بنائية قليلة العدد صغيرة المساحة تجمعت حول مركز المدينة .

وقد تغيرت هذه الصورة بشكل كبير في وقتنا الحاضر نتيجة لتباطؤ الظروف الاقتصادية التي شهدتها قطر . ولكي ندرك شكل وأنماط الاستخدامات الحديثة ، يجب أن نأخذ في الاعتبار التحليل التاريخي والتحول الذي طرأ على النشاط التجارى في الفترة السابقة لعام ١٩٧٠ ، والتي تنتد بجذورها إلى فترة ما قبل النفط .

ومن الطبيعي أن يبرز قطاع التجارة في مرحلة ما قبل النفط كمحور للنشاط الاقتصادي باعتبار أن البحر كان مركز التوجه ليس لسكان قطر فحسب وإنما لكافة شعوب شبه الجزيرة العربية التي سكنت سواحل الخليج العربي ، والتي كانت تشكل حلقات متراكمة تكمل دائرة الأنشطة التجارية .

ولم يكن هذا التوجه بغرير على سكان الخليج فقد كانت مياهه مورداً اقتصادياً هاماً ومصدراً للرزق بالنظر لفقر اليابس وتدني القدرات الإنتاجية للبيئة المحلية . وكان النشاط التجارى هو محور العلاقة بين الإنسان واستخدام الأرض . إلا أنه كان يتم بخطى بطئ باعتبار الإنسان لا السلعة هو الحجر الأساسي في النشاط التجارى الخليجي (حسن طه نجم ، ص ٧) فكان الاعتماد وبالتالي مركزاً على تجارة الوساطة وإعادة الصادر لإتمام عملية توزيع الواردات والمثلثة في معظمها في سلع رئيسية كالمواد الغذائية والمسووجات ، بالإضافة إلى عدم توفر السلع والمنتجات المحلية بالقدر الكافى لاستخدامها في المبادرات التجارية ، إذا ما إستثنينا المؤلء الذى كان يأتي في مقدمة الصادرات الخليجية حتى عام ١٩٣٠ حينما أصبحت تجارتة بالكساد فتراجع النشاط التجارى وبدأ في التدهور ، وساعد على استمرار هذا الوضع

زيادة نشاط السفن التجارية الكبيرة التابعة للقوى الأجنبية والتي ظهرت في المنطقة بدءاً من النصف الثاني من القرن التاسع عشر . فلم تقوى السفن الخليجية على منافستها وإنكمشت وبالتالي دورها وأصبح محصورة بين دول الخليج ، بعد أن كانت تجوب مياه بحر العرب والخليط الهندي لتصل إلى جنوب وجنوب شرق آسيا والسواحل الشرقية لأفريقيا وتراجعت معها وبالتالي إعداد السفن الخليجية العاملة في النشاط التجاري ، بما فيها السفن التجارية لقطر والتي قدر عددها بحوالي ١٤٠ سفينة في العقد الأول من القرن العشرين (لوربر ، ص ١٦٣) .

واستمرت أوضاع الركود الاقتصادي في قطر إلى أن اكتشف النفط في الثلث الأول من القرن العشرين ، وبدأ تصديره تجاريًا بعد الحرب العالمية الثانية حيث بدأت معه مرحلة التحول في التجارة الخارجية ، وبدا ذلك واضحاً من التغير الذي طرأ على تركيب وإتجاهات التجارة من خلال تزايد حجم الصادرات والواردات . فقد ازدادت الصادرات النفطية من ٢٠ ألف طن عام ١٩٤٩ إلى ٨,٠٦ مليون طن عام ١٩٥٨ ، ٢٢,٨٣ مليون طن عام ١٩٧٢ (IDTC, 1981, P.21) بقيمة تراوحت بين ١ مليون ريال و ٦٠ إلى ٢٥٥ مليون ريال لنفس الأعوام على التوالي في حين بلغت قيمة الواردات حوالي ١٥١,٨ مليون ريال في عام ١٩٧٢ .

وتجدر الإشارة إلى أن هذا التغير ظل محدوداً بحجم النمو الاقتصادي للدولة وبحجم العائدات ، فالعائد الحكومي ظل متواضعاً حتى بدأت طفرة التغير في الفترة ١٩٧٤/٧٣ حينما ارتفعت أسعار النفط لأكثر من ١١ دولاراً للبرميل الواحد في عام ١٩٧٤ واستمرت في الارتفاع لتصل إلى ٣٤,٣ دولاراً للبرميل الواحد في عام ١٩٨١ بعد أن كانت لا تتجاوز ١,٩ دولاراً في عام ١٩٧٢ . (منظمة الخليج ، سلسلة ٧١ ص ١٧) .

بالإضافة إلى تزايد فعالية الحكومة بعد تطبيق مبدأ المشاركة عام ١٩٧٣ وارتفاع نصيب الدولة من عمليات الإنتاج إلى ٦٠٪ ثم ٢٥٪ في عام ١٩٧٤ ثم السيطرة التامة في ٢٢ ديسمبر ١٩٧٤ وإنشاء المؤسسة العامة القطرية للبترول للإشراف على مختلف مراحل صناعة النفط في قطر ، وأسهمت هذه المؤثرات جميعاً في ارتفاع حجم العائد ليصل في عام ١٩٧٤ إلى ١٦٠٠ مليون دولار وحوالي ٤٧٠٩ مليون دولار عام ١٩٨١ * .

* الدولار = ٣٦٥ ريال قطري .

وكان لهذا التطور في العائد أبلغ الأثر في نمو استخدامات الأرض حيث ساعدت على زيادة قيمة النفقات الإنسانية من نحو ٦٧ مليون دولار في عام ١٩٧٢ إلى ١٠١٧ مليون دولار في عام ١٩٧٧ ، وبنسبة تراوحت بين ١٩,٩٪ و ٤٢,٧٪ من جملة قيمة العائدات لنفس الفترة (على خليفة الكواري ، ١٩٨٥ ، ص ١٨٤) وشُكل هذا النمو استخدام الأرضي التجارية حيث تطور بزيادة حجم وأعداد المحلات او المنشآت التجارية وبعد أن كانت لا تتجاوز ٣٦٩٩ منشأة في عام ١٩٧٠ ، ارتفعت إلى ١٠٠٥٥ منشأة في عام ١٩٨٠ ، واستمرت في الزيادة لتصل إلى ١٦٤٢٤ منشأة في عام ١٩٩٠ ، أي أنها زادت لأكثر من أربعة أمثال ما كانت عليه في بداية السبعينيات (جدول ملحق ٢) . ويمكن تتبع أوجه التغير التي طرأت على استخدام الأرضي التجارية من خلال التركيز على الاتجاهات الرئيسية لهذا النمو وذلك وفقاً لما يلي :

الاتجاهات الرئيسية لنمو استخدامات الأراضي التجارية في مدينة الدوحة :

إكتسبت استخدامات الأراضي التجارية في مدينة الدوحة أهميتها منذ فترة ما قبل النفط بحكم موقعها على الشريط الساحلي وقربها من ميناء الدوحة لتسهيل عمليات نقل البضائع في وقت تغيب بندرة وسائل النقل الآلية ، وهذه الاستخدامات كانت محدودة بظروف النشاط التجاري في ذلك الوقت ، فضلاً عن أن ميناء الدوحة لم يحظ بالشهرة التجارية التي كانت لها أخرى في الخليج مثل مسقط والبحرين والقطيف والجبيل ، إلا أنه كان يستمد أهميته من موقعه في مدينة الدوحة باعتبارها المركز الإداري والتجاري على مستوى قطر ككل ، وذلك شأن غيرها من العواصم الخليجية التي تأخذ كل منها شكل المدينة الدولة .

وقد تبانت أنماط استخدام الأراضي التجارية في مدينة الدوحة خلال مراحل ثورها المختلفة ، بحيث يمكن التمييز بين مجموعة من الملامح والاتجاهات والتي يمكن حصر أهمها فيما يلي :

أولاً : تميزت استخدامات الأراضي التجارية في مرحلة ما قبل النفط بالتكلل والتركيز في نطاق محدود من مدينة الدوحة بأبعاد مساحية صغيرة ضمت كافة الأسواق السلعية وجميع أشكال تجارة الجملة والتجزئة . فكانت الحالات التجارية عبارة عن محلات صغيرة لبيع مختلف السلع الاستهلاكية الأساسية من مواد غذائية كالأرز والسكر والشاي والتواابل ، والمنسوجات والذهب والأدوات المنزلية والأثاث وغيرها من السلع التي تعنى باحتياجات المستهلك اليومية والضرورية . وامتدت هذه الحالات بجوار أسواق الخضار والسمك واللحوم . وجاء هذا الخلط والتركيز متفقاً مع طبيعة الطلب وحجم التسوقين ومستوى الدخل والكتافة السكانية من ناحية ، وبندرة وسائل النقل والمواصلات من ناحية أخرى . فعدد السكان لم يكن يزيد عن ٣٠ ألف نسمة مع بداية الخمسينيات (كما سبقت الإشارة) كما أن مساحة المدينة لم تتجاوز ٢ كم² (فاطمة الكواري ١٩٨٧ ، ص ٣٥٩) وذلك بما يتلائم مع إمكانيات الموقع وظروفه ، وبالتالي لم تكن البيئة الداخلية للمدينة تسمح بعدد أنماط استخدامات الأرض فكانت الأحياء السكنية بأذقها الضيق هي النمط الأكثر شيوعاً .

وعلى الرغم من تطور مساحة المدينة في مرحلة ما بعد النفط إلا أن التركيز كان متوجهاً إلى استكمال البنية الأساسية التي كانت تفتقر إليها مثل الكهرباء والمياه والشوارع ، ولم تتغير ملامح استخدام الأراضي التجارية كثيراً في هذه الفترة ، وإن كانت قد حققت نوعاً من الزيادة في المساحة من واقع زيادة عدد المنشآت التجارية حيث بلغت نحو ٥٣٨٠ منشأة في عام ١٩٧٥ في مقابل ٣٦٩٩ منشأة في عام ١٩٧٠ كما سبقت الإشارة .

ثانياً : نمت المنطقة التجارية في الفترة اللاحقة ومنذ منتصف السبعينيات وخاصة ، على اعتبار أنها مرحلة التحول الحقيقة ، نظراً للنمو التوازي لمدينة الدوحة حيث تضاعفت مساحتها عشرات المرات في الفترة من ١٩٨٠ - ١٩٨٩ لتصل إلى ٢٨٢ كم^٢ (Al Kuwari, 1992, P.231) .

وتجلّى هذا النمو في ثلاثة اتجاهات رئيسية هي (شكل ١ ، ٣) :

- ١ - نمو منطقة المركز التجارية من واقع النمو الداخلي للمدينة .
- ٢ - نمو الحدود الخارجية للمدينة وظهور أحياء جديدة مثل السد وفريق بن محمود ومدينة خليفة والمعمرة (حول الطريق الدائري الثالث والرابع) .
- ٣ - النمو الجانبي لمنطقة أو أكثر خارج نطاق الحدود الخارجية للمدينة مثل المرة ، الغانم ، العزيزية ، الريان .

وإعتمدت أنماط النمو الحديثة على مؤشرات مختلفة جدت على أرضية المدينة مثلت إلى جانب المنشآت السكنية في الأنشطة الصناعية والتجارية ، والأخرة كانت أكثر فعالية في الهيمنة على مركز المدينة ، الذي أصبح بمثابة القلب النابض ليس لمدينة الدوحة فحسب وإنما لمعظم أنحاء الدولة . فقد اجتذب معظم المنشآت التجارية الرئيسية لمختلف أنواع السلع بما فيها مخازن السلع الكبيرة المتخصصة ، والفنادق والمكاتب والمسارح والمنشآت العامة ومواقف السيارات . فضلاً عن أنها أصبحت تتمتع بهيمنة كاملة على شبكة الطرق وفيها تصب مختلف شرائين الطرق الرئيسية والفرعية ، مع كثافة واضحة في إشارات المرور ، بحيث يمكن رؤية الصورة العامة لشبكة النقل في المدينة من خلاها . وتغيرت كثافة المنشآت السكنية في منطقة

المركز بعد أن أصبحت المناطق المجاورة والمحيطة بها غير مرغوبة للسكنى بخاصة من قبل المواطنين الذين نزحوا بعيداً باتجاه الأطراف وإن ظلت هذه المنطقة تعتبر أكثر جذباً لأفراد الطبقة المتوسطة والفقيرة من الوافدين حيث يتركزون فيما تبقى من مساكن الأحياء القديمة .

وهكذا فإن استخدامات الأرض في هذه المرحلة وفي هذا الطاق قد تغير بالتنوع المطرد بما يتناسب مع خطط التنمية والتطوير والنمو الذي طرأ على القلب التجاري وأخضع جميع مناطق المدينة للتغير ، وأصبحت البيئة في مركز المدينة بيئه تجارية أكثر منها سكنية أو صناعية كما كان في فترة ما قبل السبعينيات حينما كانت إستخدامات الأرض تتسم بنوع من الخلط الناجم عن النمو العشوائي . فالتغير الذي طرأ على التجارة الخارجية لقطر فرض معطيات جديدة للتغير الشامل والنمو اللامحدود . وتغيرت مرحلة ما بعد السبعينيات بظهور أنماط وأشكال مختلفة لاستخدام الأرضي بعامة والأراضي التجارية بخاصة ، وهذه برزت من خلال التغيرات التالية :

١ - ظهور الجمادات التجارية الضخمة في منطقة الأعمال المركزية (CBD) بسبب زيادة الطلب على محلات الكبيرة ، وذلك كنتيجة إيجابية للزيادة الكبيرة في عدد المشترين المترددin على هذا النوع من الجمادات التجارية .

٢ - التخصص الوظيفي لاستخدام الأرض بعد أن اتجهت الأنشطة المتشابهة إلى التمركز في مناطق معينة خاصة بها مثل محلات التجزئة من نوع السوبر ماركت و محلات الملابس الجاهزة والمنسوجات ، والمصارف والبنوك التي تركزت حول شارع حمد الكبير على سبيل المثال .

٣ - ظهور وظائف صناعية وخدمات متخصصة ، تقدم منتجات وخدمات ذات نوعية خاصة بعضها بأسعار عالية مثل صناعة الجواهر كالذهب والفضة ، والمسارح والمطاعم واستديوهات التصوير وشركات التأمين ووكالات السفر والصيدليات والمكاتب الاستشارية . وأدى هذا بدوره في غزو بعض الحرف مثل إصلاح الساعات والخياكة والتطريز والتجميد والطبعين والكتبة ، وذلك حيشما توفر الخدمات الملائمة ويزداد عدد المترددin على هذه المناطق .

وأسهم هذا التغير في تدعيم أهمية منطقة الأعمال المركزية (CBD) في الفترة من نهاية السبعينيات وبداية الثمانينيات ، فاكتسبت القدرة على جذب بعض المشاريع الصناعية الجديدة مثل المطابع وبعض الصناعات الغذائية الاستهلاكية - كالآيس كريم والمشروبات الغازية والثلج والمخابز في الوقت الذي لم تعد فيه الصناعات الثقيلة تشكل جزءاً من خصائص المدينة بعد أن تم تحويل المنشآت الصناعية إلى المناطق الصناعية المتخصصة للمحافظة على بيئة المدينة من التلوث .

٤ - أدى المركز التجاري في منطقة (CBD) وإرتفاع أسعار الأرض إلى انخفاض ملحوظ في عدد المنشآت السكنية بعد أن أزيل معظمها وتحول إما إلى مجتمعات تجارية حديثة ، أو أنماط سكنية تجارية جديدة على شكل فنادق أو عمارت ذات كثافة سكانية عالية . وذلك بالنظر لزيادة الطلب على أراضي هذا النوع من الاستخدام لارتفاع عائدتها الاقتصادي .

٥ - تغير الصورة العامة لتوزيع الأسواق ، حيث غلت عليها سمة الانتشار بعد أن انتقلت أسواق الحضار والفاكهه والسمك والحيوانات إلى أطراف المدينة ، وتحولت إلى أسواق مركزية ذات صبغة وطنية ، لقدرتها على جذب المستهلكين من مختلف أنحاء الدولة وانعكس هذا التغير بدوره على المنطقة التجارية القديمة بعد أن تقلصت مساحتها ولم يبق منها سوى الجزء المعروف بسوق واقف .

٦ - ظهور التجمعات والمراكز التسويقية الصغيرة في مناطق الضواحي ، وهي انعكاس واضح لزيادة التفاعل بين هذا النوع من الأسواق ومناطق الجوار ، مع ملاحظة أنه كلما اشتد هذا التفاعل كلما كان أقدر على ظهور نوادرات مركزية لأسواق جديدة تكون ذات فعالية أكبر مع مناطق الجوار (Bowden, 1982, P.332) .

عموماً فقد أسهمت هذه التحولات جيئاً في تغير التركيبة العامة لشخصية المدينة ، على ضوء التغيرات الاقتصادية والاجتماعية والبيئية ، التي لازمت العقدين الأخيرين - وما صاحبها من تطور للنشاط التجاري ، وتوفّر الفرص المناسبة لاستمرار هذا التطور مع غزو السكان وتتنوع رغبات وطموحات المواطنين . وقد لعب القطاع الخاص دوراً هاماً في عملية

التطور عن طريق التوسيع في عمليات الاستيراد والإقبال على إقامة المصالح التجارية بما يتناسب مع أهداف وخطط التنمية في منطقة المركز . مع الأخذ في الاعتبار دور القطاع العام والذي بدا واضحًا في عملية التنمية والتطوير من خلال تهيئة البنية التحتية والمباني العامة وشبكات الطرق والاتصالات وتوفير مختلف الخدمات الالزمة لتطوير الموانئ ، مع تسهيل إجراءات استخراج التراخيص للمحلات والمؤسسات التجارية والصناعية والحرف المختلفة وبأسعار مغربية تراوحت بين ٥٠ - ٢٠٠٠ ريال شهريًا (وزارة الشئون البلدية ، ١٩٨٠ ، ١٢٨) .

أنماط استخدام الأراضي التجارية :

يبدو تأثير التسويق في التركيب السمعي للواردات واضحًا من خلال تعدد أنماط استخدام الأرضي التجارية . وتدرج أنماط الاستخدام في مجموعتين رئيسيتين هما :

- ١ - الأسواق السلعية .
- ٢ - محلات التجزئة .

ويتجلى النوع الأول في ظهور بعض الأسواق ذات الهيمنة المركزية وهذه تمثل في الأسواق السلعية في مدينة الدوحة وخاصة .

وتضم منطقة المركز التجارية في الدوحة مجموعة من التجمعات التجارية يطلق عليها تجاوزًا كلمة أسواق ، وهي في الحقيقة لا تتضمن هذا المعنى لأنها تعرض سلعاً متشابهة ، بينما المقصود منها الأسواق السلعية التي تعرض بضائع متعددة أو تكون متخصصة في عرض سلع معينة مثل الذهب والجوب والخضار والفاكهة والسكر والشاي ، والصوف ، وأسواق الصرافة ، وتأخذ الأسواق أحياناً سمة المركز في بعض المدن كما في مدينة لندن على سبيل المثال .

وبما أن معظم السلع والخدمات غالباً ما تتوفر في المدينة فإن هذا يدعم الواقع الجغرافي لهذه الأسواق في المدن (Lobley, 1984, P.177) وتكون أهمية هذا النوع من الأسواق السلعية في توسيع ما تعرسه من سلع تصل إلى المستهلك في آخر المطاف كسلع تجزئة

، إضافة إلى أهميتها بالنسبة جمجمة عمليات الإنتاج حيث تجتمع بين المشترين والباعة أو بين المستجين والمستهلكين ، بحيث يتمتع الطرفان بمزايا الخدمات التي لا تتوفر سوى في الأسواق الكبرى المركزية . وهذا يوفر الفرص المناسبة لبلوغ مستويات اقتصادية معينة . (Lobley, 1984, P.179)

ويندرج ضمن قائمة هذا النوع من الأسواق في قطر سوق الخضار والفاكهه وسوق السمك ، والماشية ، وسوق الذهب ، وسوق الدوحة للسلع الترفيهية العمرة ، وتحظى هذه الأسواق بأهمية وطنية على مستوى الدولة بحكم الموقع وعامل الجذب ، فهي تتوسع جغرافياً بين طرق المدينة والمطقة المركزية التجارية .

أما محلات تجارة التجزئة فهي تعتبر من أهم الأنشطة التجارية وأكثرها وضوحاً وقد ازدادت انتشاراً منذ فترة الثمانينات وتتميز بتنوع إستخداماتها بالتزامن مع الامر كزي بسبب توفر وسائل النقل وبخاصة السيارات ، وشبكات الطرق الجيدة ، ويدو ذلك واضحاً من إرتفاع عدد المحلات والمشات التجاريه حيث بلغت ١٤٧٩ منشأة في عام ١٩٨٥ مقارنة بـ ١٠٠٥٥ منشأة في عام ١٩٨٠ ، وقفزت إلى نحو ١٨٣٣٩ منشأة في عام ١٩٩٢ (العرض الاقتصادي ، ١٩٩٣ ، ص ١٣١) وحققت زيادة بما نسبته ٨٢,٣٪ عن عام ١٩٨٠ .

وهي تتوزع جغرافياً على مختلف مدن وقرى الدولة ، وإن ظهرت بتركيز أكبر في مدينة الدوحة التي تستحوذ على غالبية السكان وبنسبة تزيد عن ٨٠٪ ، كما ويرتفع مؤشر الكثافة العامة بها إلى ٦٤٩ شخصاً في الكم ٢ (المجموعة الإحصائية ، ١٩٩٣ ، ١٥) فضلاً عن جذبها لمعظم العمالة .

وتبلور محلات التجزئة في مدينة الدوحة ، في مجموعة من الأنماط التركيبية لفئات البيع السعي ، والتي تبانت في مواقعها داخل المدينة ، وإن كان من الممكن التمييز بين الأنماط التالية :

- ١ - محلات منطقة الأعمال المركزية (CBD) .
- ٢ - المراكز التسويقية في الضواحي .
- ٣ - المحلات العقدية المنعزلة .

وقد نفت هذه الأنماط وتعدمت بعد إعادة تطوير وتحفيظ المدينة والإتجاه إلى الشخص في استخدام الأرض ، في حين كانت كثير من الاستخدامات في السابق ، أقل وضوحاً نتيجة لتدخل الأنماط التركيبة الوظيفية لأنشطة المختلفة من تجارية وصناعية وسكنية .

أما في بقية المدن والقرى فتنتشر فيها محلات التجزئة على شكل جميات تعاونية أو سوبر ماركت ومحلات بقالة تقليدية . وهذه تباين في مواقعها وسعة انتشارها وأحجامها وأشكالها تبعاً لحجم التجمعات السكنية .

وعموماً فهي تميل إلى التركيز حول امتدادات الشوارع الرئيسية كما في مدينة الوركبة ودخان وأم سعيد ومدينة الشمال وغيرها من المدن والقرى الرئيسية .

أنماط استخدام الأراضي التجارية في مدينة الدوحة :

قبل أن نستعرض أنماط الاستخدامات التجارية السابقة في مدينة الدوحة ، نجدر الاشارة إلى العوامل المؤثرة في تحديد الواقع التجاري ، والتي يمكن أن تستخلصها من الخلفية النظرية التالية .

خلفية نظرية للمواقع التجارية :

يعتمد اختيار الواقع التجاري ، ودورها في ترکز الأسواق على الأهمية النسبية للموقع مقارنة بالواقع الأخرى البديلة . فالواقع مختلف عادة تبعاً لتنوع أنماط العلاقات الجغرافية فيما بين استخدامات الأرض القائمة فعلاً ، لهذا فإن الأهمية النسبية للموقع تعتمد على مجموعة من العوامل يمكن تحديد أهمها في الآتي :

- ١ - الخصائص المميزة لهذا الموقع . فهناك موقع تحظى بإمكانات تجارية ، وتقع على شوارع رئيسية أو تكون قرية منها ، أو من المنافذ التصديرية أو التجمعات السكنية فالموقع والموضع يلعبان دوراً هاماً في تحديد أسعار الأرض ، وطبيعة الأرضي المعروضة للبيع ، وهذه لابد وأن تتلائم مع نوعية الطلب الذي يركز على أنماط معينة تجارية أكثر منها سكنية ، وبالتالي يختلف الطلب على الأرض باختلاف الاستخدامات ، وما يمكن تحقيقه من احتياجات وظيفية .
- ٢ - إمكانية الوصول إلى هذا الموقع من واقع الشكل العام لشبكة النقل والمواصلات والتوزيع المكاني للتجمعات السكنية .
- ٣ - العوائد المستقبلية لأشكال الاستخدامات ، فالطلب على الأماكن التجارية يتأثر بتوقعات الدخل من هذا الاستخدام .
- ٤ - إمكانيات الأفراد وقدرتهم على إيجاد أنماط من الاستخدامات التنافسية يكون لها عائد اقتصادي مجزي مع الأخذ في الاعتبار الرغبات الشخصية فلكل مشترٌ أفضليات ، بحيث يكون هذا الموقع أكثر ملائمة أو أفضل من غيره .

٥ - أسعار الأرضي وهذه يمكن أن توازن مكاناً تبعاً لأسس اقتصادية كمزياً الموقعاً والعوائد المكانية ، فلكل موقع عائد مختلف ويمكن أن يرتفع هذا العائد حسب الريادة في الربح ، والذي يمكن تحصيله من هذا الموقع أو ذاك ، وعلى الرغم من أن أسعار الأرض تتأثر أيضاً بعوامل أخرى كالعوامل الطبيعية والبيئية والاجتماعية ، إلا أن عامل الموقع يكون أكثر فعالية وأهمية بالنسبة لتحديد أنماط أراضي الاستخدامات التجارية، والسبب أن بعض الواقع تنفرد بخصائص مميزة تجعلها أكثر ملائمة لقيام الأسواق والمراكز التجارية وما ينجم عن ذلك من تنافس استثماري شديد بين أنماط الاستخدامات ومن ثم ارتفاع الأسعار . ويدو ذلك بشكل واضح في المناطق الحضرية التي تخضع بدورها لتأثير قوة السوق . وهذا يفسر كثافة الاستخدام في هذا النوع من المراكز (Ratcliff, 1967, P.410) .

ومع التأكيد على أهمية وتأثير العامل الاقتصادي في تغيير أنماط استخدام الأرض وخاصة داخل المدن وحولها ، فإن جميع المفاهيم التي افترحت في السنوات الأخيرة والأشكال والنظريات التي افترضت للنظم الأساسية لأسعار الأرض تؤكد على أنها جيعاً يجب أن تساند الخطط والسياسات التنموية (Krocelli, 1982, P.99) .

ويمكن القول بأن موقع الأسواق والأراضي التجارية تتحدد بناءً على التفاعل بين العرض والطلب في موقع خاصة وأوقات معينة متأثرة في الوقت نفسه بسياسة التخطيط الحكومية التي تؤثر بشكل فعال و مباشر في تطوير استخدامات الأرض من واقع أهمية الأرض كمورد قبل أن تكون كسلعة (Bryant, 1990, P.28) وأثر ذلك في تغير السياسات التنموية وعمليات التخطيط من وقت لآخر ، أي أن موقع الأسواق هي إنعكاس لقرارات سياسية تتعلق أساساً بواقع الأنشطة والنمو الاقتصادي .

ولا يقتصر الأمر على مجرد تحديد الواقع ، فنمـو الأسواق يتأثر بحجم الطلب على الإراضي التجارية في المناطق الحضرية ، والذي يخضع بدوره لمجموعة من المؤثرات نذكر منها :

أولاً : الكثافة السكانية ووجود الواقع التجاري التي تستطيع الاندماج مع المستوطنات البشرية واستقطاب أكبر عدد من المستهلكين .

ثانياً : الخصائص الاقتصادية والاجتماعية ، فالطلب على المحلات التجارية يتأثر بالأوضاع الاقتصادية ، وعادة ما يكون حجم الطلب كبيراً في المجتمعات العالية الدخل حيث يزداد الإقبال على السلع المتنوعة والخدمات ، بينما يتراجع في المجتمعات الأقل دخلاً وازدهاراً ، بدليل انعدام محلات التجزئة من نوع السوبر ماركت بخاصة في المجتمعات النامية ، كما أن أنماط الإنفاق تختلف حسب مستوى الدخل والمكانة الاجتماعية لأفراد المجتمع ، وهذه تؤثر في نوعية ومستوى الطلب على السلع المختلفة بالزيادة أو القصان .

ثالثاً : مجال المنطقة التجارية ، وهذا يتباين حسب حجم المدن ، فقد يتقلص الطلب في مجتمعات المدن الصغيرة ، بحيث تكتفي بعدد ضئيل من المحلات المركزية الكبيرة . مقارنة بالمدن الكبرى والتي يتسع فيها حجم الطلب بسبب زيادة عدد السكان وتتنوع استخدامات الأرض ، وقدرتها على تطوير علاقتها التجارية بزيادة التفاعل مع مناطق الجوار والمدن الأخرى .

وعلى ضوء الاعتبارات النظرية السابقة فإن موقع الأنماط التجارية في مدينة الدوحة تدرج ضمن مجموعتين رئيسيتين هما :

أولاً - الواقع المركزية وتمثل في منطقة الأعمال المركزية (CBD) .

ثانياً - الواقع الهامشية في ضواحي المدينة وحولها .

وبناء على ذلك سوف نحاول إعطاء صورة عامة لأهم الأنماط التركيبة لاستخدامات الأرضي التجارية في مدينة الدوحة ، وتحليل التباين المكاني والوظيفي فيما بينها وذلك وفقاً لل التالي :

أولاً - الواقع المركزية :

- منطقة الأعمال المركزية (CBD) .

تعتبر هذه المنطقة بثابة القلب لتجارة التجزئة في جميع أنحاء الدولة . وعلى الرغم من انتشار الحالات التجارية في الضواحي وحول المآفاذ الخارجية للمدينة ، فإن هذا التوزيع لم ينقص من فعالية وأهمية منطقة الأعمال المركزية لجميع أنشطة تجارة التجزئة بالنظر لموقعها المميز في وسط المدينة . لذا فإن هذه المنطقة تعتبر من أكثر الأماكن المميزة للمناطق الحضرية في القرن العشرين (Danial, 1990, P.221) ، ليس في قطر وحسب وإنما في أنحاء أخرى من العالم .

وقد تطورت منطقة المركز وتضاعفت مساحتها عدة مرات منذ فترة ما قبل السبعينيات وحتى الآن (شكل ٣) وقدرت مساحة الأرضي الكلية المستمرة تجاريًّا في هذه المنطقة بنحو ١١٠,٩٤٥ متر٢ عام ١٩٨٠ ، ومتوقع أن تصل إلى ١٩٦,٠٠٠ متر٢ في عام ٢٠٠٠ ، (وزارة الشئون البلدية ، ١٩٨٠ ، ص ٥٠ - ٥٧) .

وعلى الرغم من الصغر النسبي لهذه المنطقة فإن أهميتها - وذلك شأن غيرها من المناطق المركزية في معظم مدن العالم - تفوق إطارها المكاني المحدود مقارنة بالاستخدامات السكنية والتي تشغله ما نسبته ٦٣٪ من مساحة المدينة الدوحة (فاطمة مبارك الكواري ١٩٨٧ ، ص ٣٨١) . وهذا ليس بغرير باعتباره الاستخدام الأكثر انتشاراً ، فعلى سبيل المثال ، فقد قدرت المساحات السكنية بنحو ٨٠٪ في حوالي ١٦ مدينة رئيسية في الولايات المتحدة في دراسة سابقة (Ratcliff, 1967, P.416) .

وببدأ التطور المساحي لمنطقة المركز في مدينة الدوحة منذ منتصف السبعينيات مع الأخذ بتطبيق السياسة التخطيطية لإعادة تطوير وتنمية المنطقة . فأزيلت كثير من المناطق السكنية والمباني القديمة مع تنامي العائد الاقتصادي للمنشآت التجارية في هذا النطاق . وأدخلت الكثير من التعديلات على منطقة الماجر القديمة في نطاق سوق واقف ، وهو ما تبقى من الأسواق القديمة ليرقى إلى مستوى الجمادات التجارية الحديثة في منطقة (CBD) مع الحرص على إضفاء اللمسات المعمارية التي تناسب ومكاناته التاريخية ، ومحوياته التجارية ، فهو يشمل على خليط من محلات بقالة وعطاره وملابس تقليدية ، ومحلات السلع والبضائع الترفيهية . فهذا السوق يجمع بين الماضي والحاضر ، ورغم أن معظم محلاته صغيرة ، إلا أنه يمكن أن يكون ذات قيمة اقتصادية كمنطقة جذب سياحي شأن هذا النوع من الحالات التجارية

في بعض الدول العربية والدول الأوروبية كما في جمهورية مصر العربية والملكة المغربية ، وفرنسا وإيطاليا (Pounds, 1981, P.224) حيث تحظى باقبال وإعجاب السياح .

وفي الوقت الذي اتجهت فيه خطة التطوير إلى ربط جميع الجمادات التجارية في منطقة المركز في إطار خطة شاملة ، فقد تغيرت مواضع بعض الأسواق كسوق الحضار والفاكهة والسمك ، كما سبقت الإشارة ، لأنها لم تعد تتلائم مع الوضع الجديد ، فضلاً عن أن بقائهما يضعف من صورة الانتظام العام للمحلات التجارية الجديدة والتي انتظمت في شكل بلوكات واسعة ضمن ما يعرف بأسواق فالماء والجبر والديرة والدوحة والعسيري والذهب وغيرها من الجمادات الحديثة الجارى تنفيذها في نفس النطاق المركزي للسوق .

وبالنظر لصغر مساحة المنطقة المركزية وارتفاع أسعارها ، انفردت بتميزها بكلافية عالية في الاستخدام من خلال التركيز على الأنماط العمرانية ذات الامتداد الرأسي مثلاً في العمارات المرتفعة باستخدامتها المتعددة السكنية والت التجارية ، وتضم الكثير من محلات والوكالات التجارية ، والمكاتب الاستشارية والعقارات والصيدليات وغير ذلك من محلات السلع والخدمات المختلفة ، بالإضافة إلى تركز الإدارات الحكومية والبنوك والمصارف المالية التي تزايدت أعدادها بشكل يعطي إنعكاساً واضحاً لحجم التغير في التعاملات التجارية ، إلى جانب تأثيرها كدافع قوي لجذب الأنشطة التجارية باتجاه منطقة المركز .

وبالرغم من أن هذا التركيز يساعد على تحقيق التنمية الذاتية للمدينة (Danial, 1990, P.221) بدعمها الاقتصادية نتيجة التوسيع في الأنشطة التجارية والمصرفية والبنكية والصناعية ، شأن مدينة دبي في دولة الإمارات العربية المتحدة وستغافورة وهونج كونج ، إلا أن هذا التركيز له إيجابياته وسلبياته التي قد تترجم من شدة الضغوط والاختناق التي تحيز المانطق الحضرية ، وظهور آثارها في المنطقة المركزية بالدوحة من خلال التركيز الواضح للعمالة الوافدة في الأحياء القديمة التي تطرق القلب التجاري ذكر على سبيل المثال ، أحياء عبد العزيز ، الدوحة القديمة ، والغامق ، وذلك للتتمتع بالانخفاض النسبي في أجور هذه المساكن ، وما قد يترتب على ذلك من تدني للأحوال البيئية والمعيشية لهذه التجمعات ، وإن نؤكد على أن هذه الأحياء غير بعيدة عن غزو المشاريع الاستثمارية الحديثة بالنظر لزيادة الأهمية الاقتصادية لمنطقة المركز ، ويقى عامل الزمن هو العامل الفاصل بالنسبة لتنميتها .

في مقابل ذلك شهدت منطقة المركز هجرة مستمرة من المواطنين باتجاه الأطراف الخارجية للمدينة ، وذلك بتأثير مجموعة من العوامل نذكر منها :

- ١ - السياسات التخطيطية التي ركزت على إعادة تطوير مركز المدينة وتشجيع إعمار الأرضي المحيطة بها وتوسيع الحكومة في سياسة الاستصلاح لكثير من المنشآت السكنية القديمة في وسط المدينة ، في مقابل تعويضات مادية مجزية وقطع أراضٌ تفتح للمواطنين ، مما ساعد على تنامي حجم الشروة لدى كثير منهم وشجاعهم على الهجرة نحو الضواحي .
- ٢ - رغبة الأهالي في الانفصال بإستثمار ممتلكاتهم في وسط المدينة بعد تنامي العائد الاقتصادي لأراضي هذا النطاق .
- ٣ - سرعة التغير الذي ارتبط إلى حد كبير بالنمو الاقتصادي والاجتماعي وظهور الفئات من أصحاب الدخول المرتفعة .
- ٤ - تغير حجم الأسرة نتيجة لدوره الحيوان وتولد النزعة الاستقلالية لدى الشباب ورغبتهم في تكوين أسر منفردة . فالاتجاه هو من الأسر المتعددة إلى الأسر النووية .
- ٥ - إعادة توزيع السكان على الضواحي بما يتفق مع خطة التطوير ، وتوزيع قسائم الأرض والقروض الميسرة على المواطنين وتحديد عدد ونوع المحلات التجارية على ضوء حاجات السكان المختلفة ، لضمان توجيه النمو الحضري وتركيزه ، والحد من النمو العشوائي حول مدينة الدوحة ، وتحجيف الأعباء الاقتصادية للخدمات .
- ٦ - تغير الخصائص التركيبية لسكان الجوار نتيجة لاكتظاظ المدينة بالوافدين وخاصة من الذكور بعد غزوهم للأحياء السكنية القديمة في وسط المدينة .
- ٧ - الرغبة في البعد عن نواحي الازدحام بسبب ما تشهده هذه المنطقة من تركيز شديد طوال ساعات النهار ، سواء بسبب حجم العمالة أو لزيادة عدد المستهلكين المستهلكين عليها وما قد يترتب على هذا من اختناق مروري وخاصة في ساعات الذروة . لذا فإن

هذه المنطقة تعتبر بمثابة المرأة العاكسة لحجم العلاقة بين نظام شبكة النقل واستخدامات الأرض التي ترتبط بها وتفاعل معها في داخل المدينة وحولها .

٨ - ارتفاع أسعار الأراضي في المركز والتلوث والكافحة العالية وسكنها من قبل طبقة سكانية معينة .

وقد أسلبت هذه العوامل جميعاً في جذب السكان نحو الأطراف حيث الأراضي الفضاء التي تميز بالاتساع والانبساط وندرة العائق الطبيعية والانخفاض أسعارها وتوفيرها للاستخدام ، فضلاً عن بعدها عن مناطق الازدحام والضوضاء والتلوث في وسط المدينة . وبرزت نتيجة ذلك في ظهور كثير من الضواحي الجديدة مع إعادة للتوزيع الجغرافي لخلافات التجزئة وما صاحبه من تغير في أحجام وأنماط الأنشطة التجارية ، وكان لهذا التغير مدللاته وشواهده التي برزت من خلال مجموعة المظاهر التالية :

١ - نمو الفعلية اللامركزية للضواحي نتيجة لقدرتها على جذب كثير من محلات الجزئية التي تحررت بدورها من تأثير منطقة المركز ، فخرجت من إطارها المركزي التقليدي في وسط المدينة لتنشر بين الضواحي .

٢ - تطور وتعدد أنماط استخدام الأرضي التجارية في المدينة من واقع سياسة إعادة ترسيب استخدام الأرضي التجارية في قلب المدينة .

٣ - زيادة انتشار المحلات التجارية في الضواحي وعما يتلائم مع كافية التزويجات السكانية ، والرغبة في توفير احتياجاتهم الأساسية .

٤ - ظهور المخازن الكبيرة وموافقات السيارات التسعة لانخفاض أسعار الأرض وتتوفر الأرضي الفضاء في الضواحي .

٥ - التخفيف من شدة الاختناق المروري ودرجة التلوث في مركز المدينة .

ثانياً - الواقع الهامشية في ضواحي المدينة وحولها :
وتمثل أنشطة هذا النوع من الواقع في أنماط الاستخدامات التالية :

١ - محلات التجارية التي تتمرّكز حول الطرق الرئيسية أو في مركز الضاحية .
وتشتمل في أسواق التجزئة في السد والنصر والغرافة ومدينة خليفة والمنسترة والمنصورة
وحي المطار القديم ، والنجمة ، ويشتمل هذا النمط على محلات الملابس الجاهزة ،
ومحلات النسووجات والأحذية والمكتبات والعيادات الطبية والصيدليات وبعض
المكاتب الإدارية وبعض الحرفيين ك محلات الحياكة والتنظيف ومحلات الحلويات
والمخابز .

وهذه الأنشطة تُمثل عقداً أو نوایات يمكن أن يقوى تأثيرها وتتسع أنشطتها
واستخداماتها بزيادة عدد المحلات التجارية وإيجاد فرص عمل جديدة خاصة إذا كان
الموقع تجاريًّا ، ويتنامى مع ظروف التخطيط الخلية .

٢ - محلات التجارية المتمركزة حول الشوارع المجاورة :
وينتشر هذا النمط من استخدامات الأراضي التجارية حول الشوارع الفرعية التي تُعد
عبر المناطق السكنية في أحياء وضواحي العاصمة المختلفة وهذه عادة ما تكون على
شكل بقالات صغيرة أو سوبر ماركت كبيرة - محلات التسوق الذاتية . ويتميز
التركيب السلعي لمحلات هذا النمط بالتنوع ، ويركز على السلع الاستهلاكية الدورية
بشكل خاص ، لهذا فهو يتَّألف من محلات البقالة واللحام والفاكهة والخضار
والصيدليات مع بعض السلع العمارة ك الملابس الجاهزة والأحذية والخردوات .
وتجذب هذه السلع المستهلكين من الأحياء المجاورة حيث يمكن الوصول إليها مشياً
على الأقدام .

٣ - الجمعيات الاستهلاكية :
ويوجد منها نحو ١٢ جمعية تتوزع على الضواحي المختلفة في الدوحة ، ويتأثر استخدام
هذا النمط بتنوعية السلع المعروضة كماً ونوعاً ، وبنوعية المترددين على محلات التجزئة
تبعاً لمستوى الدخل . فعلى سبيل المثال أظهرت نتائج دراسة سابقة عن الجمعيات
التعاونية ضعف القوة الشرائية للمساهمين من المواطنين القطريين ، فحوالي ٨٢ منهم
يفضلون الشراء من محلات التجزئة الأخرى لأسباب منها صغر مساحة الجمعيات
وازدحامها في مقابل ارتفاع عدد المستهلكين من غير القطريين الذين يفضلون شراء

معظم سلعهم الغذائية من الجمعيات الاستهلاكية للاستفادة من انخفاض الأسعار ، إذا ما قورنت ب محلات التجزئة الأخرى (سيف سعيد السويدي ، ص ١٥٠) ، إضافة إلى أن البعض يفضلها لمزايا أخرى كقربها من مساكنهم وتوفيرها لكثير من احتياجاتهم اليومية .

وهكذا فإن التباين في مستويات المعيشة بين فئات المجتمع القطري واختلاف تركيبته السكانية كان له انعكاس واضح في اختلاف مستوى الاختيار مما أدى بدوره إلى تباين أحاط الأسواق واتساعها تبعاً لاتساع العرض وتنوع مستويات الإختيار .

٤ - المحلات التجارية المنعزلة :

ويظهر هذا النمط في موقع منعزلة نسبياً وعلى شكل محلات أو مراكز عقدية وهي تصنف من حيث الحجم إلى نوعين : محلات كبيرة من نوع المراكز التجارية Shopping Center وتنخصص في السلع الغذائية والترفيهية ويقبل عليها المستهلكين من أصحاب الدخول المرتفعة عادة . وهذا النوع يعكس حقيقة التغير الوظيفي ، وقد نجح في تطوير استخدامات أراضي التجزئة ، وهو يعتبر من الملامح المميزة للعمaran الحضري الحديث .

أما النوع الثاني فيضم المحلات العقدية الصغيرة التي تنمو في مناطق التجمعات السكنية المنتشرة في هوامش الضواحي أو المناطق العمرانية .

٥ - المحلات التجارية حول الطرق الرئيسية :

وتنتشر استخدامات هذا النمط حول المنافذ الخارجية للمدينة ، وهي تشكل شرائين مرورية رئيسية ، وترفد جيداً في منطقة المركز ، ويتمثل أهمها في طريق الريان ، الخليج ، المرخية ، الإذاعة والتلفزيون طريق سلوى ، والمطار ، وطريق الشمال . وهذه تشمل على المعارض الضخمة ، واعتمدت في قوة جذبها على تركيبها السلمي الذي يركز على السلع المعمرة مثل السجاد والسيارات والأثاث وقطع الغيار والأدوات الصحية ، ناهيك عن ما يتتوفر لها من مواقف متعددة لسيارات المستهلكين ، وهذا ساعد على خروج كثير من معارض السلع المعمرة باتجاه هذه الطرق .

وحيث أن معظم الأنشطة والأغاثات السابقة تميز باحتلال موقع إما مركبة في وسط الضواحي أو حول طرقها الرئيسية والفرعية ، فإن هذا يجعلها تتفق إلى حد ما مع نظرية الواقع المركبة لكريستالر (1933 ، P 27 ، 1981 ، Pounds) ، والتي تؤكد على أن المتاجر والخدمات تحدد مواقعها على أساس الطلب والربحية ، وبناء عليه فهي تصنف نوعية السلع والخدمات إلى سلع دورية كالسلع الغذائية ، وهذه يحتاج إليها الإنسان يومياً ويجب أن تتوفر في أماكن قرية من المستهلك ، وسلح عمرة مثل الأدوات الكهربائية والملابس والأحذية ، وهي متطلبات أقل شيوعاً وفترات الطلب عليها متباينة ويعن الحصول عليها من أي مكان ، وهي تفترض أيضاً أن لكل سلعة أو خدمة حد أدنى من المستهلكين ل توفير الطلب اللازم لاستمراريتها ، وهذا يعلل ظهور مثل هذه الأغاثات في الضواحي لأنها من الأهمية خاصة للمستهلكين المشاه من الشباب والأطفال (أقل من ١٥ عاماً) وكبار السن حيث يمكنها أن تقدم خدماتها لعدد كبير من هؤلاء من يقطنون في التجمعات السكنية المجاورة .

وتجدر الإشارة إلى أن جميع الاستخدامات التجارية سواء في منطقة الأعمال المركزية أو الضواحي تقوم على أساس توفير أنواع خاصة من السلع والخدمات تتباين فيما بينها في كافية احتمال التجارية بسبب اختلاف نوعية المستهلكين وكثافتهم ، ونوعية الطلب على السلع بالإضافة إلى تنويع الأنشطة التجارية تبعاً لاختلاف التركيب السعي للواردات ، وهذه تصنف من حيث المضمون ضمن فئتين رئيسيتين :

الأولى : وتضم أنواع السلع العمارة مثل الأثاث والملابس والأحذية وسلح الرفاهية كالمجوهرات والأدوات الكهربائية والسيارات ، وهي تتركز في محلات التجزئة الرئيسية في قلب المدينة بمنطقة CBD حيث يمكنها أن تحظى بأكبر عدد من المشترين القادمين من الضواحي ومن مختلف مدن وقرى الدولة .

الثانية : وتشمل أنواع السلع الاستهلاكية كالسلع الغذائية وأدوات التنظيف والقرطاسية وغيرها من السلع الدورية التي تتوارد في محلات البقالة التقليدية والسوبر ماركت . وهذه تنتشر بين التجمعات السكنية في الضواحي والمدن الكبيرة حيث يمكن الوصول إليها بأيسر السبل وبأقصر وقت وأدنى تكلفة .

ومن الملاحظات الجديرة بالإهتمام هو التغير الذي طرأ على الأنماط المكانية والوظيفية محلات التجزئة نتيجة التوجه نحو التخصص وتوسيع قاعدة المعروضات من السلع الإستهلاكية مثل اللحم والبقالة إلى جانب أدوات القرطاسية والحقائب والملابس والأدوات المنزلية ، وما ترتب على ذلك من تحول محلات الصغيرة إلى محلات كبيرة من نوع السوبر ماركت التي أخذت تنتشر بشكل واضح في مناطق التجمعات السكانية الكبيرة .

ولقد كان لانتشار هذا النوع من محلات التجزئة تأثير واضح في تسامي الفعالية اللامركزية للضواحي ، فهي تعتبر أكثر محلات التجزئة وأوسعها انتشاراً ليس في قطر وحسب وإنما في مختلف الدول المقدمة ، والذي قلما يوجد له مثيل في الدول النامية . وتعزى سرعة الانتشار لهذا النمط لما له من مزايا ، فهو يعتبر أكثر فعالية في استخدام الأدوار الأرضية للمنشآت السكنية ذات الأدوار المتعددة ، بالإضافة إلى ما يتمتع به من مستوى جيد في نوعية السلع وطرق العرض ، وقلة العمالة ولا ينقص من قيمتها الاقتصادية وربحيتها سوى قلة السكان .

وهكذا فإنه بالنظر إلى قدرة محلات التجزئة على استقطاب أعداد كبيرة من المستهلكين تصبح وظيفة التجزئة كعملية توصيل أكثر فعالية (Ratcliff, 1967, P.400) وبالأخص في مناطق الضواحي .

وهذا يطرح السؤال التالي : هل يمكن أن ترقى مناطق الضواحي باستخداماتها التجارية المختلفة إلى مستوى التركيب الوظيفي لمنطقة CBD ؟

ولا شك أن هذا سوف يعتمد على قدرة الضواحي والمناطق في تطوير نقاطها المركزية وعلى نوعية الخدمات والسلع التي تقدمها ، والتي يمكن أن تجذب أكبر عدد من المستهلكين من مختلف أنحاء البلاد ، وربما يتفق هذا إلى حد ما مع أسواق بعض المناطق كما في منطقة السد .

فتطوير نوعية الاستخدام لبعض المواقع الخاصة عادة ما يكون باختيار الاستخدام الأفضل وهذا يتاسب مع الأراضي التي تحقق أعلى العوائد الاقتصادية وأنماط

الاستخدام غالباً ما تكون عرضه للتغير عبر الزمن تبعاً للتغير التقني وتغير صورة الطلب (Barlowe, 1985, P.13) .

هذا مع الأخذ في الاعتبار تأثير رغبات المستهلكين في التزود بالسلع والخدمات من المناطق القريبة لمساكنهم ، ومدى فاعلية هذا المؤثر في زيادة حجم الطلب من هذه الأسواق . لذا فإن حدوث انقلاب في موقع التجزئة يعتمد إلى حد كبير على تنامي هذا المؤثر أو ما يعرف بعامل لامركزية الطلب (Healey & Ilbery, 1990, P.270) . وعملية الانقلاب ربما تستغرق وقتاً ، وتمر بعدة مراحل قبل أن تظهر بشكلها النهائي ، وتصل فيها المراكز التسويقية في الضواحي لمستوى منافس ومناظر لمنطقة CBD ، وذلك كما حدث في كثير من الدول الأوروبية والولايات المتحدة ، فعلى سبيل المثال ، مرت عملية التحول في الأخيرة بثلاث مراحل بدأت الأولى في عام ١٩٧٠ بانتشار المخلates التجارية حول الطرق الرئيسية ، وبلغت أقصاها في المرحلة الثانية في عام ١٩٨٠ ، وتجسدت عملية التغيير في المرحلة الثالثة بازدياد عدد المخلates التجارية التي انتقلت من مراكز المدن الكبرى باتجاه الضواحي وبنسبة تصل إلى نحو ٥٠ % (Healey & Ilbery, 1990, P.264) .

مع التأكيد على أن تطوير المراكز التسويقية في ضواحي الدوحة سوف سيظل مرهوناً بالضوابط والقيود التخطيطية التي تضعها الدولة . وهنا تكمن نقاط الضعف بالنسبة لهذه المراكز لأنها تؤثر إلى حد كبير على اتساعها وقوتها التسويقية ونفوذها التجاري .

ورغم ما يبدو من مؤشرات سلبية لهذه الضوابط ، إلا أنه في حالة ما إذا تركت الحرية المطلقة لهذه الأسواق في اختيار الواقع والامتداد بأنشطتها التجارية ، فإن ذلك سيتعارض مع اتجاه التخصص في استخدام الأرض المأهولة به ، وما قد يترتب عليه من فوضى مكانية (Daniel, 1990, P. 251) .

وبناء على ذلك ربما يصح القول بأن الهيمنة في مدينة الدوحة ستظل دائماً لمنطقة الأعمال المركزية CBD ، بحكم ضآلة الفوارق في المسافات الفاصلة بين مركز العاصمة والمناطق الأخرى بسبب صغر مساحة الدولة ، بالإضافة إلى ما تتمتع به من مزايا التسوي

الوظيفي وتركز مختلف الخدمات ومحلات التجزئة ، وهي تشبه في ذلك كثير من مدن العالم حيث تحفظ فيها منطقة المركز بالسيادة في معظم الأحوال (Mayer, 1967, P.394) .

وفي الوقت نفسه فإنه لا يمكن أن نغفل الإتجاهات الحديثة في استخدام الأرضي التجارية بتأثير اتساع موجة الالامركزية ، والتي لم تعد تقتصر على غرب أنشطة التجزئة وإنما امتدت لأنواع مختلفة من الخدمات مثل خدمات التسلية - المسارح والسينما - وخدمات المطعم التي أصبحت تشكل جزءاً هاماً من حياة كثير من الناس . وذلك بتأثير مجموعة التغيرات الاقتصادية والاجتماعية والبيئية والتخطيطية وحياة الرفاهية ، التي ساعدت من ناحية أخرى على تدعيم هذه الإتجاهات .

وعن صياغة التغيرات السابقة في إطار مجموعة من العوامل والضوابط يتضمن أهمها

ما يلي :

١ - العوامل والضوابط الاقتصادية :

وهذه تربط ارتباطاً وثيقاً بالتحولات التي طرأت على أنماط استخدام الأرضي التجارية . مع الأخذ في الاعتبار جميع العوامل التي أسهمت في غزو حجم الواردات وتنوع تركيبها السلعي ، مع ظهور عامل آخر أكثر ارتباطاً وتأثيراً في تطوير أنماط استخدام الأرضي التجارية وهو تغير أسعار أو قيم الأرض فتنافس الأنشطة التجارية على اختيار أفضل الواقع أسهم في رفع قيمة الأرض وعائدها الاقتصادي . وهو ما يميز منطقة الأعمال المركزية CBD عن غيرها ، حيث تصل الأسعار إلى أقصى حد لها وبنحو ٦٠٠ ريال للقدم ٢ بالمقارنة بالمناطق البعيدة نسبياً حيث تتحفظ الأسعار إلى أقصى حد لها نحو ١٥٠ ريال للقدم ٢ على هامش المدينة . ويعزى ذلك لارتفاع معدلات التركز التجاري وهيمنة الأسواق الرئيسية في الوقت الذي تنجذب فيه محلات التجزئة الفرعية والصغرى نحو الضواحي لانخفاض أسعار الأرض وتتوفر مساحات واسعة من الأرضي الفضاء والتي تصلح بدورها كمواقف لسيارات المستهلكين . ناهيك عن انخفاض الإيجارات ، مع بعض الفروق حسب قوة السوق والأنشطة التجارية ، فيبينما هي ترتفع على سبيل المثال في السد والنصر إلى ٢٠٠٠ و ٥٠٠٠ ريال شهرياً تتحفظ في المناطق الأخرى إلى ١٠٠٠ و ٢٠٠٠ ريال شهرياً ، بالمقارنة بمحلات المركز التي تراوح إيجاراتها بين ٥٠٠٠ - ١٠٠٠٠ ريال شهرياً .

وارتفاع العائد الاقتصادي للأراضي التجارية ، يعطي تفسيراً منطقياً لارتفاع أسعار الأرض في داخل المدن وحولها لوجود الأسواق . كما يعلل اختلاط الاستخدامات أحياناً في وسط المدينة وهامشها نتيجة التنافس ما بين الأنشطة المختلفة بسبب عامل الجذب لهذه الواقع من ناحية ، وضعف المؤثرات الخارجية من ناحية أخرى .

ويظهر التوزيع الجغرافي للأراضي التجارية في مدينة الدوحة مدى التغير الذي طرأ على تركيبة المدينة ، والذي هو إنعكاس واقعي لحقيقة التغير في استخدام الأرض ، نتيجة لتغير كل من العائد الاقتصادي للأراضي الحضرية ، وتقنية النقل ، وإن كان البعض يؤكّد على تكلفة النقل باعتبارها من أكثر العوامل تأثيراً في اقتصاديات استخدام الأرض (Mather, 1986, P.27) .

٢ - عوامل وضوابط تخطيطية :

وهذه تثلّت في إعادة صياغة التسييرات الوظيفية للأماكن العمرانية من خلال رؤيا تخطيطية شاملة لاستخدامات الأرض في مدينة الدوحة وتوزيعها حسب التخصص ، صناعية وتجارية وسكنية . قلصت بدورها من سيطرة المدينة وأحدثت نوعاً من التحول بروز مع تامي موجة اللامركزية في توزيع الأنشطة الاقتصادية وتجلّى ذلك بشكل أكثر وضوحاً في منطقة المركز حيث أصبحت له شخصيته التجارية المميزة بعد نقل كثير من الاستخدامات السكنية والصناعية من أماكنها في وسط المدينة إلى مناطق أخرى أكثر تخصّصاً ، حيث لم تعد تلتازم مع مرور الزمن مع الأغراض والدّوافع الوطنية العامة والخاصة .

٣ - العوامل والضوابط الاجتماعية :

وارتبطت هذه إلى حد كبير بالنمو السكاني ، وكانت معدلات النمو معتدلة نسبياً فيما قبل السبعينيات ، ولكنها ارتفعت بعد ذلك وبشكل حاد لتصل إلى نحو ١٢,٤٪ فيما بين عامي ١٩٧٥ - ١٩٧٠ ، فعدد السكان زاد بحوالي المرتين في عام ١٩٧٠ (١١١ ألف نسمة عن عام ١٩٦٠ (٥٠ ألف نسمة) (فاطمة مبارك الكواري ، ١٩٨٧ ، ص ٨٨ - ٩٢) نتيجة الزيادة الكبيرة في معدل الهجرة ، فقد بلغت نسبة الوافدين ما يقارب ٤٠,٥٪ من جملة السكان في تعداد ١٩٧٠ ، مع ارتفاع معدل التحضر إلى أكثر من ٨٠٪ بسبب تركز معظم السكان في مدينة الدوحة حيث تزداد فرص العمل بالنسبة للعمال الوافدة .

ويشكل السكان مجموع المتجين والمستهلكين في آن واحد ، لذا فهم يؤثرون على حجم الطلب الإجمالي للإنتاج (Lobley, 1984, P.155) . ولكن بما أن قطر تفتقر إلى القاعدة الإنتاجية فقد كان التوجه نحو الاستيراد حتمياً مع ظهور الحاجة إلى كثير من السلع والخدمات .

وعلى اعتبار أن الأسواق هي عبارة عن الأشخاص الراغبين في البيع والشراء ، لذا فإنه كلما كان عددهم كبيراً كلما أدى ذلك إلى غلو الأسواق وتوعتها . وبدا تأثير السكان واضحأً أيضاً بالنسبة للتغير الأنماط المكانية والوظيفية لأنشطة التجارية والذي ارتبط أساساً بتغير توزيع السكان وكثافتهم ، وظهور الهجرة المعاكسة مع اشتداد الرغبة لدى المواطنين في التزوح من وسط مدينة الدوحة باتجاه الضواحي الجديدة . وترسخ هذا النمط من الهجرة منذ بداية الثمانينيات لأسباب عديدة اجتماعية وخططية واقتصادية . هذا إلى جانب مجموعة أخرى من الأسباب والعوامل تتعلق بمنطقة CBD والتي سبقت الاشارة إليها .

٤ - ضوابط بيئية :

نجحت عن تغير الظروف البيئية في داخل المدينة ، حيث ازدادت معدلات التلوث لارتفاع كثافة السيارات ، فضلاً عن سوء الأحوال وتدهورها في نطاق الأحياء القديمة نظراً لضعف الخدمات الصحية وانعدام شبكات الميار ، وتوسيعات المياه ، وضيق الشوارع ، مقارنة بالضواحي الحديثة والتي يبدو تأثيرها من خلال تطوير وإعمار الأراضي الفضاء ، سواء على شكل استخدامات سكنية حيث اجتذبت أعداداً كبيرة من السكان من أصحاب الدخول المتوسطة والمترفة ، أو على شكل محلات تجارية أتيحت لها كثيرة من فرص التوسيع في مواقعها الجديدة ، وينطبق ذلك على كثير من معارض الأثاث والسيارات وغيرها من السلع والخدمات التي أصبحت من العلام المميزة لبعض الشوارع الرئيسية على أطراف المدينة أو خارجها .

٥ - عوامل تقنية :

تتمثل في تطور تقنية النقل وطرق المواصلات ، وكان لارتفاع معدلات الدخل القومي والفردي أثره الواضح في زيادة عدد السيارات ، وما صاحبها من ثورة في التركيب المكاني بما يتفق وحجم التغيرات الاقتصادية والاجتماعية . ولعبت سيارات النقل الخاص دوراً

هاماً في نزوح السكان إلى الضواحي ، وما تبعه من تطوير لراحتها التجارية بالإضافة إلى تيسير وسهولة الانتقال من وإلى وسط المدينة ، حيث القلب النابض بزيادة الحركة وكثافة النقل وخطوط الاتصال ، فضلاً عن إقبال المستهلكين وأخذابهم نحو هذا الجزء للتمتع بميزة الاختيار والاستفادة من التنوع السلعي وتتنافس الأسعار وتعدد الأنشطة والخدمات .

وهكذا فإن هذه الضوابط والعوامل تداخل وتتفاعل لفرز لنا تراكيب وأنماط متنوعة لاستخدام الأراضي التجارية على مستوى مدينة الدوحة وخاصة والمدن الأخرى بعامة وإن تفاوت فيما بينها في الحجم ودرجة التنوع تبعاً لقرابة تأثير كل منها .

الخلاصة :

كان للتغير الذي طرأ على التجارة الخارجية اعتباراً من بداية السبعينيات من هذا القرن دوراً بارزاً في اتساع وتنوع استخدام الأرضي التجارية في قطر . وقد تعمق هذا الدور بعد أن أصبح النفط كسلعة تجارية ، وحققت تجارتة الخارجية قفزات سريعة متلاحقة ساعدت بدورها على استكمال المكونات الوظيفية للتجارة الخارجية من خلال الصادرات والواردات ، بالنظر لنشاط القطاعات الأخرى المرتبطة بالوظائف الأساسية والتي أسهمت وبالتالي في زيادة حجم الشاطئ التجاري .

وكانت هذه التغيرات هي بداية الانطلاق لاستخدام الأرضي التجارية بعد أن حظيت بنصيب كبير من الهيبة التجارية ، انعكس مظاهرها في تنوع الخصائص الوظيفية والتركيبة لهذا النوع من الاستخدام مع اتساع ملحوظ في المساحة . ويمكن أن نحدد أثر التجارة الخارجية وما ارتبط بها من اتجاهات التغير الحديثة ، على استخدام الأرضي التجارية في مدينة الدوحة ، وبناءً على العرض السابق ، في ملخص النتائج التالية :

- ١ - تقيّرت الاستخدامات التجارية في المراحل الأولى بالتركيز في موقع ساحلية محدودة المساحة بالقرب من مركز المدينة . وذلك بما يتناسب مع حجم السكان وظروف النشاط التجاري والأوضاع الاقتصادية والتكنولوجية الماثلة . ولكنها بدأت مع منتصف

السبعينيات تأخذ أبعاداً مساحية أكثر اتساعاً تبعاً لغير كثير من الأوضاع الاقتصادية والاجتماعية ، وبالنظر لعملية الفصل المكاني لأنشطة والوظائف المختلفة .

- ٢ - التطور السريع في الاستخدامات التجارية لمنطقة المركز وبشكل غير متوقع وظهور أنماط وأشكال مختلفة لاستخدام الأراضي التجارية مثل أبرزها في ظهور الجمعات التجارية الكبيرة . مع ملاحظة أنه على الرغم من اتساع منطقة المركز إلا أن الضيق السببى لهذه المنطقة ساعدت على تغير التوزيع الجغرافي لأنشطة استخدام الأراضي التجارية ، وبخاصة بعد تطور شبكة النقل والزيادة الكبيرة والسرعة في عدد السيارات الخاصة .
- ٣ - عمليات التخطيط الحديثة الشاملة في مدينة الدوحة من واقع تبني الحكومة لسياسات تخطيطية تهدف إلى الحد من الخلط الناجم عن النمو العشوائي لأنماط الاستخدامات المختلفة والذي تميزت به مدينة الدوحة في مرحلة ما قبل السبعينيات .
- ٤ - استحواذ منطقة المركز على معظم استخدامات الأراضي التجارية بالنظر لمركز غالبية الأنشطة ، مع غلو ملحوظ في حجم وتنظيمات الخدمات المختلفة وما ارتبط بها من تكيف لبعض الأنشطة في قطاعات النقل والموااني والخدمات المصرفية والتأمين والخدمات الترفيهية .
- ٥ - ظهور الأسواق السلعية المتخصصة ذات الهيمنة المركزية من ناحية ، مع اتساع واضح وسرع لأنشطة تجارة التجزئة من ناحية أخرى ، وأصبحت الأخيرة أكثر انتشاراً في توزيعها اللامركزي اعتباراً من فترة الثمانينيات بعد طفرة التغير التي طرأت على أنماطها الوظيفية والتركيبة .
- ٦ - اتساع الأسواق وتتنوع التركيبة السلعية من واقع التباين في تركيبة السكان ومستويات الاختيار ومن ثم التسوع المائل في الخدمات .
- ٧ - تغير التوزيع الجغرافي للسكان واتساع الحركة العمرانية والنمو السريع للضواحي فرض معطيات جديدة لتوزيع استخدام الأراضي التجارية ، وبما يتنااسب مع أحجام السكان

وحياة الرفاهية التي ارتبطت بارتفاع مستويات المعيشة وتزايد معدلات الاستهلاك لختلف السلع الاستهلاكية والكمالية مع ما تضمنه ذلك من اتجاهات نحو حديثة لهذا النوع من الاستخدامات مثلت في اتساع نطاق التجمعات والمراکز التسويقية في الضواحي ، وما ترتب عليه من تنامي الفعالية اللامركزية لهذه الضواحي مع استمرار التفاعل فيما بين مناطق الجوار وهذا النوع من الأسواق .

وبالرغم من اتساع وتنوع استخدام الأراضي التجارية في مدينة الدوحة تبعاً لتنازد حجم الأنشطة المرتبطة بالتجارة الخارجية وما يجده من متغيرات اقتصادية واجتماعية وبيئة وتحفيظية وتقنية حديثة تؤكد على ضرورة التغير ، فإنه لابد من التسويف على أهمية منطقة الأعمال المركزية CBD وما قد تحظى به من استمرارية التذكر لأنشطة الخدمات الحضرية إلى حد كبير ولفترة ربما تطول لتميزها في نوعية وحجم العروض وما يترتب عليه من تنافس سلعي ، ناهيك عن الصغر النسبي لمساحة الدولة وإمكانية الوصول لمركز المدينة من مختلف المناطق وهذا يضفي بعدها أكثر اتساعاً ، وعلى مستوى إقليمي للوظيفة التجارية لمدينة الدوحة .

ملحق جدول (١)
 التركيب السعوي لواردات قطر (بالمليون ريال)
 للفترة (١٩٧١ - ١٩٩٠)

الواردات									
١٩٩٠		١٩٨٥		١٩٨٠		١٩٧٥		١٩٧١	
%	القيمة	%	القيمة	%	القيمة	%	القيمة	%	القيمة
١٥,٦	٩٦٣,٠	١٥,٢	٦٣٠	١٣,٤	٧٠٤,٠	١٢,٥	٢٠٠,٨	١٧,٠	٨٧,٢
١,٣	٧٧,٨	٢,٢	٩١	١,١	٦٠,٠	٦,١	١٨,٨	١,٦	٨,٣
٣,٢	١٩٩,١	٣,٠	١٢٤	١,٤	٧٤,٦	١,٦	٢٥,٤	١,٦	٨,٣
٠,٧	٤٣,٤	٠,٨	٢٢	١,٢	٦٣,٨	٠,٩	١٤,٨	١,٠	٥,٣
٠,٤	٢٧,٣	٠,٨	٣٥	٠,٤	٢٠,٢	٠,٣	٤,٧	٠,١	٠,٦
٥,٥	٣٣٨,٣	٥,٢	٢١٤	٥,٣	٢٨١,٢	٤,٤	٧٠,٥	٤,٧	٢٤,٤
١٨,٢	١١٢٢,٣	١٩,٣	٧٩٩	٢١,٩	١١٥١,١	١٨,٧	٣٠١,٥	١٨,٦	٩٥,٧
٤٤,٨	٢٧٦٣,٣	٣٩,١	١٦٢٣	٤٤,٣	١٣٣١,٥	٥١,٣	٨٢٥,٨	٤٧,٢	٢٤٣,٨
١٠,٣	٦٣٦,٨	١٤,٤	٥٩٧	١١,٠	٥٨١,٥	٩,٢	١٤٧,٤	٨,٢	٤٢,٢
١٠٠	٦١٦٩,٣	١٠٠	٤١٤٦	١٠٠	٥٢٦٧,٩	١٠٠	١٦٠٩,٨	١٠٠	٥١٥,٨
المجموع									

المصدر : - وزارة الاقتصاد والتجارة ، تطور الاقتصاد القطري ١٩٧٢ - ١٩٨١ ، قطر ، ١٩٨٢ .

- رئاسة مجلس الوزراء ، الجهاز المركزي للإحصاء ، المجموعة الإحصائية السنوية ، العدد ٦

١١ للأعوام ١٩٩١ ، ١٩٨٦ .

ملحق جدول (٢)

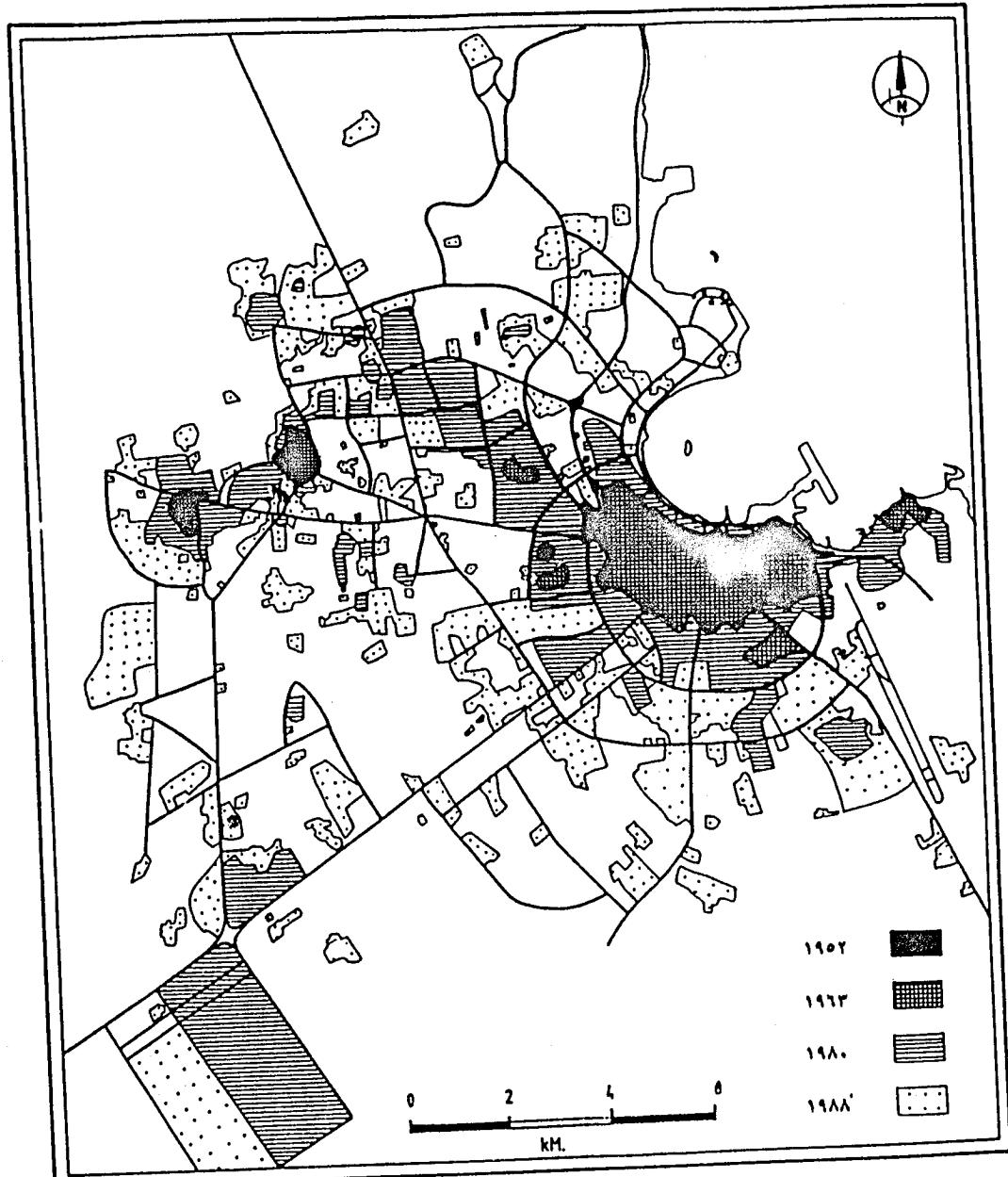
عدد المخلات والمنشآت التجارية للفترة ١٩٧٠ - ١٩٩٠

السنة	١٩٩٠	١٩٨٥	١٩٨٠	١٩٧٥	١٩٧٠
إجمالي عدد المنشآت التجارية	١٦٤٢٤	١١٤٧٩	١٠٠٥٥	٥٣٨٠	٣٦٩٩

المصدر : العرض الاقتصادي للأعوام من ١٩٧٠ - ١٩٩٠ .



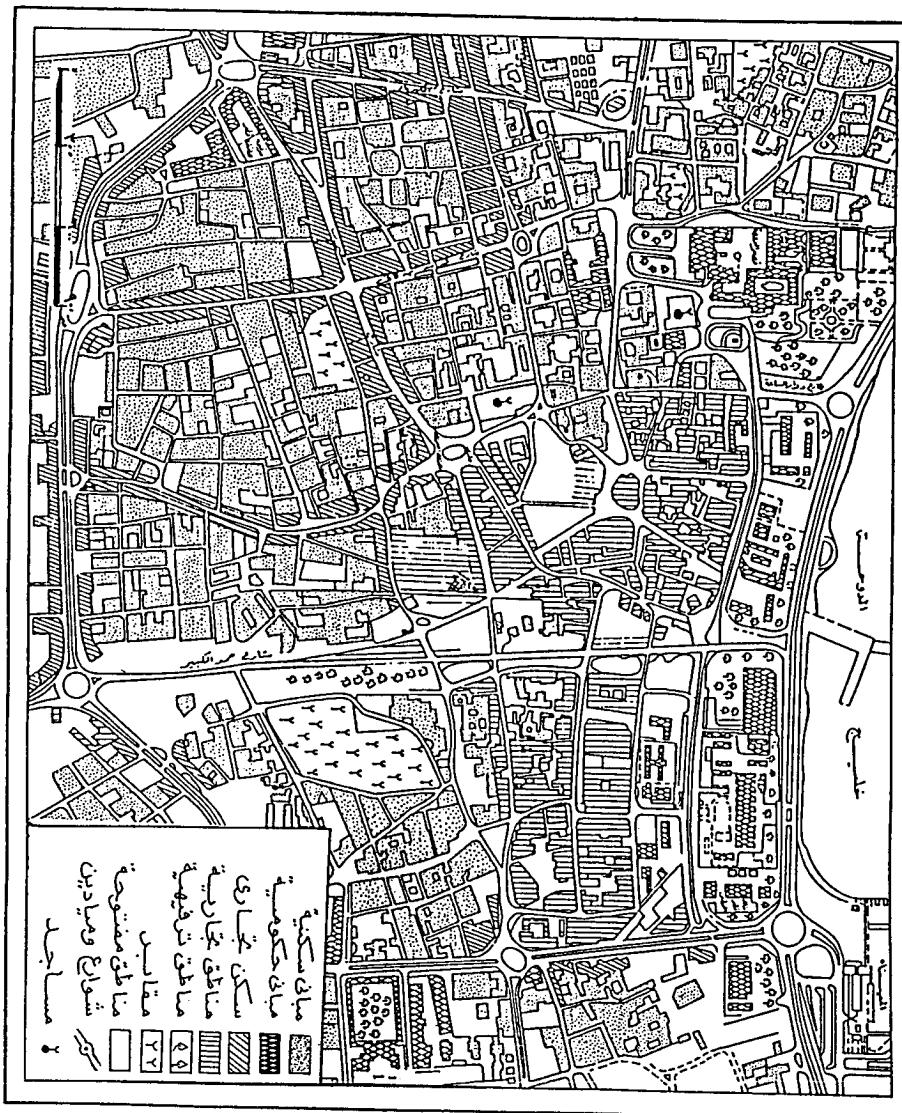
شكل رقم (١): تطور المساحة المعمورة لمدينة الدوحة، ١٩٥٢ - ١٩٨٨ م.



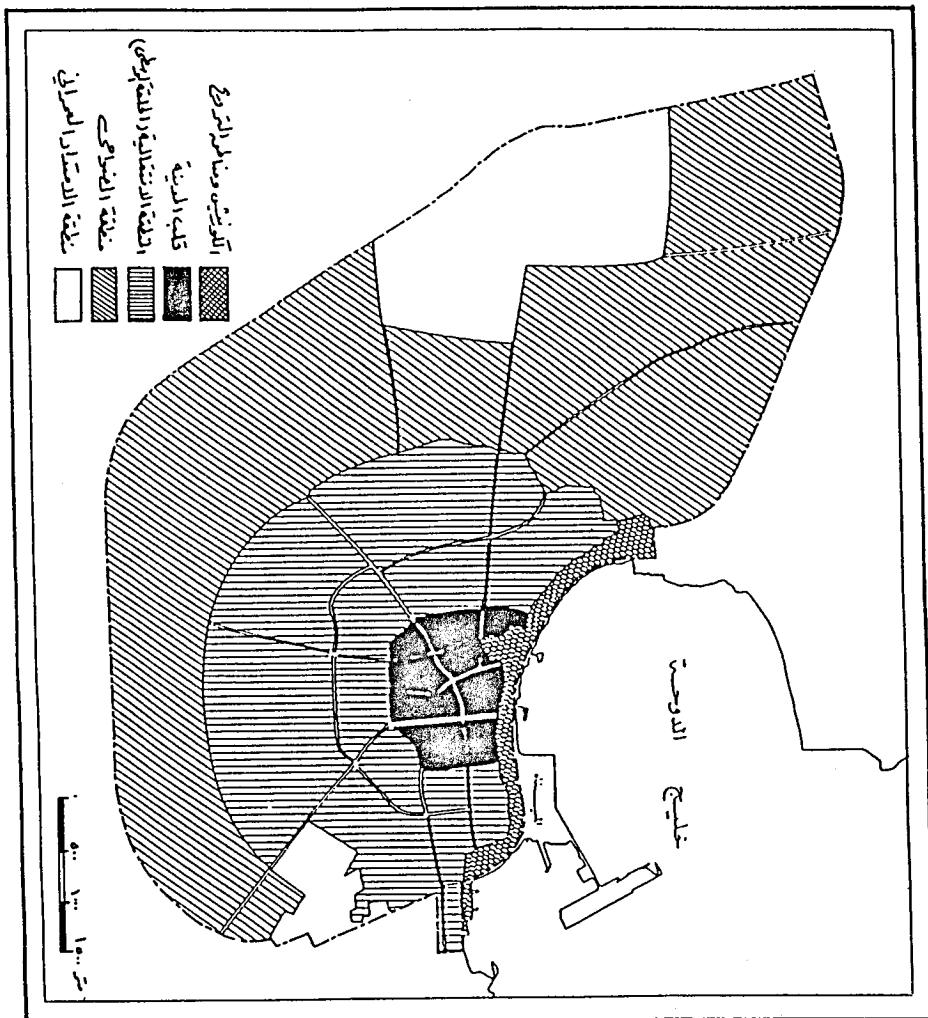
SOURCE: AL KUWARI M.K., 1992 , p.131

شكل رقم (٢) إستخدامات الأرض في قلب مدينة الدوحة

(ال مصدر : فاطمة سراج التدريسيّة ، من .٧ معاشرات)



شكل رقم ٣٢ التنظيم المكانى لاستخدامات الأرض في مدينة الدوحة
 (المصدر: ناطمة برئاسة البارحة، ١٩٧٤)



مراجع البحث

لربيع والمصادر العربية :

- ١ - الجهاز المركزي للإحصاء ، المجموعة الإحصائية السنوية ، العدد ١٠ ، الدوحة ، قطر ، ١٩٩٠ .
- ٢ - ج. ج. لوريسم ، قطر في دليل الخليج ، جمع بمكتب الوثائق والأبحاث مكتب الأمير ، الدوحة ، ١٩٨١ .
- ٣ - حسن طه نجم ، بعض ملامح التغير في تجارة الكويت الخارجية خلال عقد السبعينيات ، نشرة الجمعية الجغرافية الكويتية ، العدد ١٠٧ ، الكويت ، ١٩٨٧ .
- ٤ - رئاسة مجلس الوزراء ، الجهاز المركزي للإحصاء ، المجموعة الإحصائية ، الأعداد ٤ ، ٦ ، ١١ ، للأعوام ١٩٨٤ ، ١٩٨٦ ، ١٩٩١ .
- ٥ - زهرة حسن عباس ، محمود محمد داغر ، " الآثار المتبادلة بين هيكلية الاقتصاد والتجارة الخارجية في الكويت في الفترة من ١٩٧٠ - ١٩٨٥ ، مجلة دراسات الخليج والجزيرة العربية ، العدد ٢٥ ، الكويت ، يوليوب ١٩٨٨ ، ص ٢١ - ٥١ .
- ٦ - سيف سعيد السويدي ، " نتائج إحصائية حول الجمعيات التعاونية الاستهلاكية في دولة قطر " ، مجلة دراسات الخليج والجزيرة العربية ، العدد (٥٩) ، الكويت ، يوليوب ١٩٨٩ ، ص ١٤١ - ١٥٣ .
- ٧ - على خليفة الكواري ، هموم النفط وقضايا التنمية في الخليج العربي ، الطبعة الأولى ، كاظمة ، الكويت ، ١٩٨٥ .
- ٨ - فاطمة مبارك الكواري ، دولة قطر دراسة في استخدام الأرض ، رسالدة دكتوراه (غير منشورة) ، الجزء الأول ، جامعة عين شمس ، القاهرة ، ١٩٨٧ .
- ٩ - منظمة الخليج للاستشارات الصناعية ، ملامح الاقتصاد الصناعي في دولة قطر ، سلسلة (١) ، الدوحة ، قطر ، أكتوبر ١٩٨٩ .

١٠ - محمود طه أبو العلا ، "أهمية الشاطئ البحري لدول الخليج العربية" ، في : الخليج في مواجهة التحديات ، محاضرات الموسين الثقافيين ٧ - ٨ ، ١٩٧٥ - ١٩٧٤ ، ص . ٦٦١

١١ - وزارة الاقتصاد والتجارة ، تطور الاقتصاد القطري ١٩٧٢ - ١٩٨١ ، الدوحة ، قطر ، ١٩٨٠ .

١٢ - وزارة الاقتصاد والتجارة ، العرض الاقتصادي للأعوام ١٩٧٠ - ١٩٧٩ ، ١٩٨٠ ، ١٩٩١ ، ١٩٩٣ ، الدوحة ، قطر .

١٣ - وزارة الشئون البلدية ، تقرير بلدية الدوحة ١٩٨٠ ، الدوحة ، قطر . ١٩٨٠ .

المراجع الأجنبية :

- 1 - Al kuwari, M.K, (1992) The development of Doha and a future urban strategy for Qatar, Ph, D., University college of swansea, wales .
- 2 - Parlowe, Raleigh, (1985) Land resource economics, 4th ed., Prentice Hall, London .
- 3 - Bowden, Maryn J., (1982), " Downtown through time, delimitation, expansion, and intrrtnal grouth " , In : Internal structure of the city (Larry s. Bourre edit.) . Oxford University press, Oxford, pp.331-342.
- 4 - Bryant, C.R. & Russwurm, L.H. and Mclellan, A.G., (1984); The city's countryside, 1st ed ., Longman, London.
- 5 - Daniel, Peter & Hopkinson, Michael, (1990), the Geography of settlement, 2nd ed., Oliver & Boyd, London.

- 6 - Healey, Michael J., & Ilbery, Brian W., (1990), Location and chang, Oxford University press, Oxford .
- 7 - Industrial Decelopment Technical Center (IDTC), (1981), Qatar achievements in industrial development, Doha , Qatar.
- 8 - Korcell, Piotr, (1982), " Theory of intra-urban structure review and synthesis, a cross-cultural perspective " , In : Internal structure of the city (Larry S. Bourre edit.), Oxford University press, Oxford, pp.93-110
- 9 - Loble, Derek B.A, (1984), Success in economic geography, 2nd ed., John Murray, London .
- 10 - Mather, A.S., (1986) Land use, 1st ed. Longman, London.
- 11 - Mayer, Harold M. and Kohn Clyde F,(edit), (1967) Reading in urban geography, Central Book depot, Allahabad, India .
- 12 - Pounds, Norman, (1981), Success in economic geography, 1st ed., John Murray, London .
- 13 - Ratcliff, Richard U, (1967) , " Demand for non-residential space " pp. 399 - 409 .
- 14 - Ratcliff, Richard U, (1967) , " Interal arangement land uses ", in : Reading in urban geography, (H.M. Mayar & C.F. Kohn edit.) Central book depot, Allahabad, India, 410 - 417 .
- 15 - UNIDO, (1980), Mineral processing in developing countries, UN., New York .