



د. محمد عياش
الكبيسي
drmaish@facebook.com
@maish10

البعد النفسي في الأزمات والمواقف العربية (2-1)

ينساق كثير من المحللين وراء مقولة «السياسة مصالح»، ولذلك فهو يبحث في تحليل الأزمات والمواقف المختلفة عن مصلحة هذا الطرف أو ذاك. وهذه المقولة قد تكون صادقة بنسبة كبيرة في المجتمعات الغربية وبعض المجتمعات الآسيوية، أما في المجتمع العربي فربما يكون الاستناد إليها مصلاً في كثير من الأحيان.

التاريخ العربي مشحون بمواقف كبيرة وخطيرة لا يمكن فهمها بلغة «المصالح». بل ربما يكون الدافع النفسي أظهر وأقوى، حتى لو كان بالخذ من المصلحة. فهؤلاء ملوك الطوائف في الأندلس كان باستطاعتهم أن يحافظوا على ملكهم ودفع الخطر الصليبي عنهم بأقل تكلفة، فلم يكن الأمر محتاجاً إلى أكثر من تنسيق مواقفهم وإعلان حلف عسكري، خاصة أنهم يواجهون عدواً مشتركاً. وأن إمكانياتهم التسليحية والاقتصادية لم تكن بمجموعها أقل مما عند عدوهم، إن لم نزد عليها، لكن نفسية الملوك أتتد لم تكن تنبيه للمصلحة. بقدر انتهائها أنها لا تريد أن تنال، ولو بطب التنسيق والتعاون.

في بغداد كانت هناك فتنة «خلف القرآن»، جلد فيها الإمام أحمد بن حنبل وأودع السجن، وامتنح فيها العلماء وانقسمت الأمة فيها أيما انقسام، والحقيقة أنه ليست هذه المسألة الفلسفية الدقيقة هي التي قسمت الأمة، فهناك مئات المسائل الأكثر خطراً والأشد وضوحاً والأوسع أثراً، لكن الذي أعطاها كل هذا البعد إنما هو تبني الحاكم لها، فأصبح الذي يقول بخلافها كأنه يتجاوز على مقام السلطان، ولذلك انتشرت الشرط والعيون؛ لمراقبة أي كلمة تصدر بهذا الشأن. يُشم منها رائحة التجاوز، مع أن السلطان لا مصلحة له قطعاً ولا لدولته في إثارة هذه الفتنة، خاصة أنها مسألة فلسفية نظرية لا يبني عليها أي عمل.

وإذا كان الشيء بالشيء يُذكر، فقد عشنا سنين في بغداد، والمؤذن يُحذر من أنه «وهاي» إذ كانت سياسة الأوقاف في ذلك الوقت تتبنى الخط الصوفي، وقد تحولت المسألة من مسألة فقهية جزئية إلى مسألة «ولاء وبراء»، ودخلت في النفق السياسي، الذي لا يعرف المؤذنون عنه شيئاً، وقد سمعت وزير الأوقاف آنذاك -رحمه الله- يتوعد المؤذنين والأئمة الذين يغفلون عن هذه «السنة»، وحدنا أنه عاقب بعض الناس بالفعل على ذلك، وطردهم من المساجد!

عالم كبير يروى علي الوردی - وهو المتخصص بعلم الاجتماع ويعلم النفس الاجتماعي - يؤكد أن الإنسان العربي يتحرك بدافع نفسي محوري، وهو الذي يسميه «الغلبة» أو «التغالب»، أكثر مما يتحرك بأي دافع آخر، علماً بأن هذه النزعة قد تأتي بالخذ من مصلحته تماماً، بل قد يدفع حياته ثمناً لها، ويلخص الوردی هذه النزعة بقوله: إنه يود أن يكون ناهياً لا مغلوباً، فغندبا لا مغندى عليه، معطياً لا قابضاً، مقصوداً لا قاصداً، مغنيتاً لا مستغنياً، مجيراً لا مستجيراً، حامياً لا محمياً، مشكوراً لا شاكرًا، مع ملاحظة أن هذه النزعة تتعاظم في العلاقات والمنافسات بين العرب أنفسهم، وتضعف في كثير من الأحيان أمام الآخرين، فالعربي المخور حذاً بقوته وأفته قد لا يكون كذلك أمام فارس والروم.