

تحليل علاقة الخصائص الفردية والرضا  
الوظيفي مع الاستغرار الوظيفي وأثره على  
جهد الأفراد في العمل  
«دراسة تطبيقية»

دكتور / محمد محمد عريشة

أستاذ مساعد بقسم إدارة الأعمال  
كلية التجارة - جامعة القاهرة  
كلية الإدارة والاقتصاد - جامعة قطر

## ١. فكرة البحث

يعتبر الاستغرار الوظيفي Job Involvement أحد القضايا المهمة في إدارة الموارد البشرية حيث أن له علاقة بعدد من المتغيرات المتصلة بسلوك العاملين في منظمات العمل، مثل الغياب عن العمل، وترك العمل، والجهد في العمل (١). ويعتبر الاستغرار الوظيفي من المصطلحات الحديثة نسبياً بالمقارنة مع مصطلحات أخرى في مجال إدارة الموارد البشرية، حيث تم تقديمها بشكل أكثر وضوحاً في الستينيات من القرن الحالي استناداً إلى أفكار قدمت في السابق عن أهمية العمل في حياة الأفراد (٢).

هذا ويلاحظ أن معظم الدراسات السابقة في مجال الاستغرار الوظيفي اعتمدت على حساب معاملات الارتباط الجزئي، ولم يتم إجراء دراسات تقوم على تحليل متعدد المتغيرات Multivariate يتضمن عوامل مختلفة بحيث يباح حساب التأثير المشترك وتحديد العلاقات الزائفة - كما سيرد بيانه. وتعتبر هذه الفجوة البحثية المجال الأول الذي تعمل الدراسة الحالية على المساعدة في تغطيته.

يتضح أيضاً من مراجعة الدراسات السابقة في مجال الاستغرار الوظيفي أن بعضها اهتمت ببحث العلاقة بين الاستغرار الوظيفي والرضا الوظيفي، ولكنها لم تعط اهتماماً كافياً لبحث أثر أهمية المكافآت الذاتية وأهمية المكافآت الخارجية بالنسبة للأفراد على العلاقة بين الرضا الوظيفي والاستغرار الوظيفي (٣). وتعتبر الدراسة التي قام بها Gorn & Kanungo في كندا ونشرت نتائجها في عام ١٩٨٠، ثم قام بتكرارها Misra & Kalro في الهند ونشرت في عام ١٩٨١ الدرستان الوحيدتان اللتان ركزتا على اختبار أثر أهمية المكافآت الذاتية وأهمية المكافآت الخارجية بالنسبة للأفراد على الاستغرار الوظيفي (٤). إلا أنه يؤخذ على هاتين الدراستين أنها اعتمدتا في تحديد أي النوعين من المكافآت أكثر أهمية لكل مفردة على المكاففتين اللتين وضعهما المدير - مفردة البحث - في الترتيب الأول والترتيب الثاني من حيث درجة الأهمية بالنسبة له وذلك من بين ١٦ نوعاً من المكافآت تضمنتها قائمة الإستقصاء. وعلى ذلك فإن الدراستين المشار إليها لم تعتمدما في اختبار أثر نوعي المكافآت على الاستغرار الوظيفي على مقابلة مجموعة المكافآت الذاتية مع مجموعة المكافآت الخارجية. ويمثل هذا القصور الجانب الثاني الذي يعمل البحث الحالى على المساعدة في تغطيته.

تهتم الدراسة الحالية أيضاً باختبار أثر الرضا عن المرتب بصفة خاصة على الاستغرار الوظيفي - إلى جانب بحث أثر الرضا عن المكافآت الذاتية والمكافآت الخارجية - ويرجع ذلك إلى سببين: يتمثل السبب الأول في أن الرضا عن المرتب يعتبر ركناً أساسياً في مكونات الرضا الوظيفي (٥). أما السبب الثاني فهو أن الرضا عن المرتب يكتسب أهمية خاصة في المجتمع المصري وذلك بسبب انخفاض مستوى الأجر والمرتبات بالمقارنة مع تكاليف المعيشة خاصة بالنسبة للعاملين في الحكومة وشركات القطاع العام.

علاوة على ما precedes، توجد بعض الكتابات النظرية التي تشير إلى أن مستوى الاستغرار الوظيفي يتأثر بالظروف الأسرية للفرد، مثل الحالة الاجتماعية، وما إذا كان الطرف الآخر - الزوج أو الزوج - يعمل أم لا، إلا أن الدراسات الميدانية في هذا المجال ما زالت محدودة (٦). ومن ثم فإن أحدى المساهمات التي تقدمها الدراسة الحالية تمثل في اختبار أثر بعض المتغيرات المتصلة بالأسرة على مستوى الاستغرار الوظيفي للفرد وذلك في إطار الثقافة المصرية.

من ناحية أخرى، تضمنت بحوث سابقة اختبار العلاقة بين الاستغرار الوظيفي وعدد من المتغيرات السلوكية، منها: الغياب عن العمل، ودوران العمل، والأداء، وجهد الأفراد في العمل. ويركز البحث الحالي على تحليل ومقارنة أثر الرضا على المكافآت الذاتية، والرضا عن المكافآت الخارجية، والاستغرار الوظيفي على جهد الأفراد في العمل. ويرجع ذلك إلى أن تحليل العلاقة المذكورة لم ينل قدرًا كافياً من الإهتمام مثل باقي المتغيرات، حيث تناولت دراسة واحدة، هي دراسة Wiener & Vardi (١) بحث أثر الاستغرار الوظيفي فقط على جهد الأفراد في العمل. وتناولت دراسة Gechman & Wiener (٧) بحث علاقة كل من الاستغرار الوظيفي والرضا الكلي مع الوقت الذي يكرسه الأفراد للعمل. ويلاحظ على الدراسة الأخيرة أنها لم تعتمد على أساليب إحصائية مناسبة في التحليل، حيث اقتصر الأمر على حساب معاملات الارتباط فقط وذلك بين كل من الرضا الكلي والاستغرار الوظيفي من جانب والوقت الذي يكرسه الأفراد للعمل من جانب آخر (7,p. 523). وتعمل الدراسة الحالية على تغطية القصور السابق عن طريق استخدام أسلوب الإنحدار الخطى المتعدد، ويعتبر هذا الأسلوب وسيلة لتقييم مساهمة متغير مستقل معين مع التحكم في تأثير المتغيرات المستقلة الأخرى وذلك باستخدام معاملات الإنحدار الجزئية.

## ٢- أهداف البحث

تتمثل أهداف البحث الحالي فيما يلي:

- ١/٢. اختبار الأهمية النسبية لأثر الخصائص الفردية وأثر العوامل المتصلة بالوظيفة على الاستغراق الوظيفي.
- ٢/٢. تحليل أثر الرضا عن المكافآت الذاتية والرضا عن المكافآت الخارجية على الاستغراق الوظيفي.
- ٣/٢. بحث أهمية المكافآت الذاتية وأهمية المكافآت الخارجية للأفراد كعامل معدل لأثر الرضا عن المكافآت الذاتية والرضا عن المكافآت الخارجية على الاستغراق الوظيفي.
- ٤/٢. تحليل العلاقة بين بعض التغيرات المتصلة بالأسرة ومستوى الاستغراق الوظيفي.
- ٥/٢. دراسة أثر الاستغراق الوظيفي والرضا عن المكافآت الذاتية والرضا عن المكافآت الخارجية على جهد الأفراد في العمل.
- ٦/٢. مناقشة التطبيقات العملية لنتائج البحث.

## ٣- أهمية البحث

تستمد الدراسة الحالية أهميتها من الأسباب التالية:

- ١/٣ - لاشك أن الثقافة Culture تعتبر عاملاً جوهرياً ومؤثراً في فهم الاتجاهات والسلوك الإنساني، ونظراً لأن الدراسات السابقة في مجال الاستغراق الوظيفي قد أجريت في إطار ثقافات غربية، كما أن الدراسة التي أجريت بواسطة Misra & Kalro [4(b)] تم تنفيذها في إطار الثقافة الهندية، فإنه يكون من المفيد علمياً وعملياً إجراء الدراسة الحالية في إطار ثقافة إحدى الدول النامية الأخرى وهي الثقافة المصرية.
- ٢/٣ - يتضمن البحث الحالي دراسة العوامل المؤثرة على الاستغراق الوظيفي من منظوريين: يتصل المنظور الأول بالخصائص الفردية، ويتعلق المنظور الثاني بالموقف في الوظيفة - كما سيرد بيانه. ويكتسب ذلك أهمية خاصة نظراً لما اقترحه بعض الباحثين من أن الاستغراق الوظيفي لا يتحدد بناء على عوامل يأوي بها الفرد إلى العمل «متغيرات فردية» فقط، ولكنه يتأثر أيضاً بالموقف في الوظيفة (3,pp.267 - 268).

٣/٣ - تعتمد الدراسة الحالية على مقاييس أكثر شمولًا في قياس أهمية المكافآت الذاتية وأهمية المكافآت الخارجية للأفراد - كما سيرد بيانه - بما يغطي القصور الذي يعاني منه الأسلوب الجزئي الذي تم استخدامه في دراسة Gorn & Kanungo، ودراسة Misra & Kalro (4) كما سبقت الإشارة.

٤/٣ - تتضمن الدراسة الحالية اختبار أثر الرضا عن المكافآت الذاتية والرضا عن المكافآت الخارجية على الاستغرار الوظيفي. ويكتسب ذلك أهمية خاصة نظرًا لأن له فائدة علمية وفائدة تطبيقية، حيث يمكن مقارنة نتائج الدراسة الحالية مع نتائج الدراسات التي أجريت في مجتمعات أخرى ذات ثقافات مختلفة، ويمكن أيضًا أن تقدم نتائج الدراسة بالنسبة لهذا الجانب معاونة للإدارة في الواقع العملي بشأن المداخل المناسبة لزيادة مستوى الاستغرار الوظيفي للعاملين.

٥/٣ - تضيف الدراسة الحالية إلى البحوث السابقة مساهمة علمية ذات فائدة تطبيقية وذلك من خلال تحليل التأثير المشترك للرضا الوظيفي والاستغرار الوظيفي على جهد الأفراد في العمل.

#### ٤- المفاهيم

##### ٤/١- مفهوم الاستغرار الوظيفي:

قدم الباحثون عدة مفاهيم للاستغرار الوظيفي وذلك خلال دراستهم للعلاقة بين هذا التغيير وعدد متنوع من التغيرات الأخرى، شملت: خصائص الوظيفة، والأداء، والغياب، ودوران العمل (٨) واستناداً إلى المراجعة التي قام بها Blau & Boal (1(b), 290) للتعريفات التي قدمت من قبل للاستغرار الوظيفي يمكن تعريف هذا التغيير وفقاً لأغراض البحث الحالي بأنه درجة الإرتباط النفسي للفرد بوظيفته. ويعبر الاستغرار الوظيفي عن المعتقدات الفكرية Cognitive Beliefs للفرد تجاه وظيفته (8, p.342).

هذا وتشير دراسات سابقة إلى أن مفهوم الاستغرار الوظيفي مختلف عن مفهوم الرضا الوظيفي الذي يعبر عن مشاعر الفرد تجاه وظيفته - كما سيرد بيانه. وقد أوضحت نتائج دراسات سابقة وجود تمايز يتصف بالثبات بين مقاييس الرضا الوظيفي والاستغرار الوظيفي، وتبيّن كذلك وجود اختلافات معنوية في علاقة كلا المتغيرين بمجموعة متنوعة من التغيرات الوظيفية والتنظيمية (٩). وقد خلص Rabinowitz & Hall من مراجعة شاملة

للتراث الفكري في مجال الاستغراب الوظيفي إلى أنه يبدو من المناسب النظر إلى الاستغراب الوظيفي باعتباره «متغير تغذية مرتدة» أي سبباً ونتيجة للسلوك الوظيفي (3,p. 285).

هذا ويتضمن البحث الحالي دراسة الاستغراب الوظيفي من منظورين – كما سبقت الإشارة – يتعلق المنظور الأول بالخصائص الفردية، ويشمل متغيرات : المؤهل، والسن، والجنس، والحالة الاجتماعية، وما إذا كانت الزوجة تعمل، وأهمية المكافآت الذاتية للفرد، وأهمية المكافآت الخارجية للفرد. أما المنظور الثاني فيتضمن متغيرات تتصل بال موقف في الوظيفة، وتشتمل: نوع الوظيفة، ومدة الخدمة في الوظيفة، والرضا عن المكافآت الذاتية، والرضا عن المكافآت الخارجية، والرضا عن المرتب من الموظفة.

#### ٤/ مفهوم الرضا الوظيفي:

يتحدد الرضا الوظيفي وفقاً للتفاعلات التي تتم في إطار بيئة العمل، ويتضمن إطار بيئة العمل عناصر متعددة، أهمها: خصائص الوظيفة، وخصائص المنظمة، وخصائص العاملين (١٠). ويلقي المفهوم الذي قدمه Locke للرضا الوظيفي قبولاًً واسعاً من الباحثين، حيث يعرف بأنه:

«حالة سرور أو مشاعر إيجابية تنتج عن تقييم الفرد لوظيفته أو خبراته الوظيفية» (١١). (11,p.1300)

إن الرضا الوظيفي ليس مفهوماً أحادى البعد، حيث أنه يشمل الرضا عن الجوانب المختلفة المتصلة بالوظيفة. وأحد المفاهيم الشائعة في مجال الرضا الوظيفي والذي تستند إليه الدراسة الحالية يفرق بين مجموعتين من المكافآت، هما: المكافآت الذاتية Intrinsic والمكافآت الخارجية Extrinsic. وتنتج المكافآت الذاتية من قيام الفرد بأداء مهام وظيفته وما يترتب على ذلك من مشاعر مثل الشعور بالإنجاز وتحقيق شيء ذات أهمية. أما المكافآت الخارجية فإنها تخضع لرقابة المنظمة مثل المرتب، والترقية، والتقدير من الرؤساء (١٢).

تجدر الإشارة إلى أن الكتاب والباحثين لم يتقدموا على تقسيم أمثل لعناصر الرضا الوظيفي (١٣). وعلى الرغم من ذلك فإن التقسيم المذكور أعلاه – مكافآت ذاتية ومكافآت خارجية – يتناسب مع أغراض البحث الحالي، وذلك لأن هذا التقسيم يتبع فرصة مقارنة وتحليل قوة العلاقة بين الاستغراب الوظيفي وكل من المكافآت المرتبطة بالوظيفة ذاتها – مكافآت ذاتية – والمكافآت التي تتحدد على أساس مناخ العمل وسياسات المنظمة – مكافآت خارجية.

جدول تحليلي رقم (١)

دراسات سابقة في مجال الاستغراب الوظيفي<sup>(١)</sup>

العلاقات مع الاستغراب الوظيفي		عدد المفردات	العينة	سنة النشر	الباحثون
متغيرات ذات علاقه معنوية	متغيرات ذات علاقه معنوية				
الحالة الاجتماعية	السن - الرضا عن: العمل، والترقية، والإشراف، والزماء.	١٣٧	هيئة تدريس «ممرضات ورئيسات ممرضات»	١٩٦٥	Lodahi & Kejner (2)
التقدم في العمل مجموع العوامل الوقائية	الإنجاز - التقدير - المسئولة عن العمل - العلاقة مع المشرف - مجموع العوامل الدافعة	٩٢	مشرفون في الجهاز الحكومي	١٩٦٨	Weissenberg & gruenfeld (14)
الأداء		٦٦	علميون ومهندسو في معمل بحوث	١٩٧٠	Goodman, Rose & Furcon (15)
	- الأداء الكلي - المشاركة في القرارات - فرص الابتكار - استخدام المهارات	٢٩١	علميون في معامل بحوث وتطوير	١٩٧٠	Lawler & Hall (16)
مدة الخدمة في الوظيفة		١٤١	أخصائيون في خدمة الغابات	١٩٧١	Schneider, Hall & Nygren (17)
مدة الخدمة في الوظيفة	السن	١٤٩	مدير و إدارة وسطى	١٩٧٢	Schwartz & Smith (18)
السن		٥٨	مدير و إدارة وسطى		
الغياب	دوران العمل	٣٩٨	عمالة في شركة صناعية	١٩٧٣	Siegel & Ruh (19)
الأداء		٢٣٨	عمالة في شركة صناعية		
الرضا الوظيفي الحالة الاجتماعية مدة الخدمة في الوظيفة.	الوقت الذي يكرسه الأفراد للعمل	٥٤	مدرسون مرحلة ابتدائية	١٩٧٥	Gechman & Wiener (20)

(١) يتقدم الباحث بالشكر إلى العاملين بمكتبة الجامعة الأمريكية والمركز الأمريكي بالقاهرة على معاونتهم الصادقة للباحث أثناء مراجعة التراث الفكرى المتصل بموضوع البحث.

تابع جدول تحليلي رقم (١)

العلاقات مع الاستغراف الوظيفي		عدد المفردات	العينة	سنة النشر	الباحثون
متغيرات ذات علاقه غير معنوية	متغيرات ذات علاقه معنوية				
مستوى التعليم	السن مدة الخدمة	١١٢	عاملون في الخدمة المدنية ومهندسين	١٩٧٥	Jones, James & Bruni (21)
	المشاركة في اتخاذ القرارات قوة الحاجة للنمو مدة الخدمة نطاق الوظيفة	٣٣٢	عاملون في حكومة محليه	١٩٧٧	Rabinowitz, Hall & Goodale (22)
	المكافآت الذاتية المكافآت الخارجية الغياب	١١٥	عاملون في الحكومة	١٩٨٠	Cheloha & Farr (23)
	الرضا عن المشرف الرضا عن الزملاء الرضا عن الترقية	٢١٧	مدبرون في الإدارة المباشرة والوسطى	١٩٨٠	Gorn & Kanungo (4)
	الرضا عن المكافآت الأكثر أهمية «ذاتية أو خارجية»	٥٦	مندوبي بيع في شركات تأمين	١٩٨٠	Wiener & Vardi (1)
	الجهد في العمل فاعلية الأداء الكلي الرضا عن الزملاء	٨٥	أخصائيون	١٩٨٠	
	الجهد في العمل الرضا عن: العمل، والإشراف، والترقية، الرضا الكلي	٥٢٢	عمال صناعيون	١٩٨٠	Moch (24)
	الاستقلال في العمل الإنتها للوظيفة أهمية الوظيفة	٧٦	مدبرون	١٩٨١	Misra & Kalro (4)
	الرضا عن المكافآت الأكثر أهمية للأفراد «ذاتية أو خارجية»				

تابع جدول تحليلي رقم (١)

العلاقات مع الاستغرار الوظيفي		عدد الفردات	العينة	سنة النشر	الباحثون
متغيرات ذات علاقة غير معنوية	متغيرات ذات علاقة معنوية				
التعليم الجنس	ما إذا كانت الزوجة تعمل، وجود أطفال بالأسرة، مدة الخدمة	٢٨٦	موظفو بلدية متزوجون	١٩٨٣	Gould & Werbel (4)
الغياب بدون عذر	الغياب بعذر	٨٢	مرضيات	١٩٨٥	Blau (26)
	نطاق الوظيفة التعليم مدة الخدمة في الوظيفة مدة الخدمة في التنظيم تقسيم الأداء بواسطة الفرد تقسيم الأداء بواسطة المشرف	٣١١	مهندسو ن	١٩٩١	Mathieu & Farr (9)

## ٦- فرض البحث

يعلم البحث الحالى على اختبار خمسة فروض، هي:

### ١/٦ . الفرض الأول:

يمكن تقسيم التغيرات التي تؤثر على الاستغراق الوظيفي إلى مجموعتين، هما: (١) متغيرات فردية، (٢) متغيرات تتصل بالوظيفة - كما سبقت الإشارة. وقد خلص Rab- inowitz & Hall من نتائج مراجعتها الشاملة للعديد من الدراسات السابقة في مجال الاستغراق الوظيفي إلى أنه لا توجد فروق جوهرية في قوة العلاقة بين الاستغراق الوظيفي من جانب وكل من المجموعتين المشار إليها أعلاه من جانب آخر (3,p. 284) وعلى ذلك ينص الفرض الأول على ما يلي:

لا يختلف أثر المتغيرات الفردية عن أثر المتغيرات المتعلقة بالوظيفة على الاستغراق الوظيفي.

### ٢/٦ . الفرض الثاني:

يستمد الفرد إشباع الحاجات الذاتية من أداء مهام الوظيفة مثل الشعور بالإنجاز وتحقيق الذات، ومن ثم تتأثر درجة الرضا عن الحاجات الذاتية بالوظيفة ذاتها. أما إشباع الحاجات الخارجية فإنه يتحدد على أساس عوامل تتصل بسياسات منظمة العمل مثل الدخل النقدي والعلاقة مع الرؤساء، وعلى ذلك فإن الرضا عن المكافآت الخارجية يرتبط بالمنظمة بدرجة أكبر من ارتباطه بالوظيفة (27,p. 84).

وعلى ذلك ينص الفرض الثاني على ما يلي:

يزيد أثر الرضا عن المكافآت الذاتية عن أثر الرضا عن المكافآت الخارجية على الاستغراق الوظيفي.

### ٣/٦ . الفرض الثالث:

تختلف أهمية المكافآت التي يرغب الأفراد في الحصول عليها من العمل باختلاف خصائصهم الفردية (٢٨) كما أنها تختلف باختلاف الظروف الخاصة بالفرد (٢٩). وقد توصل Misra & Kalro (٤) إلى أن الاستغراق الوظيفي

يتأثر بإشباع الحاجات المهمة بالنسبة للفرد سواء كانت ذاتية أو خارجية - كما سبقت الإشارة. وعلى ذلك ينص الفرض الثالث على ما يلي:

تعديل أهمية المكافآت - ذاتية وخارجية - بالنسبة للأفراد في أثر الرضا عن المكافآت - ذاتية وخارجية - على الاستغراق الوظيفي.

#### ٤/٦. الفرض الرابع:

قدم Schein مفهوماً أطلق عليه «التوافق» Accommodation. ويشير هذا المفهوم إلى ما يقوم به الفرد من مواءمة أو توفيق بين دوره في الأسرة ودوره في العمل. ووفقاً لهذا المفهوم يكون من المتوقع أن يزيد عبء دور الفرد في الأسرة إذا كان الطرف الآخر «الزوج أو الزوجة» يعمل وذلك بالمقارنة مع الحالات التي لا يعمل فيها الطرف الآخر، ومن ثم يتوقع أن يزيد مستوى الاستغراق الوظيفي للأفراد في الحالة الثانية عن الحالة الأولى (30,p. 59). يمكن أيضاً دراسة قضية العلاقة بين مستوى الاستغراق الوظيفي للفرد وما إذا كان الطرف الآخر «الزوج أو الزوجة» يعمل أم لا من خلال مدخل الحاجة المالية. حيث يتوقع أن تزيد الحاجة المالية بالنسبة للفرد الذي لا تعمل زوجته، ومن ثم يرتفع مستوى الاستغراق الوظيفي بالنسبة له بهدف تغطية الاحتياجات المالية له ولأسرته.

وببناء على المناقشة السابقة يمكن صياغة الفرض الرابع كما يلي:

#### الفرض ٤ / أ: ينص على ما يلي:

يزيد مستوى الاستغراق الوظيفي للأفراد المتزوجين الذين لا تعمل زوجاتهم / أزواجهم عن الأفراد المتزوجين الذين تعمل زوجاتهم / أزواجهم والأفراد غير المتزوجين.

#### الفرض ٤ / ب:

توجد علاقة عكssية بين مستوى الاستغراق الوظيفي ودرجة كفاية الدخل من الوظيفة.

#### ٥/٦. الفرض الخامس:

أوضحت نتائج بحوث سابقة وجود علاقة معنوية بين الاستغراق الوظيفي وجهد الأفراد في العمل - كما سبقت الإشارة. أما فيما يتعلق بالعلاقة بين الرضا الوظيفي والجهد في العمل فلم يتم بحثها من قبل، حيث اهتمت عديد من البحوث بدراسة

العلاقة بين الرضا الوظيفي والأداء في العمل (٣١). وقد أيدت نتائج تلك الدراسات النموذج المقدم بواسطة Lawler & Porter والذي يقترح أن الأداء يؤثر في الرضا الوظيفي - وليس العكس - وذلك من خلال متغير ثالث هو المكافآت (٣٢).

وعلى ذلك ينص الفرض الخامس على ما يلي:

يزيد أثر الاستغراف الوظيفي عن أثر الرضا عن المكافآت الذاتية والرضا عن المكافآت الخارجية على جهد الأفراد في العمل.

## ٧- منهج البحث

١/٧- عينة البحث:

تم تجميع بيانات البحث الحالى في ربيع عام ١٩٩٣ من العاملين في سبع شركات قطاع عام في مصر تمارس أنشطة متنوعة، شملت: صناعة الورق، والأسمدة والمواد الكيماوية، وصناعة الزجاج والبللور، وصناعة الغزل والنسيج، والأغذية المحفوظة، وتعبئة الزجاجات، وإنتاج أجهزة التليفزيون وأجهزة الراديو والكاسيت. وقد روعي في العينة أن تضم مجموعات وظيفية متنوعة لزيادة درجة التباين في البيانات وزيادة إمكانية تعليم نتائج الدراسة. حيث اشتغلت العينة على عاملين في وظائف تخصصية، وعاملين في وظائف فنية، وعاملين في وظائف كتابية.

هذا وقد مررت عملية تجميع البيانات بمرحلتين: قام الباحث ومعاونه في المرحلة الأولى بالمرور على الشركات بهدف الحصول على دعم وموافقة الإدارة العليا، ثم تم اختيار عينة من كل مجموعة وظيفية على حدة وذلك من بين المجموعات الوظيفية المشار إليها سابقاً. تبع ذلك توزيع قوائم الاستقصاء على مفردات العينة مع تأكيد سرية الإجابات وترك القوائم لاستيفائها على أن يتم تجميعها في وقت لاحق. في المرحلة الثانية قام معاون الباحث بمتابعة استيفاء قوائم الاستقصاء وإعادة تجميعها. وطلب معاون الباحث أيضاً من الرئيس المباشر إبداء رأيه بالنسبة لمستوى مجهود كل مفردة أعادت قائمة الاستقصاء من بين مرؤوسه، ثم تم كتابة تقييم الرئيس المباشر على ورقة منفصلة بالنسبة لكل مفردة وأرفقت مع قائمة الاستقصاء المعنية وفقاً المدونة على القوائم لهذا الغرض - بدون علم المستقصى منهم. وقد بلغ عدد القوائم المستوفاة والصالحة للتحليل ٦٣٩ قائمة من بين ٨٢٠ قائمة تم توزيعها.

### ١/٢/٧ . الاستغراق الوظيفي:

تم قياس هذا التغير بواسطة المقياس الذي أعده واختبر صدقه وثباته Kanungo وذلك استناداً إلى مراجعة قام بها الباحث المذكور للمقاييس السابقة خلص منها إلى ضرورة التمييز بين قياس الاستغراق الوظيفي، والاستغراق في العمل (342 - 8,pp.341). ويكون المقياس المذكور من عشر عبارات تمت الإجابة عليها على خمس نقاط تراوح بين موافق تماماً وأعطيت وزن ٥ ، وغير موافق بالمرة وأعطيت وزن ١ ، ويضم مقياس Kanungo عبارتين تم صياغتها بشكل عكسي ولذلك أعطيت إجابتها أوزاناً عكسية. تم تجميع أوزان إجابات كل مفردة على البنود العشرة لتحديد مستوى الاستغراق الوظيفي، وقد بلغ معامل مصداقية هذا المقياس وفقاً لبيانات البحث الحالي ٨٣ ١.

### ٢/٢/٧ . مقياس الرضا عن المكافآت الذاتية:

قام الباحث بإعداد مقياس الرضا عن المكافآت الذاتية استناداً إلى المقياس الذي أعده Cammann ورفاقه (69, p. 33)، والمقياس الذي أعده Weiss وزملاؤه (33,p.21). ويكون المقياس الذي أعده الباحث من ستة بنود، من أمثلتها: فرص تنمية المعارف في الوظيفة، وفرص التفكير والتصرف بحرية في الوظيفة. وطلب من المستقصى منه الإجابة على مقياس من خمس نقاط تراوحت بين راضي تماماً وتم ترجيحها بخمس نقاط، وغير راض بالمرة وأعطيت وزن ١ . وتم تجميع أوزان إجابات كل مفردة على حدة لتحديد درجة الرضا عن المكافآت الذاتية. وقد بلغ معامل مصداقية هذا المقياس وفقاً لبيانات البحث الحالي ٨٥ ٠.

### ٣/٢/٧ . مقياس أهمية المكافآت الذاتية:

طلب الباحث من المستقصى منه أن يحدد درجة أهمية كل بند من البنود الستة الواردة في المقياس السابق، وذلك بهدف تحديد أهمية المكافآت الذاتية لكل مفردة. وتراوحت الإجابات بين مهم للغاية وأعطيت وزن ٥ وعديم الأهمية وأعطيت وزن ١ . وتم تجميع أوزان إجابات كل مفردة بالنسبة للبنود الست، وبلغ معامل مصداقية هذا المقياس وفقاً لبيانات البحث الحالي ٧٨ ٠.

١ تم حساب مصداقية جميع المقاييس المستخدمة في الدراسة الحالية باستخدام أسلوب Guttman Split - Half

#### ٤/٢/٧ - مقياس الرضا عن المكافآت الخارجية:

قام الباحث بصياغة ثانية بنود بالاستناد إلى المقياس الذي أعده Cammann والمقياس الذي أعده Weiss وزملاؤه - سبقت الإشارة إليهما. ومن أمثلة البنود التي وردت في مقياس الحاجات الخارجية «الشعور بالأمان والإستقرار في العمل» و«العلاقة الطيبة مع زملائك في العمل». وترواحت الإجابات بين راضي تماماً وأعطيت وزن ٥، غير راضي بالمرة وتم ترجيحها بوزن ١. وتم تجميع أوزان إجابات كل مفردة على البنود الثمانية لتحديد درجة الرضا عن المكافآت الخارجية، وبلغ معامل مصداقية هذا المقياس وفقاً لبيانات البحث الحالي ٨١.

#### ٥/٢/٧ - مقياس أهمية المكافآت الخارجية:

تم استخدام البنود الثمانية الواردة في المقياس السابق، وطلب الباحث من المستقصى منه أن يحدد درجة أهمية كل بند بالنسبة له، وترواحت الإجابات بين مهم للغاية وتم ترجيحها بوزن ٥، وعديم الأهمية وأعطيت وزن ١. وتم تجميع أوزان إجابات كل مفردة لتحديد درجة أهمية المكافآت الخارجية، وبلغ معامل مصداقية هذا المقياس وفقاً لبيانات البحث الحالي ٧٥.

#### ٦/٢/٧ - مقياس الرضا عن المرتب:

تم قياس هذا التغير بواسطة ثلاث عبارات تمت الإجابة عليها على خمس نقاط تتراوح بين موافق تماماً أو راضي تماماً وأعطيت وزن ٥، وغير موافق بالمرة أو غير راضي بالمرة وتم ترجيحها بوزن ١. ومن أمثلة عبارات هذا المقياس: «إذا أخذت في الاعتبار موهلي وخبراتي وما أبذله من جهد في العمل فإنني راضي تماماً عن مرتبتي الحالي». هذا وقد بلغ معامل مصداقية هذا المقياس وفقاً لبيانات البحث الحالي ٧٩.

#### ٧/٢/٧ - بيانات فردية:

طلب من المستقصى منه في الجزء الأخير من قائمة الإستقصاء تحديد مدى كفاية الدخل الذي يحصل عليه من وظيفته لتغطية احتياجاته. وطلب منه كذلك إعطاء بيانات تتعلق بالسن، ونوع الوظيفة، ومدة الخدمة في الوظيفة، والمؤهل، والجنس، والحالة الاجتماعية، وما إذا كانت الزوجة تعمل أم لا.

## ٨/٢/٧ - مقياس الجهد في العمل:

اعتمد الباحث على رأي الرئيس المباشر لمفردة البحث في تحديد قيمة هذا التغير - كما سبقت الإشارة. وتم تحديد قيمة هذا التغير لكل مفردة على مقياس مكون من خمس نقاط، هي: مجہود کبیر جداً، مجہود کبیر، مجہود متوسط، مجہود قلیل، مجہود قلیل جداً، وأعطيت هذه الإجابات أوزاناً تراوحت بين ٥ «مجہود کبیر جداً»، ١ «مجہود قلیل جداً». ونظراً لأن هذا المقياس يتكون من بند واحد فلم يكن من الممكن حساب معامل مصداقية خاص به.

## ٨- حدود البحث

١/٨ - تقتصر الدراسة الحالية على العماله التخصصية والفنية والكتابية في القطاع العام في مصر، وبالتالي فإنه من منظور الصحة الخارجية لا يمكن تعليم نتائج البحث على غير العاملين في هذه الفئات.

٢/٨ - أن تجميع بيانات البحث الحالى تم في نقطة زمنية واحدة at one point in time ومن ثم فإن اختبار علاقات السببية الواردة في بعض فروض الدراسة الحالية يعتمد على الأساليب الإحصائية وليس على تصميم الدراسة. ذلك أن الدراسات التجريبية والدراسات المتعددة زمنياً Longitudinal تكون أكثر ملاءمة لدراسة علاقات السببية بين المتغيرات المستقلة والمتغيرات التابعه.

## ٩- اختبار فروض البحث

قام الباحث في البداية بتحليل علاقة الارتباط البسيط بين المتغيرات الداخلة في البحث الحالى، وذلك بهدف تحديد ما إذا كانت توجد علاقة ارتباط قوية بين المتغيرات المستقلة أم لا. واستناداً إلى نتائج هذه الخطوة يمكن استبعاد متغير أو أكثر في مرحلة تالية من التحليل لتجنب وجود مشكلة Multi-collinearity وما يترتب عليها من عدم دقة نتائج التحليل. ويعرض الجدول رقم (٢) معاملات ارتباط بيرسون بين متغيرات البحث.

يظهر من الجدول (٢) أن معامل الارتباط بين السن ومدة الخدمة في الوظيفة يصل إلى ٠,٨٣، ويلاحظ كذلك أن معامل الارتباط بين الحالة الاجتماعية وما إذا كان الطرف الآخر «الزوج / الزوجة» يعمل أم لا هو ٠,٨٩.. ولتجنب مشكلة Multi-collinearity التي سبقت الإشارة إليها سوف يستبعد الباحث في تحليل الإنحدار الخطى المتعدد كل من الحالة الاجتماعية والسن.

جدول رقم (٢٣)  
معاملات ارتباط بين متغيرات البحث

الإهمية المكافآت المادية	السن	المدة الخدمة في الوظيفة	الحالة الاجتماعية	الموهبل	الجنس	ما إذا كانت الزوجة تعمل أم لا	نوع الوظيفة	الراتب	الراتب عن المترتب	المعونة عند مستوى أقل من ١٠٠	المعونة عند مستوى أقل من ٥٠	معاملات ارتباط من ٧٠ إلى ١٠
١- أهمية المكافآت الذاتية	٦٠	٦٠	٦٠	٦٠	٦٠	٦٠	٦٠	٦٠	٦٠	٦٠	٦٠	٦٠
٢- الجهد في العمل	٦٢	٦٢	٦٢	٦٢	٦٢	٦٢	٦٢	٦٢	٦٢	٦٢	٦٢	٦٢
٣- الاستغراق الوظيفي	٦٤	٦٤	٦٤	٦٤	٦٤	٦٤	٦٤	٦٤	٦٤	٦٤	٦٤	٦٤
٤- الارضا عن المكافآت المادية	٦٦	٦٦	٦٦	٦٦	٦٦	٦٦	٦٦	٦٦	٦٦	٦٦	٦٦	٦٦
٥- السين	٦٨	٦٨	٦٨	٦٨	٦٨	٦٨	٦٨	٦٨	٦٨	٦٨	٦٨	٦٨
٦- المدة الخدمة في الوظيفة	٧٠	٧٠	٧٠	٧٠	٧٠	٧٠	٧٠	٧٠	٧٠	٧٠	٧٠	٧٠
٧- الحالة الاجتماعية	٧٢	٧٢	٧٢	٧٢	٧٢	٧٢	٧٢	٧٢	٧٢	٧٢	٧٢	٧٢
٨- المؤهل	٧٤	٧٤	٧٤	٧٤	٧٤	٧٤	٧٤	٧٤	٧٤	٧٤	٧٤	٧٤
٩- الجنس	٧٦	٧٦	٧٦	٧٦	٧٦	٧٦	٧٦	٧٦	٧٦	٧٦	٧٦	٧٦
١٠- ما إذا كانت الزوجة تعمل أم لا	٧٨	٧٨	٧٨	٧٨	٧٨	٧٨	٧٨	٧٨	٧٨	٧٨	٧٨	٧٨
١١- نوع الوظيفة	٨٠	٨٠	٨٠	٨٠	٨٠	٨٠	٨٠	٨٠	٨٠	٨٠	٨٠	٨٠
١٢- الرضا عن المترتب	٨٢	٨٢	٨٢	٨٢	٨٢	٨٢	٨٢	٨٢	٨٢	٨٢	٨٢	٨٢
١٣- معونة عند مستوى أقل من ١٠٠	٨٤	٨٤	٨٤	٨٤	٨٤	٨٤	٨٤	٨٤	٨٤	٨٤	٨٤	٨٤
١٤- معونة عند مستوى أقل من ٥٠	٨٦	٨٦	٨٦	٨٦	٨٦	٨٦	٨٦	٨٦	٨٦	٨٦	٨٦	٨٦
١٥- معاملات ارتباط من ٧٠ إلى ١٠	٨٨	٨٨	٨٨	٨٨	٨٨	٨٨	٨٨	٨٨	٨٨	٨٨	٨٨	٨٨
١٦- الجهد في العمل	٩٠	٩٠	٩٠	٩٠	٩٠	٩٠	٩٠	٩٠	٩٠	٩٠	٩٠	٩٠
١٧- أهمية المكافآت الذاتية	٩٢	٩٢	٩٢	٩٢	٩٢	٩٢	٩٢	٩٢	٩٢	٩٢	٩٢	٩٢
١٨- الاستغراق الوظيفي	٩٤	٩٤	٩٤	٩٤	٩٤	٩٤	٩٤	٩٤	٩٤	٩٤	٩٤	٩٤
١٩- الارضا عن المكافآت المادية	٩٦	٩٦	٩٦	٩٦	٩٦	٩٦	٩٦	٩٦	٩٦	٩٦	٩٦	٩٦
٢٠- السين	٩٨	٩٨	٩٨	٩٨	٩٨	٩٨	٩٨	٩٨	٩٨	٩٨	٩٨	٩٨
٢١- المدة الخدمة في الوظيفة	٩٩	٩٩	٩٩	٩٩	٩٩	٩٩	٩٩	٩٩	٩٩	٩٩	٩٩	٩٩
٢٢- الحالة الاجتماعية	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠
٢٣- المؤهل	١٠٢	١٠٢	١٠٢	١٠٢	١٠٢	١٠٢	١٠٢	١٠٢	١٠٢	١٠٢	١٠٢	١٠٢
٢٤- الجنس	١٠٤	١٠٤	١٠٤	١٠٤	١٠٤	١٠٤	١٠٤	١٠٤	١٠٤	١٠٤	١٠٤	١٠٤
٢٥- ما إذا كانت الزوجة تعمل أم لا	١٠٦	١٠٦	١٠٦	١٠٦	١٠٦	١٠٦	١٠٦	١٠٦	١٠٦	١٠٦	١٠٦	١٠٦
٢٦- الرضا عن المترتب	١٠٨	١٠٨	١٠٨	١٠٨	١٠٨	١٠٨	١٠٨	١٠٨	١٠٨	١٠٨	١٠٨	١٠٨
٢٧- معونة عند مستوى أقل من ٥٠	١١٠	١١٠	١١٠	١١٠	١١٠	١١٠	١١٠	١١٠	١١٠	١١٠	١١٠	١١٠
٢٨- معونة عند مستوى أقل من ١٠٠	١١٢	١١٢	١١٢	١١٢	١١٢	١١٢	١١٢	١١٢	١١٢	١١٢	١١٢	١١٢
٢٩- معاملات ارتباط من ٧٠ إلى ١٠	١١٤	١١٤	١١٤	١١٤	١١٤	١١٤	١١٤	١١٤	١١٤	١١٤	١١٤	١١٤
٣٠- معاملات ارتباط من ٧٠ إلى ١٠	١١٦	١١٦	١١٦	١١٦	١١٦	١١٦	١١٦	١١٦	١١٦	١١٦	١١٦	١١٦
٣١- معاملات ارتباط من ٧٠ إلى ١٠	١١٨	١١٨	١١٨	١١٨	١١٨	١١٨	١١٨	١١٨	١١٨	١١٨	١١٨	١١٨
٣٢- معاملات ارتباط من ٧٠ إلى ١٠	١٢٠	١٢٠	١٢٠	١٢٠	١٢٠	١٢٠	١٢٠	١٢٠	١٢٠	١٢٠	١٢٠	١٢٠
٣٣- معاملات ارتباط من ٧٠ إلى ١٠	١٢٢	١٢٢	١٢٢	١٢٢	١٢٢	١٢٢	١٢٢	١٢٢	١٢٢	١٢٢	١٢٢	١٢٢
٣٤- معاملات ارتباط من ٧٠ إلى ١٠	١٢٤	١٢٤	١٢٤	١٢٤	١٢٤	١٢٤	١٢٤	١٢٤	١٢٤	١٢٤	١٢٤	١٢٤
٣٥- معاملات ارتباط من ٧٠ إلى ١٠	١٢٦	١٢٦	١٢٦	١٢٦	١٢٦	١٢٦	١٢٦	١٢٦	١٢٦	١٢٦	١٢٦	١٢٦
٣٦- معاملات ارتباط من ٧٠ إلى ١٠	١٢٨	١٢٨	١٢٨	١٢٨	١٢٨	١٢٨	١٢٨	١٢٨	١٢٨	١٢٨	١٢٨	١٢٨
٣٧- معاملات ارتباط من ٧٠ إلى ١٠	١٣٠	١٣٠	١٣٠	١٣٠	١٣٠	١٣٠	١٣٠	١٣٠	١٣٠	١٣٠	١٣٠	١٣٠
٣٨- معاملات ارتباط من ٧٠ إلى ١٠	١٣٢	١٣٢	١٣٢	١٣٢	١٣٢	١٣٢	١٣٢	١٣٢	١٣٢	١٣٢	١٣٢	١٣٢
٣٩- معاملات ارتباط من ٧٠ إلى ١٠	١٣٤	١٣٤	١٣٤	١٣٤	١٣٤	١٣٤	١٣٤	١٣٤	١٣٤	١٣٤	١٣٤	١٣٤
٤٠- معاملات ارتباط من ٧٠ إلى ١٠	١٣٦	١٣٦	١٣٦	١٣٦	١٣٦	١٣٦	١٣٦	١٣٦	١٣٦	١٣٦	١٣٦	١٣٦
٤١- معاملات ارتباط من ٧٠ إلى ١٠	١٣٨	١٣٨	١٣٨	١٣٨	١٣٨	١٣٨	١٣٨	١٣٨	١٣٨	١٣٨	١٣٨	١٣٨
٤٢- معاملات ارتباط من ٧٠ إلى ١٠	١٤٠	١٤٠	١٤٠	١٤٠	١٤٠	١٤٠	١٤٠	١٤٠	١٤٠	١٤٠	١٤٠	١٤٠
٤٣- معاملات ارتباط من ٧٠ إلى ١٠	١٤٢	١٤٢	١٤٢	١٤٢	١٤٢	١٤٢	١٤٢	١٤٢	١٤٢	١٤٢	١٤٢	١٤٢
٤٤- معاملات ارتباط من ٧٠ إلى ١٠	١٤٤	١٤٤	١٤٤	١٤٤	١٤٤	١٤٤	١٤٤	١٤٤	١٤٤	١٤٤	١٤٤	١٤٤
٤٥- معاملات ارتباط من ٧٠ إلى ١٠	١٤٦	١٤٦	١٤٦	١٤٦	١٤٦	١٤٦	١٤٦	١٤٦	١٤٦	١٤٦	١٤٦	١٤٦
٤٦- معاملات ارتباط من ٧٠ إلى ١٠	١٤٨	١٤٨	١٤٨	١٤٨	١٤٨	١٤٨	١٤٨	١٤٨	١٤٨	١٤٨	١٤٨	١٤٨
٤٧- معاملات ارتباط من ٧٠ إلى ١٠	١٥٠	١٥٠	١٥٠	١٥٠	١٥٠	١٥٠	١٥٠	١٥٠	١٥٠	١٥٠	١٥٠	١٥٠

## ١/٩ . اختبار الفرض الأول:

ينص الفرض الأول على ما يلي:

لا يختلف أثر المتغيرات الفردية عن أثر المتغيرات المتصلة بالوظيفة على الاستغراق الوظيفي.

لاختبار هذا الفرض قام الباحث في البداية بتحديد أثر خمسة متغيرات تتصل بالوظيفة على الاستغراق الوظيفي وذلك باستخدام أسلوب الإنحدار الخطى المتعدد. وتمثلت المتغيرات المستقلة الخمسة في: الرضا عن المكافآت الخارجية، والرضا عن المكافآت الذاتية، ومدة الخدمة في الوظيفة، ونوع الوظيفة، والرضا عن المرتب من الوظيفة. وظهر من نتائج التحليل أن المتغيرات المستقلة مجتمعة تفسر نسبة تصل إلى ١٨ / من التباين الكلى في الاستغراق الوظيفي  $(F = ٣٣, ٩, \text{ معنوية عند مستوى أقل من } ٠٠١)$ .

تبع الخطوة السابقة اختبار أثر إضافة مجموعة من الخصائص الفردية على نسبة التباين المحسوب في الاستغراق الوظيفي، وشملت المتغيرات الفردية: المؤهل، والجنس، وما إذا كانت الزوجة تعمل أم لا، وأهمية المكافآت الخارجية للأفراد ، وأهمية المكافآت الذاتية للأفراد. وتبين من نتائج التحليل أن المجموعتين من المتغيرات «المتصلة بالوظيفة والفردية» تفسران معاً ٢١٪ من التباين الكلى في الاستغراق الوظيفي  $(F = ١٣, ٧, \text{ معنوية عن مستوى أقل من } ٠٠١)$ . وتعنى النتيجة السابقة أن مجموعة المتغيرات الفردية أضافت ٣٪ فقط إلى التباين المحسوب بواسطة المتغيرات المتصلة بالوظيفة. وتشير النتيجة السابقة إلى أن مجموعة المتغيرات المتصلة بالوظيفة أكثر قوة في تفسير التباين في الاستغراق الوظيفي من مجموعة المتغيرات الفردية.

هذا ولتحديد أفضل مجموعة من بين المتغيرات المتصلة بالوظيفة والمتغيرات الفردية التي تفسر التباين في الاستغراق الوظيفي استخدم الباحث أسلوب الإنحدار متوالى الخطوات Stepwise Regression . ويعرض الجدول رقم (٣) نتائج التحليل:

### الجدول (٣)

#### أثر الخصائص المتصلة بالوظيفة والخصائص الفردية على الاستغراق الوظيفي «نتائج تحليل الانحدار متوازي الخطوط»

الخطوة	المتغيرات المستقلة	التبين المحسوب	معاملات الانحدار المعايرة «بيتا» <sup>١</sup>	ت
١	الرضا عن المكافآت الخارجية	١٧ ، **	٤١ ، ٢	** ١١,٢
٢	أهمية المكافآت الخارجية	٠١٤ ، *	١٣ ، * ٣,٣	* ٣,٣
٣	الراض عن المرتب	٠١٣ ، *	١٣ ، * ٣,٢	* ٣,٢
٤	الرضا عن المكافآت الذاتية	٠١٠ ، *	١٤ ، * ٢,٦	* ٢,٦

النموذج بالكامل:  $R^2 = 0.20$ ,  $F = 40.40$ , معامل الارتباط المتعدد = ٤٥,

\* مستوى المعنوية أقل من ٠.٠١ , \*\* مستوى المعنوية أقل من ٠.٠١

(١) معاملات الانحدار المعايرة Beta Weights يقصد بها أن كل من المتغير التابع والمتغير المستقل قد تم معایيرته بوحدة تباین . ومعامل الانحدار B الذي تم معایيرته إلى بيتا يشير إلى عدد وحدات الانحراف المعياري التي تتغير في المتغير التابع عندما يتغير المتغير المستقل بوحدة انحراف معياري واحدة . وتفيد بيتا المرجحة في اختصار معادلة الانحدار الخططي حيث أن الثابت A (الجزء المقطوع من المحور Y)= صفر وبالتالي يمكن حذفه.

يظهر من الجدول رقم (٣) أن متغيراً واحداً هو الرضا عن المكافآت الخارجية يفسر ١٧٪ من التباین الكلي في الاستغراق الوظيفي، ويتبين من الجدول أيضاً أن المتغيرات الثلاثة الأخرى تضيف ٧٪ إلى التباین المحسوب في الاستغراق الوظيفي . وبيؤكد أهمية الرضا عن المكافآت الخارجية من حيث أثره على الاستغراق الوظيفي أن معامل بيتا الخاص بهذا المتغير يزيد بدرجة ملحوظة عن معاملات بيتا الخاصة بكل من المتغيرات الثلاثة الأخرى.

استناداً إلى النتائج السابقة يبدو من الملائم رفض الفرض الأول حيث تبين من نتائج التحليل أن المتغيرات المتصلة بالوظيفة أكثر قوّة في تفسير التباین في الاستغراق الوظيفي وذلك بالمقارنة مع الخصائص الفردية.

#### ٢/٩ . اختبار الفرض الثاني:

ينص الفرض الثاني على مايلي:

يزيد أثر الرضا عن المكافآت الذاتية عن أثر الرضا عن المكافآت الخارجية على الاستغراق الوظيفي.

استخدم الباحث أسلوب الإنحدار الخطى البسيط والإنحدار الخطى المتعدد لاختبار الفرض الثاني. حيث تم استخدام الأسلوب الأول لاختبار أثر الرضا عن المكافآت الخارجية والرضا عن المكافآت الذاتية كل على حدة على الاستغرار الوظيفي، وتبع ذلك اختبار أثر الرضا عن المكافآت الخارجية والرضا عن المكافآت الذاتية معاً على الاستغرار الوظيفي وذلك باستخدام نموذج انحدار خطى متعدد. ويعرض الجدول رقم (٤) نتائج التحليل:

#### الجدول (٤)

#### أثر الرضا عن المكافآت الخارجية والرضا عن المكافآت الذاتية على الاستغرار الوظيفي

الخطوة	المتغيرات المستقلة	التبين المحسوب R²	F	معاملات الإنحدار المعايرة	t
١	الرضا عن المكافآت الخارجية	,١٧	**١٢٥,٩	,٤١	**١١,٢
٢	الرضا عن المكافآت الذاتية	,١٣	*٩٩,١	,٣٧	*٩,٩٥
٣	الرضا عن المكافآت الخارجية			,٣٠	*٥,٥
	الرضا عن المكافآت الذاتية	,١٧	**٦٦,٨	,١٤	*٢,٦

\*\*مستوى المعنوية أقل من ٠٠١ \*مستوى المعنوية أقل من ١٠٠

يظهر من الجدول (٤) أن الرضا عن المكافآت الخارجية يفسر نسبة أكبر من التبادل الكلي في الاستغرار الوظيفي بالمقارنة مع نسبة التبادل التي يفسرها الرضا عن المكافآت الذاتية، حيث بلغت قيمة التبادل المحسوب ١٧٪، ١٣٪ على التوالي. ويظهر من الجدول (٤) أيضاً أن أثر الرضا عن المكافآت الخارجية يزيد على أثر الرضا عن المكافآت الذاتية على الاستغرار الوظيفي، حيث بلغت قيمة بيتاً ٤١، ٣٧، ٠، ٠ على التوالي. وعندما تم إدخال الرضا عن المكافآت الخارجية والرضا عن المكافآت الذاتية معاً في المعادلة «٣» تبين أن أثر الرضا عن المكافآت الخارجية يتعدى ضعف أثر الرضا عن المكافآت الذاتية «بلغت قيمة بيتاً ٣٠، ١٤، ٣٠ على التوالي».

تأسيساً على النتائج السابقة يبدو من المناسب رفض الفرض الثاني حيث تبين أن أثر الرضا عن المكافآت الخارجية يزيد على أثر الرضا عن المكافآت الذاتية على الاستغرار الوظيفي بدرجة ملحوظة.

### ٣٩ . اختبار الفرض الثالث:

ينص الفرض الثالث على ما يلي:

تعديل أهمية المكافآت - ذاتية وخارجية - بالنسبة للأفراد في أثر الرضا عن المكافآت - ذاتية وخارجية - على الاستغراق الوظيفي.

استخدم الباحث تعليمية (SELECT IF) التي توفر ضمن الخزمة الإحصائية للعلوم الاجتماعية SPSS وذلك بهدف تكوين مجموعات من العينة لاختبار الفرض الثالث (٣٤). وقد استند الباحث في اختبار هذا الفرض إلى أسلوب التحليل الذي افترضه Arnold لاختبار أثر المتغيرات المعدلة (٣٥). وعلى ذلك تم تكوين أربع مجموعات من عينة البحث لاختبار الفرض الثالث بالنسبة للمكافآت الخارجية، وتم تكوين أربع مجموعات أخرى لاختبار نفس الفرض بالنسبة للمكافآت الذاتية. حيث تم اختيار مجموعتين رئيسيتين لكل نوع من المكافآت على حدة: المجموعة الأولى تشمل المفردات التي اعتبرت النوع المعنى من المكافآت مهم، والمجموعة الثانية تضم المفردات التي اعتبرت نفس النوع من المكافآت غير مهم. وتم كذلك تقسيم كل مجموعة من المجموعتين السابقتين إلى مجموعتين فرعيتين: المجموعة الفرعية الأولى تتكون من المفردات التي تشعر بالرضا عن المكافآت المعنية، والمجموعة الثانية تضم المفردات التي تشعر بعدم الرضا عن المكافآت موضوع البحث. تبع ذلك حساب قيمة بيتا بالنسبة لكل مجموعة فرعية وذلك عن طريق أسلوب الإنحدار الخططي البسيط. ويعرض الجدولان (٥)، (٦) نتائج التحليل:

#### الجدول (٥)

أهمية المكافآت الخارجية للأفراد كعامل معدل في أثر الرضا عن المكافآت الخارجية على الاستغراق الوظيفي

درجة أهمية المكافآت	درجة الرضا			
	غير راضٍ بيتا	راضٍ بيتا	غير راضٍ بيتا	راضٍ بيتا
مهم «ن = ٢٢٧» <sup>١</sup>	,٥١	,٠٤ «ن = ١٣٢»	*٥,٤	,٣٤ «ن = ٩٥»
غير مهم «ن = ١٧٤» <sup>٢</sup>	,٨٦	,٠٣ «ن = ١١٤»	*٣,٢	,١٩ «ن = ١١٤»

\* مستوى المعنوية أقل من ٠,١.

- ١- تحدد عدد النقاط كما يلي: مجموعة مهم ومهم للغاية ٣٢ فأكثر «٨ بنود × ٤ نقاط» حيث تم ترجيح مهم ومهم للغاية بأربع وخمس نقاط على التوالي. ومجموعة راضي تم تحديدها بنفس العدد من النقاط حيث تم ترجيح راضي وراضي تماماً بوزن ٤ ، ٥ على التوالي.
- ٢- تحدد عدد النقاط كما يلي: مجموعة غير مهم وغير مهم بالمرة ١٦ نقطة فأقل «٨ بنود × ٢ نقطة» حيث تم ترجيح غير مهم وغير مهم بالمرة بوزن ١ ، ٢ على التوالي، وبالنسبة لمجموعة غير راض تم تحديدها بنفس العدد من النقاط نظراً لأن غير راضٍ وغير راضٍ بالمرة تم ترجيجهما ١ ، ٢ على التوالي.

يظهر من الجدول رقم (٥) أن درجة الرضا عن المكافآت الخارجية لها أثر معنوي على الاستغراق الوظيفي بالنسبة للمجموعة التي تشعر بالرضا سواء كان الأفراد يرون أن المكافآت الخارجية مهمة أو غير مهمة بالنسبة لهم. إلا أنه يلاحظ أن التأثير أعلى بالنسبة للأفراد الذين يرون أن المكافآت الخارجية مهمة بالنسبة لهم «بيتا = ٣٤»، وذلك بالمقارنة مع الأفراد الذين يرون أن المكافآت الخارجية غير مهمة بالنسبة لهم «بيتا = ١٩». ولا يوجد أثر معنوي – سالب أو موجب – بالنسبة للمفردات التي عبرت عن عدم الرضا عن المكافآت الخارجية سواء الذين يرون أن هذا النوع من المكافآت مهم أو غير مهم لهم.

**الجدول (٦)**  
أهمية المكافآت الذاتية للأفراد كعامل معدل  
في أثر الرضا عن المكافآت الذاتية على الاستغراق الوظيفي

درجة أهمية المكافآت	درجة الرضا			
	غير راضٍ <sup>٢</sup>	راضٍ <sup>١</sup>	غير راضٍ <sup>٢</sup>	راضٍ <sup>١</sup>
ت	بيتا	ت	بيتا	ت
٧٤	٠٦ «ن = ٩١»	*٢،٤	١٣ «ن = ١٠٣»	١٩٤ «ن = ١٩٤»
١،٣	٠٥ «ن = ١٢٢»	٨٥	٠٣ «ن = ٨٤»	٢٠٦ «ن = ٢٠٦»

\* معنوية عند مستوى أقل من ٠١ .

١- تحدد عدد النقاط كما يلي: مجموعة مهم ومهم للغاية ٢٤ نقطة فأكثر «٦ بنود × ٤ نقطة» حيث تم ترجيح مهم ومهم للغاية بأربع وخمس نقاط على التوالي. ومجموعة راضي تحددت بنفس العدد من النقاط حيث تم ترجيح راضي وراضي تماماً بوزن ٤، ٥ على التوالي.

٢- تحدد عدد النقاط كما يلي: مجموعة غير مهم وغير مهم بالمرة ١٢ نقطة فأقل «٦ بنود × ٢ نقطة» حيث تم ترجيح غير مهم وغير مهم بالمرة بوزن ٢، ١ على التوالي. وبالنسبة لمجموعة غير راضي تم تحديدها بنفس العدد من النقاط حيث أن غير راضي وغير راضي بالمرة تم ترجيحة بوزن ٢، ١ على التوالي.

تبين من الجدول «٦» أنه يوجد أثر معنوي واحد على الاستغرار الوظيفي وذلك بالنسبة للمجموعة التي ترى أن المكافآت الذاتية مهمة بالنسبة لهم، وكذلك يشعرون بالرضا عن المكافآت الذاتية «بيتا = ١٣ ، .».

تأسيساً على النتائج الواردة بالجدولين «٥» ، «٦» يميل الباحث إلى قبول الفرض الثالث، ويرجع ذلك إلى وجود نتائج معنوية يظهر منها أن أهمية المكافآت للأفراد تعدل في أثر الرضا عن المكافآت على الاستغرار الوظيفي.

#### ٤/٩- اختبار الفرض الرابع:

ينقسم الفرض الرابع إلى فرضين فرعين على النحو التالي:

##### ٤/٩- الفرض الفرعي ٤/أ: ينص على ما يلي:

يزيد مستوى الاستغرار الوظيفي للأفراد المتزوجين الذين لانعمل زوجاتهم/أزواجهم عن الأفراد المتزوجين الذين تعمل زوجاتهم/أزواجهم والأفراد غير المتزوجين.

قام الباحث أولاً بتحليل مستوى الاستغرار الوظيفي تبعاً للحالة الاجتماعية وما إذا كان الطرف الآخر «الزوجة / الزوج» يعمل أم لا. ويعرض الجدول رقم (٧) نتائج التحليل.

### الجدول (٧) علاقة الحالة الاجتماعية للفرد وما إذا كانت الزوجة تعمل أم لا مع الاستغرار الوظيفي

ن	الإنحراف المعياري	الوسط الحسابي للإستغرار الوظيفي	المجموعة
١١٧	٣,٨	٢٢,٩١	١- متزوج والطرف الآخر «الزوجة / الزوج» لا يعمل
٢٥٣	٤,٥	٢٢,٠٢	٢- متزوج والطرف الآخر «الزوجة / الزوج» يعمل
٢٦٩	٤,٤	٢١,٣٨	٣- أعزب وأخرى

مستوى المعنوية أقل من ٠٥ ،  $F = ٥,٥٨$

يتبيّن من الجدول (٧) أنه توجد فروق معنوية في مستوى الاستغرار الوظيفي تبعاً للحالة الاجتماعية وما إذا كان الطرف الآخر يعمل أم لا. وقد استخدم الباحث اختبار TUKEY<sup>١</sup> لتحديد المجموعات التي توجد بينها فروق معنوية. وقد تبيّن من نتائج الاختبار المذكور أنه يوجد فرق معنوي عند مستوى أقل من ٠٥ ، بين مستوى الاستغرار الوظيفي للأفراد المتزوجين الذين لا ت العمل زوجاتهم / أزواجهم والأفراد غير المتزوجين، حيث يزيد بالنسبة للمجموعة الأولى عن الأخيرة.

استناداً إلى النتائج السابقة يميل الباحث إلى قبول الفرض الفرعي ٤ / أ وذلك نظراً لوجود اختلاف معنوي في مستوى الاستغرار الوظيفي بين مجموعتين من ثلاث مجموعات تضمنها التحليل، ويزيد مستوى الاستغرار الوظيفي للأفراد المتزوجين الذين لا ت العمل زوجاتهم / أزواجهم عن الأفراد غير المتزوجين.

٤/٤- الفرض الفرعي ٤ / ب : ينص على مايلي:

توجد علاقة عكسيّة بين مستوى الاستغرار الوظيفي ودرجة كفاية الدخل من الوظيفة.

تم اختبار هذا الفرض من خلال تحليل إجابة المستقصى منهم على السؤال الخاص بمدى كفاية الدخل من الوظيفة لتنطية حاجاتهم المالية، وقد استخدم الباحث أسلوب تحليل التباين الأحادي One-way Analysis of Variance لاختبار الفرض الرابع، ويعرض الجدول رقم (٨) نتائج التحليل.

<sup>١</sup> يعتبر اختبار TUKEY أحد الاختبارات اللاحقة Posteriori، ويستخدم في حالة ما إذا كانت قيمة (F) في تحليل التباين الأحادي معنوية وذلك لتحديد أي مجموعتين من مجموعات العينة توجد فروق معنوية بين أوسعها الحسافية، ويستخدم في حالة ما إذا كانت مفردات العينة غير متساوية. ويتضمن هذا الاختبار إجراء كل المقارنات الممكنة لكل مجموعتين من مجموعات العينة.

(الجدول ٨)

العلاقة بين درجة كفاية الدخل من الوظيفة ومستوى الاستغرار الوظيفي

ن «٦٣٩»	الإنحراف المعياري	الوسط الحسابي للإستغرار الوظيفي	مدى كفاية الدخل
٢٦	٤,١	٢٣,٧	يكفي تماماً
٢٧٩	٣,٩	٢٣	يكفي
١٢	٣,٥	٢١,٤	غير محدد
١٨٣	٤,١	٢١,٦	لا يكفي
١٣٩	٤,٩	١٩,٩	لا يكفي بالمرة

معنوية عند مستوى أقل من .٠٠٠١

ف = ١٤,٦

يظهر من الجدول رقم (٨) أنه توجد فروق في مستوى الاستغرار الوظيفي للأفراد تبعاً لمدى كفاية الدخل الذي يحصلون عليه من الوظيفة، ولتحديد المجموعات التي توجد بينها فروق معنوية استخدام الباحث اختبار TUKEY. وقد تبين من نتائج هذا الاختبار أنه توجد فروق معنوية في مستوى الاستغرار الوظيفي بين الأفراد الذين أجابوا بأن دخلهم الحالى من الوظيفة لا يكفي بالمرة والأفراد الذين ذكروا أن دخلهم الحالى يكفي تماماً أو يكفي لتغطية حاجاتهم المالية. اتضح أيضاً من اختبار TUKEY أنه يوجد فرق معنوى في مستوى الاستغرار الوظيفي بين الأفراد الذين أجابوا بأن دخلهم الحالى من الوظيفة لا يكفي والأفراد الذين ذكروا بأن دخلهم الحالى من الوظيفة يكفى لتغطية احتياجاتهم المالية.

تقديم النتائج السابقة أساساً لرفض الفرض الفرعى ٤/ ب، حيث أنها تشير إلى أن مستوى الاستغرار الوظيفي للأفراد يتوجه إلى الإرتفاع مع زيادة درجة كفاية الدخل من الوظيفة لتغطية الاحتياجات المالية للفرد وأسرته.

٥/٥. اختبار الفرض الخامس:

ينص هذا الفرض على ما يلى:

يزيد أثر الاستغرار الوظيفي عن أثر الرضا عن المكافآت الذاتية والرضا عن المكافآت الخارجية على جهد الأفراد في العمل.  
استخدم الباحث أسلوب الإنحدار الخطى المتعدد لاختبار هذا الفرض، حيث تم

إدخال الرضا عن المكافآت الذاتية، والرضا عن المكافآت الخارجية، والاستغراق الوظيفي كمتغيرات مستقلة وجهد الأفراد في العمل كمتغير تابع. ويعرض الجدول رقم (٩) نتائج التحليل.

### الجدول (٩)

#### أثر الرضا عن المكافآت الذاتية والرضا عن المكافآت الخارجية والاستغراق الوظيفي على جهد الأفراد في العمل

المتغيرات المستقلة	معاملات الإنحدار المعايرة «بيتاً» <sup>١</sup>	ت
الرضا عن المكافآت الذاتية	, ٠٩	١,٦
الرضا عن المكافآت الخارجية	, ٢٣	*٤,١
الاستغراق الوظيفي	, ١٨	*٤,٥

المعادلة بالكامل : معامل الارتباط المتعدد = ٤١ ، ر = ٢ ، ف = ٤٣ ، \*مستوى المعنوية أقل من ٠٠١ ..

يتبيّن من الجدول (٩) أن المتغيرات المستقلة الثلاثة تفسّر ١٧٪ من التباين الكلي في جهد الأفراد في العمل. ويظهر من قيم معاملات الإنحدار المعايرة أن الاستغراق الوظيفي والرضا عن المكافآت الخارجية يؤثّران بشكل معنوي على جهد الأفراد في العمل، إلا أن تأثير الرضا عن المكافآت الخارجية يزيد على تأثير الاستغراق الوظيفي حيث بلغت قيمة بيتاً ٢٣ ، ١٨ ، على التوالي.

هذا ولتحديد مقدار التباين المحسوب في جهد الأفراد في العمل بواسطة الرضا عن المكافآت الخارجية والاستغراق الوظيفي كل على حدة تم إدخال كل متغير في معادلة منفردة باعتباره متغيراً مستقلاً وجهد الأفراد في العمل كمتغير تابع. وظهر من نتائج التحليل أن مقدار التباين المحسوب في جهد الأفراد في العمل بواسطة الرضا عن المكافآت الخارجية يصل إلى ١٤٪ «ف = ١٠٣ ، معنوية عند مستوى أقل من ٠٠١ ،» بينما انتصّر أن مقدار التباين المحسوب في جهد الأفراد في العمل بواسطة الاستغراق الوظيفي هو ٩٪ «ف = ٦٦ ، ٣ ، معنوية عند مستوى أقل من ٠٠١ ».»

استناداً إلى النتائج السابقة يبدو من المناسب رفض الفرض الخامس، حيث تشير نتائج التحليل إلى أن الرضا عن المكافآت الخارجية يؤثّر بدرجة أكثر على جهد الأفراد في العمل وذلك بالمقارنة مع أثر الاستغراق الوظيفي.

## ١٠- مناقشة النتائج والتطبيقات العملية للبحث

١/١٠ - أظهرت نتائج البحث أن التغيرات المتصلة بالوظيفة تؤثر بدرجة أكبر على الاستغراق الوظيفي وذلك بالمقارنة مع الخصائص الفردية. وتحتفل هذه النتيجة عما توصل اليه Rabinowitz & Hall في مراجعتها الشاملة للدراسات السابقة من أنه لم يتبين أن أي من المجموعتين المذكورتين أعلاه تؤثر على الاستغراق الوظيفي بدرجة أكبر من المجموعة الأخرى (3,p.284).

يمكن أن يرجع هذا الاختلاف إلى أن الدراسات التي قام بمراجعةها Rabinowitz & Hall اعتمدت في قياس الاستغراق الوظيفي على المقياس الذي أعده & Lodahl Kejner ويكون من عشرين عبارة (٢). ويلاحظ أن هذا المقياس خلط بين الاستغراق الوظيفي Job Involvement والاستغراق في العمل Work Involvement، حيث تضمن المقياس المذكور عبارات مثل «الإشباع الأساسي في حياتي يأتي من وظيفتي» «إن أهم الأمور التي تحدث لي تتصل بعملي»، ويلاحظ أن العبارة الأولى تتصل بالوظيفة أما العبارة الثانية فإنها تتصل بالعمل بشكل عام. أما فيما يتعلق بالمقياس المستخدم في الدراسة الحالية فقد راعى Kanungo هي إعداده لتجنب الخلط المذكور، حيث أنه ركز على الاستغراق الوظيفي دون أن تمتد العبارات إلى الاستغراق في العمل. ويتمكن الاختلاف بين الاستغراق الوظيفي والاستغراق في العمل في أن المفهوم الأول يتعلق بوظيفة الفرد، ويتحدد على أساس مستوى الإشباع الذي يحصل عليه الفرد لحاجاته في الوظيفة التي يشغلها. أما المفهوم الثاني فإنه مفهوم نفعي يتصل بمدى أهمية العمل في حياة الفرد ومن ثم فإنه يتأثر بالتطويع الاجتماعي وقيم العمل الخاصة بالفرد (8,p.342).

استناداً إلى المناقشة السابقة يبدو من المناسب القول بأنه أمام الإدارة في منظمات العمل مجال مناسب للتأثير في مستوى الاستغراق الوظيفي للعاملين من خلال التركيز على العوامل المتصلة بالوظيفة - كما سيرد بيانه.

٢/١٠ - تبين من نتائج البحث الحالي أن أثر الرضا عن المكافآت الخارجية يزيد على ضعف أثر الرضا عن المكافآت الذاتية على الاستغراق الوظيفي. وتحتفل هذه النتيجة عن النتائج التي توصلت إليها دراسة Lawler & Hall (16) ودراسة Weissenberg (14) ودراسة Gruenfeld Cheloha & Farr (23). ذلك أن نتائج هذه الدراسات الثلاثة

أظهرت أن الاستغراق الوظيفي يرتبط بالرضا عن المكافآت الذاتية بدرجة أكبر من ارتباطه بالرضا عن المكافآت الخارجية. وأظهرت نتائج الدراسة الحالية أيضاً أن الرضا عن المرتب يؤثر بشكل معنوي على الاستغراق الوظيفي. وتختلف هذه النتيجة عن النتائج التي توصلت إليها دراسة Cheloha & Farr (23) ودراسة Weiner & Vardi (1).

هذا ويمكن أن يرجع الاختلاف بين نتائج الدراسة الحالية ونتائج الدراسات المشار إليها أعلاه إلى وجود اختلاف في الثقافة والظروف الاقتصادية بين المجتمع المصري والمجتمعات الغربية التي أجريت فيها الدراسات الأخرى. ويفيد هذا التفسير أن Adler - في مجال حديثه عن إمكانية المقارنة بين نتائج الدراسات التي يتم إجراؤها في إطار ثقافات مختلفة - ذكر أن معظم النظريات الغربية في مجال الدافعية تعاني من نقطة ضعف رئيسية هي أنها تقوم على افتراض ذات نظرية محدودة أو ضيقة لأنها تتعلق بثقافة محددة (36, p.133). وأبرز Watson كذلك أن حاجات الأفراد من العمل لا تصل بالطبيعة الإنسانية فحسب ولكنها تعتبر أيضاً متغيرات اجتماعية ثقافية (37, p.112). لذلك يلفت Steers نظر الباحثين إلى الثقافة كأحد العوامل التفسيرية المهمة في بحوث إدارة الموارد البشرية (38, p.24).

استناداً إلى المناقشة السابقة يبدو من المناسب القول بأن الإدارة - في إطار الثقافة المصرية - يمكنها أن ترفع مستوى الاستغراق الوظيفي للعاملين من خلال المكافآت الخارجية بدرجة أكبر من المكافآت الذاتية. وتجدر الإشارة هنا إلى أن نتائج البحث الحالى لم تظهر عدم أهمية المكافآت الذاتية من حيث أثرها على الاستغراق الوظيفي، وإنما أوضحت فقط أن أثر المكافآت الخارجية يزيد على أثر المكافآت الذاتية على الاستغراق الوظيفي. ومن ثم فإنه يكون من المناسب أن تهتم الإدارة بكل النوعين من المكافآت - خارجية وذاتية - في جهودها من أجل رفع مستوى الاستغراق الوظيفي للعاملين مع التركيز على المكافآت الخارجية بدرجة أكبر.

من الجدير بالذكر أنه قد تثار قضية إمكانية أن يترتب على زيادة اهتمام الإدارة بالمكافآت الخارجية انخفاض مستوى الدافعية الذاتية Intrinsic Motivation التي يستمدها الفرد من طبيعة الوظيفة ذاتها. وهي النظرية التي تولى الدفاع عنها Deci (39). وفي هذا الشأن تجحب الإشارة إلى أن بعض الدراسات توصلت إلى نتائج

لتأكيد هذه النظرية (40)، كما أنه تم توجيهه بعض الانتقادات إلى منهج البحث المستخدم في الدراسات التي توصلت إلى نتائج تؤيد النظرية المذكورة (41). علاوة على ذلك فإن هذه النظرية تتجاهل أنه توجد مجموعة متنوعة من العوامل الموقفية والعوامل المتعلقة بالأهمية تحكم أثر المكافآت الخارجية على الدافعية الذاتية للأفراد (42). وعلى ذلك فإن الحاجة ماتزال قائمة لإجراء المزيد من البحوث لتوضيح جوانب الغموض التي تحيط بالنظرية المذكورة. يضاف إلى ما سبق أن النظرية المذكورة والدراسات المتعلقة بها تم إعدادها في إطار ثقافة تختلف عن ثقافة المجتمع المصري، ومن غير المعروف بعد ما إذا كان مستوى دافعية الفرد في منظمات الأعمال في مصر أي الدافعية الكلية ليست ناتج المجموعتين من العوامل - الخارجية والذاتية - أم لا. وإلى أن يوضح البحث العلمي في إطار الثقافة المصرية هذه القضية فإنه وفقاً لنتائج البحث الحالى يمكن للإدارة أن تستخدم المكافآت الخارجية والمكافآت الذاتية لزيادة مستوى الاستغراق الوظيفي للعاملين.

٣- أوضحت نتائج البحث أن أهمية المكافآت - خارجية وذاتية - بالنسبة للأفراد تؤثر على قوة العلاقة بين الرضا عن المكافآت - خارجية وذاتية - والاستغراق الوظيفي . وتتفق هذه النتيجة مع النتائج التي توصلت إليها دراسة Gorn & Kanungo ودراسة Misra & Kalr (4) ويشير الاتفاق السابق في النتائج إلى أنه رغم اختلاف الثقافة فإن تقديم أنواع المكافآت المهمة بالنسبة للأفراد يعتبر أحد العوامل الواجب مراعاتها لزيادة مستوى الاستغراق الوظيفي للعاملين . وعلى ذلك يبرز الباحث نقطتين مهمتين لها فوائد تطبيقية في منظمات العمل ، هما:

(أ) أن تراعي كل منظمة في تصميم نظم المكافآت الخاصة بها أن يتم تحديد النواتج التي يحصل عليها الأفراد من العمل بما يتفق مع حاجاتهم، ويطلب ذلك دراسة حاجات العاملين في المنظمة بشكل خطط ومستمر. وترجع أهمية هذا البند إلى أن المكافآت التي يرغب الأفراد في الحصول عليها من العمل تختلف باختلاف الشخصية، والسن، والجنس، والتعليم، والوظيفة. ويقول Watson أن الأفراد قد يرغبون في الحصول على نوعي المكافآت – ذاتية وخارجية – بدرجات أو نسب متفاوتة، ومن ثم لا يمكن إعداد نظم مكافآت فعالة استناداً إلى حاجات مفترضة للعاملين لا يتم تحديدها على أساس دراسة علمية للحاجات الفعلية للأفراد (117 - pp.111).

(ب) نظراً لأن فعالية نظم المكافآت لا تتوقف على أنواع المكافآت التي تقدمها المنظمة فحسب وإنما تتأثر أيضاً بطريقة توزيعها، لذلك يكون من الضروري مراعاة الأسس التي تشير إليها نظريات الدافعية. ومن النظريات المفيدة في هذا المجال كل من نظرية التوقع ونظرية العدالة، وتخرج مناقشة هاتين النظريتين عن نطاق البحث الحالى، ويمكن الإستعانة بالمراجعة المتخصصة في هذا الشأن (e.g.,27). وترجع أهمية مراعاة الأسس التي تتضمنها نظريات الدافعية في توزيع المكافآت إلى أن خبرات الأفراد فيما يتعلق بنظام توزيع المكافآت في المنظمة ومدى اتفاق تلك الأسس مع توقعاتهم يؤثر على اتجاهاتهم وسلوكهم.

٤/٤ - تبين من نتائج الدراسة أن مستوى الاستغرار الوظيفي للأفراد الذين لاتعمل زوجاتهم / أزواجهم يزيد عن مستوى الاستغرار الوظيفي للأفراد غير المتزوجين. وربما يرجع ذلك إلى زيادة الحاجة المالية للمجموعة الأولى عن المجموعة الثانية. ويفيد هذا التفسير أن تحليل العلاقة بين درجة كفاية الدخل لتغطية حاجات الفرد ومستوى الاستغرار الوظيفي أوضح وجود علاقة طردية بين هذين المتغيرين. ويمكن أن يشير ذلك إلى أنه كلما زاد دخل الفرد من وظيفته زادت درجة ارتباطه بها. ويفيد هذا التفسير ما تبين من نتائج تحليل الإنحدار متوالى الخطوات (الجدول ٣) حيث دخل الرضا عن المرتب ضمن أفضل مجموعة متغيرات Best Set تفسر الاستغرار الوظيفي.

٥/٥ - أظهرت نتائج التحليل أن كلاماً من الرضا عن المكافآت الخارجية والاستغرار الوظيفي يؤثران بشكل معنوي على جهد الأفراد في العمل، إلا أن أثر الرضا عن المكافآت الخارجية يزيد على أثر الاستغرار الوظيفي. ويمكن أن تشير هذه النتيجة إلى أن الاستغرار الوظيفي يعمل كمتغير وسيط بين الرضا عن المكافآت الخارجية وجهد الأفراد في العمل. وقد أيد هذا الرأي Rabinowitz & Hall في الخلاصة التي توصلوا إليها بعد مراجعة دراسات عديدة في مجال الاستغرار الوظيفي (3,p.285). هذا وتتفق نتائج البحث الحالى مع نتائج دراسة Wiener & Vardi وذلك فيما يتعلق بوجود أثر معنوى للإستغرار الوظيفي على جهد الأفراد في العمل (1, a, p.90).

من ناحية أخرى، تختلف نتائج البحث الحالى عن نتائج دراسة Gechman & Wiener

حيث أظهرت نتائج الدراسة الأخيرة أنه يوجد ارتباط معنوي بين الاستغراق الوظيفي والوقت الذي يكرسه الأفراد للعمل، ولكن لم يتبين وجود ارتباط معنوي بين الرضا الكلي والوقت الذي يكرسه الأفراد للعمل (20,p.522).

تجدر الإشارة أيضاً إلى أن نتائج الدراسة الحالية فيها يتعلق بوجود أثر معنوي للإستغراق الوظيفي على جهد الأفراد في العمل تختلف عن نتائج الدراسات التي بحثت العلاقة بين الاستغراق الوظيفي والأداء، ومن هذه الدراسات دراسة Goodman, Rose & Furcan (15) ودراسة Sigel & Ruh (19) حيث توصلت الدراسات الأخيرة إلى عدم وجود علاقة معنوية بين الاستغراق الوظيفي والأداء. ويمكن أن يرجع الاختلاف السابق في النتائج إلى أن أداء الأفراد لا يتاثر بالجهد في العمل فقط ولكنه يتاثر أيضاً بمجموعة من العوامل الموقفية، وقد تم حصر هذه العوامل في أحد البحوث في ثمانية مجموعات، هي: (١) توافر المعلومات المتصلة بالوظيفة، (٢) الأدوات والمعدات، (٣) المواد والإمدادات، (٤) الدعم المالي، (٥) الخدمات والمساعدة من الآخرين، (٦) إعداد الفرد للمهمة، (٧) الوقت المتاح (٨) بيئة العمل (43,p.396).

٦/١٠ - أخيراً، تجدر الإشارة إلى أنه يمكن تكرار الدراسة الحالية على عينات أخرى سواء من المجموعات الوظيفية التي شملتها الدراسة الحالية، أو من مجموعات وظيفية أخرى مثل الوظائف الإدارية أو وظائف العمالة. ومن المفيد أيضاً إجراء بحوث متعددة زمنياً أو دراسات تجريبية عن الأثر الذي يحدثه تغير مستويات الرضا الوظيفي في مستوى الاستغراق الوظيفي. وقد يكون من المفيد أيضاً إجراء بحوث عن التغير في مستويات الاستغراق الوظيفي خلال المراحل المختلفة من الحياة الوظيفية للأفراد.

## ١١- ملخص البحث

استهدف البحث اختبار أثر بعض الخصائص الفردية وبعض التغيرات المتصلة بالوظيفة على الاستغراق الوظيفي، وكذلك تحليل ومقارنة أثر الاستغراق الوظيفي والرضا عن المكافآت الذاتية والرضا عن المكافآت الخارجية على جهد الأفراد في العمل. وقد تم تجميع بيانات الدراسة عن طريق قائمة استقصاء من عينة بلغ عدد مفرداتها ٦٣٩ من العاملين في وظائف تخصصية وفنية وكتابية في سبع شركات قطاع عام في جمهورية مصر العربية. وتبين من نتائج اختبار فروض الدراسة ان التغيرات المتصلة بالوظيفة تفسر نسبة تزيد بدرجة ملحوظة على النسبة التي تفسرها الخصائص الفردية من التباين الكلي في الاستغراق الوظيفي. واتضح أن الرضا عن المكافآت الخارجية يؤثر على الاستغراق الوظيفي بدرجة تزيد على أثر الرضا عن المكافآت الذاتية. وأظهرت نتائج التحليل أن الرضا عن المكافآت الخارجية يؤثر على الاستغراق الوظيفي للأفراد الذين يرون أن الحاجات الخارجية مهمة بالنسبة لهم بدرجة أكبر من الأفراد الذين يرون أن الحاجات الخارجية غير مهمة بالنسبة لهم. وأبرزت النتائج كذلك أن مستوى الاستغراق الوظيفي للأفراد يرتفع مع زيادة درجة كفاية الدخل من الوظيفة لتغطية الاحتياجات المالية. وأوضحت نتائج التحليل أيضاً أن الرضا عن المكافآت الخارجية والاستغراق الوظيفي يؤثران بشكل معنوي على جهد الأفراد في العمل إلا أن أثر الرضا عن المكافآت الخارجية كان بدرجة أكبر. وأخيراً، تمت مناقشة التطبيقات العملية للنتائج التي تم التوصل إليها.

## المراجع

1. a. Wiener, Y. & Vardi, Y., "Relationship between Job, Organization, and Career Commitments and Work Outcomes - An Integrative Approach", Organizational Behavior and Human Performance, 26, (1980) 81-96.  
b. Blau, G. J. & Boal, Kimberly B., "Conceptualizing How Job Involvement and Organizational Commitment Affect Turnover and Absenteeism", Academy of Management Review, 12, 2, (1987), 288 - 300.
2. Lodahl, T. & Kejner, M., "The Definition and Measurement of Job Involvement", Journal of Applied Psychology, 49, (1965), 24-33.
3. Rabinowitz, S. & Hall, Douglas T., "Organizational Research on Job Involvement", Psychological Bulletin, 84, 2, (1977), 265 - 288.
4. a. Gorn, G. & Kanungo, Rabindra N., "Job Involvement and Motivation : Are Intrinsically Motivated Managers More Job Involved?", "Organizational Behavior and Human Performance", 26, (1980), 265 - 277.  
b. Misra, S. & Kalro, R., "Job Involvement of Intrinsically and Externally Motivated Indian Managers: To Each According to His Need", "Human Relations", 34, 5, (1981), 419 - 426.
5. Judge, T. A., "Validity of the dimensions of the Pay Satisfaction Questionnaire: Evidence of Differential Prediction", Personnel Psychology, 46, (1993), 331 - 355.
6. Yoge, S. & Brett, J., "Patterns of Work and Family Involvement among Single and Dual - Earner Couples", Journal of Applied Psychology, 70, 4, (1985), 754-768.
7. Gechman, A. S. & Wiener, Y., "Job Involvement and Satisfaction as Related to Mental Health and Personal Time Devoted to Work", Journal of Applied Psychology, 60, 4, (1975), 521-523.
8. Kanungo, R. N., "Measurement of Job and Work Involvement", Journal of Applied Psychology, 67, 3, (1982), 341-349.
9. a. Brooke, Jr., P.P., Russell, D. W. & Price, J. L., "Discriminant Validation of Measures of Job Satisfaction, Job Involvement, and Organizational Commitment", Journal of Applied Psychology, 73, 2, (1988), 139-145.

- b. Mathieu, J. E. & Farr, J.L., "Further Evidence for the Discriminant Validity of Measures of Organizational Commitment, Job Involvement, and Job Satisfaction," Journal of Applied Psychology, 76, 1, (1991), 127-133.
10. Rousseau, D. M., "Characteristics of Departments, Positions, and Individuals: Contexts for Attitudes and Behavior" Administrative Science Quarterly, 23, (1978), 521-540.
11. Locke, Edwin A., "The Nature and Causes of Job Satisfaction" in: M. D. Dunnette (ed.). Handbook of Industrial and Organizational Psychology: 1297-1349. New York: McGraw-Hill, 1976.
12. Dyer, L. & Parker, D. F., "Classifying Outcomes in Work Motivation Research: An Examination of the Intrinsic - Extrinsic Dichotomy", Journal of Applied Psychology, 60, 4, (1975). 455-458.
13. Rice, R. W., Mc Farlin, D. B. & Bennet, D. E., "Standards of Comparison and Job Satisfaction", Journal of Applied Psychology, 74, 4, (1989), 591-598.
14. Weissenberg, P. & Gruenfeld, L. W., "Relationship between Job Satisfaction and Job Involvement", Journal of Applied Psychology, 52, (1968), 469-473.
15. Goodman, P. S., Rose, J. H. & Furcon, J. E., "Comparison of Motivational Antecedents of the Work Performance of Scientists and Engineers", Journal of Applied Psychology, 54, (1970), 491-495.
16. Lawler, E. E., III & Hall, D. T., "Relationship of Job Characteristics to Job Involvement, Satisfaction, and Intrinsic Motivation", Journal of Applied Psychology, 54, (1970), 305-312.
17. Schneider, B., Hall, D. T. & Nygren, H. T., "Self Image and Job Characteristics as Correlates of Changing Organizational Identification", Human Relations, 24, (1971), 397-416.
18. Schwyhart, W. R. & Smith, P. C., "Factors in the Job Involvement of Middle Managers" Journal of Applied Psychology, 56, (1972), 227-233.
19. Siegel, A. L., & Ruh, R.A., "Job Involvement, Participation in Decision Making, Personal Background and Job Behavior" Organizational Behavior and Human Performance, 9, (1973), 318-327.
20. Gechman, A. S., & Weiner, Y., "Job Involvement and Satisfaction as Related to

- Mental Health and Personal Time Devoted to Work", Journal of Applied Psychology, 60, (1975), 521-523.
21. Jones, A. P., James, L.R. & Bruni, J. R., "Perceived Leadership Behavior and Employee Confidence in the Leader as Moderated by Job Involvement", Journal of Applied Psychology, 60, (1975), 146-149.
22. Rabinowitz, S., Hall, D.T. & Goodale, J. G., "Job Scope and Individual Differences as Predictors of Job Involvement", Academy of Management Journal, 20, (1977), 273-281.
23. Cheloha, R. S. & Farr, J. L. "Absenteeism, Job Involvement, and Job Satisfaction in an organizational Setting", Journal of Applied Psychology, 65, (1980), 467-473.
24. Moch, M. K., "Job Involvement, Internal Motivation, and Employees' Integration into Networks of Work Relationships" Organizational Behavior and Human Performance, 25, (1980), 15-31.
25. Gould, S. & Werbel, J. D., "Work Involvement: A Comparison of Dual Wage Earner and Single Wage Earner Families", Journal of Applied Psychology, 68, (1983), 313-319.
26. Blau, G. J., "Relationship of Extrinsic, Intrinsic, and Demographic Predictors to Various Types of Withdrawal Behaviors", Journal of Applied Psychology, 70, (1985), 442-450.
27. Lawler, E. E., III, Motivation in Work Organizations Monterey, Ca: Brooks/Cole, 1973.
28. Kovach, K. A., What Motivates Employees? Workers and Supervisors Give Different Answers", Business Horizons, 30, (1987). 58-65.
29. Brown, R., "Sources of Objectives in Work and Employment" in J. Child (ed.) Man and Organization: 26-30. London: George Allen & Unwin Ltd., 1973.
30. Schein, E. H., Career Dynamics: Matching Individual and Organizational Needs. Reading, Mass: Addison-Wesley, 1978.
31. Petty, M., McGee, G. & Cavender, J., "A Meta - Analysis of the Relationships between Individual Job Satisfaction and Individual Performance", Academy of Management Review, 9, (1984), 712-721.

32. Lawler, E. E., III, and Porter, L. W., "The Effect of Performance on Job Satisfaction", Industrial Relations, 7, (1967), 20-28.
33. Cooke, J. D., Hepworth, S. J., Wall, T. D. & Warr, P. B., The Experience of Work: A Compendium and Review of 249 Measures and their Use. London: Academic Press, 1981.
34. Nie, N. H., Hall, C. H., Jenkins, J. G., Steinbrenner, K. & Brent, D. H., Statistical Package for the Social Sciences (2nd ed.) New York: McGraw-Hill, 1975.
35. Arnold, H. J., "Testing Moderator Variable Hypotheses: A Reply to Stone and Hollenbeck", Organizational Behavior and Human Performance, 34, (1984), 214-224.
36. Adler, N. J., International Dimensions of Organizational Behavior. Boston: Kent Publishing, 1986.
37. Watson, T. J., Sociology, Work and Industry. London: Routledge & Kegan Paul, 1980.
38. Steers, R. M., "The Cultural Imperative in HRM Research" in: N. Albert, G. R. Ferris & K. M. Rowland (eds.) Research in Personnel and Human Resources Management: 23-32. Greenwich, Connecticut: JAI, 1989.
39. Deci, E. L., Intrinsic Motivation. New York: Plenum Press, 1975.  
As Cited in: McCormick, E. J. & Ilgen, D. R., Industrial and Organizational Psychology, NJ, Englewood Cliffs: Prentice -Hall, 1985, PP. 288-290.
40. a. Boal, K. B. & Cummings, L. L., "Cognitive Evaluation Theory: An Experimental Test of Processes and Outcomes" Organizational Behavior and Human Performance, 28, (1981), 289-310.  
b. Phillips, J. S. & Lord, R. G. "Determinants of Intrinsic Motivation : Locus of Control and Competence Information as Components of Deci's Cognitive Evaluation Theory", Journal of Applied Psychology, 65, (1980), 211-218.
41. Scott, W. E., "The Effects of Extrinsic Rewards on 'Intrinsic Motivation': A Critique", Organizational Behavior and Human Performance, 17, (1976), 117-119.

42. Porac, J. F. & Meindl, J. "Undermining Overjustification: Inducing Intrinsic and Extrinsic Task Representation", Organizational Behavior and Human Performance, 29, (1982), 209-226.
43. Peters, L. H. & O'Connor, E. J., Situational Constraints and Work Outcomes: The Influences of a Frequently Overlooked Construct", Academy of Management Review, 5, (1980), 391-397.